

# Aranceles recíprocos

Donde la Política y el Comercio se  
Convierten en Arma

Por: Angie Torres



# ARANCEL RECÍPROCO



El arancel recíproco se fundamenta en el principio de **reciprocidad comercial**, ampliamente reconocido en las negociaciones bilaterales y multilaterales. Este principio establece que un Estado puede imponer a las importaciones provenientes de un socio comercial tarifas equivalentes o similares a las que dicho socio aplica a sus exportaciones.

# ARANCELES RECÍPROCOS:

## el “arma” comercial de Trump



Donald Trump ha convertido los aranceles recíprocos en una de sus cartas más fuertes para negociar.

Si un país cobra altos impuestos a productos de EE.UU., Washington responde con tarifas iguales... o más altas.

### ¿Cómo cuáles?

Guerra comercial con China (2018-2019): tarifas de hasta el **25 %** para presionar cambios en sus prácticas.

Acero y aluminio de Canadá y la UE: aranceles alegando **“seguridad nacional”**.

Nuevas medidas: India (**25 %**), Taiwán (**20 %**), Sudáfrica (**30 %**) y más, con tarifas de hasta el **41 %**.

Objetivo: reducir déficits comerciales, proteger productores y mostrar que EE.UU. no tolera barreras desiguales.

# IMPACTO EN AMÉRICA LATINA

En América Latina, la mayoría de los países quedaron sujetos a la tarifa general del **10 %**, con excepciones y casos particulares que reflejan las dinámicas políticas y comerciales vigentes.



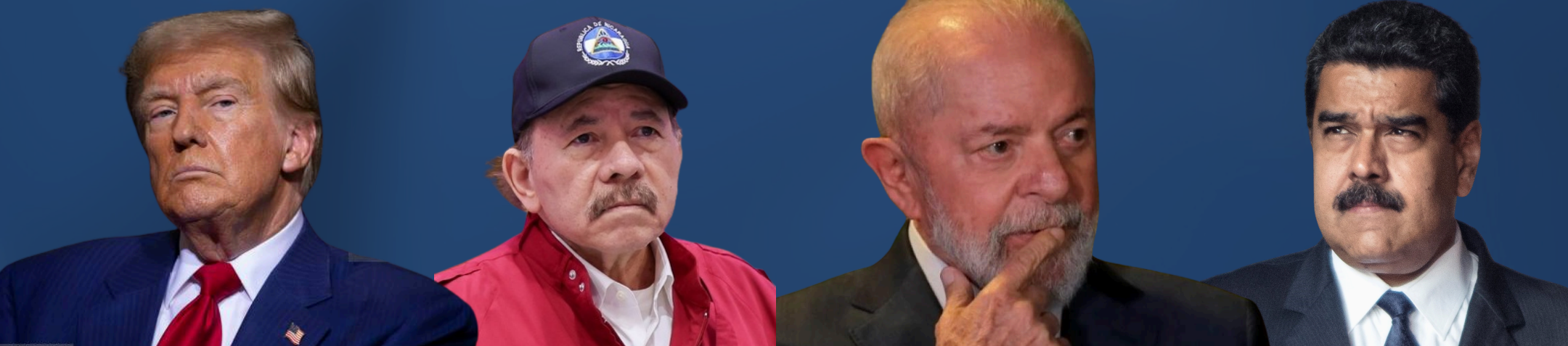
Brasil recibió el arancel más alto de la región **50 %** por motivos políticos vinculados a la situación del expresidente Jair Bolsonaro



Nicaragua **18%**



Venezuela **15 %** junto con Nicaragua recibieron cargas más altas, lo que expertos asocian tanto a tensiones diplomáticas como a la ausencia de acuerdos preferenciales vigentes con EE.UU.



# OPINIONES ENCONTRADAS



**La reacción internacional fue inmediata y crítica:**



Giorgia Meloni, primera ministra italiana, calificó la medida como “profundamente errónea”.



China, principal objetivo de los aranceles, la tildó de acción unilateral coercitiva y advirtió posibles represalias, incluso acudiendo a la OMC.



Canadá, pese a su exención parcial, afirmó que mantendría “todas las opciones sobre la mesa” si los aranceles se amplían.



En América del Sur, Brasil consideró acudir a mecanismos multilaterales de resolución de disputas, mientras otros países reorientaron sus exportaciones hacia mercados menos restrictivos.

# EFFECTOS ECONÓMICOS

## Aumento de precios internos

- El encarecimiento de los bienes importados afectó sectores clave en EE.UU., desde la electrónica de consumo hasta la industria automotriz.
- Estas alzas presionaron directamente la inflación interna



## Impacto en el comercio global

- El Fondo Monetario Internacional proyectó una reducción inicial del 0,2 % en el comercio mundial.
- Advirtió que, si las medidas y contramedidas se intensifican, la caída podría acercarse al 1,5 %.



# EFFECTOS ECONÓMICOS

## Reacción de los mercados financieros

- Empresas con cadenas de suministro altamente globalizadas, como Apple, Nike y Amazon, registraron **caídas significativas** en sus cotizaciones bursátiles.



## Valoración académica

- Economistas como Kenneth Rogoff calificaron la política arancelaria como **“el equivalente económico de una bomba nuclear”** por su capacidad de alterar abruptamente las interdependencias productivas y financieras construidas durante década



**SÍGUENOS PARA  
CONOCER  
MÁS**

**@Semilleroepic**

Semillero  
Economía  
Política  
Internacional

