

Alberto Acevedo Rehbein

**LA CESIÓN DE CRÉDITOS
Y LAS CLÁUSULAS DE MEJORES ESFUERZOS
EN EL DERECHO COMPARADO**



Colección Textos de Jurisprudencia



La cesión de créditos
y las cláusulas
de mejores esfuerzos
en el derecho comparado

La cesión de créditos
y las cláusulas
de mejores esfuerzos
en el derecho comparado

Alberto Acevedo



COLECCIÓN TEXTOS DE JURISPRUDENCIA

© 2006 Editorial Universidad del Rosario
© 2006 Universidad Colegio Mayor de Nuestra Señora del Rosario, Facultad de Jurisprudencia
© 2006 Alberto Acevedo

ISBN:

Primera edición: Bogotá, D.C., noviembre de 2006
Coordinación editorial: Editorial Universidad del Rosario
Corrección de estilo: María José Díaz Granados
Diagramación: Margoth C. de Olivos
Diseño de cubierta: Antonio Alarcón
Impresión: Javegraf
Editorial Universidad del Rosario
Calle 13 N° 5-83 Tels.: 336 6582/83, 243 2380
editorial@urosario.edu.co

Todos los derechos reservados.
Esta obra no puede ser reproducida sin el permiso previo escrito de la
Editorial Universidad del Rosario.

ACEVEDO, Alberto

La cesión de créditos y las cláusulas de mejores esfuerzos en el derecho comparado
/ Alberto Acevedo. Escuela de Ciencias Humanas.— Bogotá: Editorial Universidad
del Rosario, 2006.

89 p.—(Colección Textos de Jurisprudencia)
Incluye referencias bibliográficas.

ISBN:

Comercio Internacional / Colombia – Política económica / Estados Unidos - Política económica
/ Derecho comercial / Derecho público internacional / Colombia – Comercio – Legislación /
Estados Unidos – Comercio – Legislación / I. Título / II. Serie.

341.75 20

Impreso y hecho en Colombia
Printed and made in Colombia

CONTENIDO

Primera parte

1. Introducción	11
1.1 Comisión de las Naciones Unidas para el Derecho Mercantil Internacional (CNUDMI). Origen, funciones y finalidad	11
1.2 La CNUDMI y la Cesión de Créditos en el Comercio Internacional. Elaboración y ratificaciones	13
2. Convención de las Naciones Unidas sobre la cesión de créditos en el comercio internacional	15
2.1 Título	15
2.2 Preámbulo	16
2.2.1 Principios generales	16
2.2.2 Operaciones objeto del régimen	20
2.3 Ámbito de aplicación	21
2.3.1 Internacionalidad	21
2.3.2 Definición de “cesión” y de “crédito”	22
2.3.3 Exclusiones	24
2.4 Efectos de la cesión	26
2.4.1 Eficacia de las cesiones	26
2.4.2 Limitaciones	27
2.4.3 Transferencia de los derechos de garantía	28
2.5 Derechos, obligaciones y excepciones de las partes	29
2.5.1 Sección I - Cedente y cesionario	29
2.5.2 Sección II - Deudor	32
2.5.3 Sección III - Terceros	36
2.6 Normas autónomas sobre conflictos de leyes	39
2.6.1 Forma de un contrato de cesión	40

2.6.2 Ley aplicable a los derechos y las obligaciones	40
2.6.3 Ley aplicable a la prelación	42
2.6.4 Régimen de prelación basado en la inscripción	44
2.6.5 Régimen de prelación basado en la fecha del contrato de cesión	45
2.6.6 Régimen de prelación basado en la fecha de notificación del contrato de cesión	46
2.6.7 Normas imperativas y orden público	47
2.7 Disposiciones finales	47
2.8 Conclusiones sobre la Convención	49
3. La cesión de créditos en Colombia	52
3.1 Ubicación	52
3.2 Aspectos generales	52
3.3 Naturaleza jurídica. Formalidades	53
3.4 Requisitos	55
3.4.1 Que sea un derecho personal cesible	55
3.4.2 Entrega del título por parte del cedente al cesionario ..	56
3.4.3 Notificación al deudor	57
3.5 Contenido	59
3.6 Responsabilidad	60
3.7 Excepciones	61
3.8 Conclusiones	63
4. Comparación entre la Convención de las Naciones Unidas sobre la cesión de créditos en el comercio internacional y la cesión de créditos en Colombia	64
5. Conclusiones	67
6. Bibliografía	69

Segunda parte

1. Introducción	72
2. Ley estadounidense	73
2.1 ¿Qué son los mejores esfuerzos?	73
2.2 ¿Pueden haber cláusulas de mejores esfuerzos implícitas?	78
2.3 Otros mejores esfuerzos	80
3. Ley colombiana	82
3.1 La cláusula de mejores esfuerzos no ha sido definida por la ley colombiana	83
3.2 Figura equivalente	84
3.3 ¿Qué son obligaciones de medios y qué implican?	86
4. Conclusión	88
5. Bibliografía	89



El fenómeno de la globalización ha generado importantes cambios en el ejercicio y estudio del derecho en Colombia. Un claro ejemplo es la recurrente incursión de empresas internacionales en el mercado local. Las transacciones más grandes de los últimos años, como las ventas de empresas nacionales como Bavaria y Coltabaco a SAB Miller y Phillip Morris respectivamente, así lo indican. Esto ha llevado a que el abogado de hoy no sólo requiera de un conocimiento sólido de su propio ordenamiento jurídico, sino que además deba conocer,

aunque sea de manera tangencial, el derecho comercial internacional y los regímenes basados en el *common law*. Este conocimiento le facilitará su labor como asesor, permitiéndole entender quién es su cliente y cuáles son sus necesidades. En una palabra, el objetivo de este libro es proveer al lector herramientas que le permitan asesorar mejor a sus clientes.

Este texto va dirigido a empresarios y abogados involucrados en el comercio internacional. Los estudiosos del derecho comparado y principalmente del *common law* también encontrarán esta obra de gran interés. Esta obra le permitirá al lector familiarizarse con una figura clásica del derecho estadounidense, entender el racionamiento de las Naciones Unidas al querer unificar la legislación en una materia tan antigua como la cesión de créditos y determinar los efectos de esta figura en el ordenamiento jurídico colombiano. En suma, esta obra dará a todos aquellos interesados en el derecho comparado y el comercio internacional ciertas herramientas para entender y aprovechar algunos de los efectos de la globalización en el derecho colombiano.



UNIVERSIDAD DEL ROSARIO
Colegio Mayor de Nuestra Señora del Rosario - 1653

