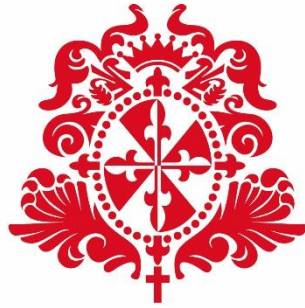


**COLEGIO MAYOR DE NUESTRA SEÑORA DEL ROSARIO**



**ANEXOS V.R.I.O.**

**Emprendimiento V.R.I.O**

**Trabajo De Grado**

**Juan Camilo Aristizabal López**

**Bogotá D.C, Colombia**

**2020**

## ANEXOS

### ANEXO 2. Construcción del Prototipo

#### Herramienta Estructuración del prototipo del Negocio



Proyecto de Emprendimiento	V.R.I.O.		
Equipo Emprendedor	Juan Camilo Aristziabal	Emprendedor 2	Emprendedor 3
	Rol 1	Rol 2	Rol 3

Objetivo del Prototipado				Sketch de su prototipo		
de el cuaderno y agenda hasta la transformacion de informacion fisica a digital por med						
Tipo de prototipado						
Funcional - Vertical	Estetico - Horizontal	Usabilidad Diagonal	Estrategia - Conceptual			
Nivel de prototipado						
Papel		Baja Fidelidad				Alta Fidelidad
Materialización de prototipado						
Método	mockup / modelo					
Medio	Invision-Marvel (aplicaciones para crear el prototipo de la app)					

## Herramienta Diseño de perfil del cliente

Proyecto de Emprendimiento	V.R.I.O		
Equipo Emprendedor	Juan Camilo Aristizabal	Emprendedor 2	Emprendedor 3
		Rol 2	Rol 3

Lo que lo hace feliz	El consumidor tiene un cuaderno que le sirve para tomar notas de sus materias e ideas que tenga para sus proyectos ,ademas de poder buscar una aplicación que le ayude a escanear notas y enviarlas si es necesario. Tendra una buena colección de notas físicas para revisarlas si es necesario.	LA IMAGEN DE MI CUENTE ESTA EN LA PARTE DE ABAJO.	¿Como lo entiende?	El cliente necesita una herramienta de escritura para anotar , guardar y recordar conocimientos aprendidos en diferentes areas , espacios con personas que trasmiten ese conocimiento. Por otro lado necesita enviar o distribuir conocimientos o ideas que le quiera transmitir a las personas. Mi cliente tendrá un uso diario de su producto a la hora de anotar las ideas que tenga y tambien cuando este en clase, este consumo se dividirá en 5 pasos muy faciles:
	Lo que lo hace triste		El consumidor tiene que buscar muchas formas para transcribir o escanear sus notas y a veces no se ve claro o es posible que no le quede bien debido a que no sabe como hacerlo, entonces estas notas solo quedan en el papel y la forma de enviar se vuelve tedioso o tiene que transcribir todo en computador.	¿Como lo consume ó usa?
			¿Quien lo condiciona?	Persona 1: la persona necesita donde escribir anotar y guardar conocimientos universitarios. Persona 2 : La persona quiere un espacio para anotar , desarrollar y proponer ideas que contribuyan con algun nicho de mercado.

## Herramienta Diseño de perfil de valor del Negocio

Proyecto de Emprendimiento	V.R.I.O.		
Equipo Emprendedor	Juan Camilo Aristizabal	Emprendedor 2	Emprendedor 3
	CEO- V.R.I.O.	Rol 2	Rol 3

	Competidor			Negocio			Oferta		
	Directo	Indirecto	Sustituto	PRECIO	EXPERIENCIA	WEB (funcionalidad)	MATERIAL DEL CUADERNO	IOT	DISEÑOS DE LAS CUADERNOS
RocketBook Everlast	X			ALTO	ALTO	ALTO	ALTO	ALTO	MEDIO
Norma	X			MEDIO-BAJO	BAJO	BAJO	ALTO	BAJO	ALTO
Hojas	X			MEDIO-ALTO	MEDIO	BAJO	ALTO	BAJO	ALTO
Evernote		X		MEDIO	ALTO	ALTO	BAJO	BAJO	BAJO
apple (ipad)			X	ALTO	ALTO	ALTO	BAJO	BAJO	BAJO
V.R.I.O				MEDIO-BAJO	BAJO	BAJO	ALTO	BAJO	ALTO

Califique cada una de las variables de forma positiva Negativa o Intermedia

Identifique con color naranja las oportunidades de valor de su negocio, aquellas variables o atributos que mejorara para el mercado con la puesta en marcha de su negocio

fondo en las oportunidades donde pueda crear valor poner este fondo como tengo oportunidades de valor

## Herramienta Alternativas de solución para el prototipado



Proyecto de Emprendimiento	V.R.I.O.		
Equipo Emprendedor	Juan camilo aristizabal	Emprendedor 2	Emprendedor 3
	Rol 1	Rol 2	Rol 3

**TODO ESTA ENFOCADO EN EL USO INTERNO DE LA APLICACIÓN**

	Solucion		Viabilidad		
	Alternativa de solucion	Descripción	Baja	Media	Alta
1	Integracion de la aplicación de digitalizacion	Integrar la api de scanner de las notas para que pueda hacer la actividad principal de la aplicación			X
2	Integracion de la aplicación de traductor	integrar una opcin de traducir notas escritas para transformar en otros idiomas y poder enviar al mundo global		X	
3	Contactar una nube para guardar la base de datos de las personas	tener una base de datos que sirva como herramienta para tercerizar la actividad de guardar datos para la app			X
4	tener un e-commerce dentro de la app para ofrecer nuestros productos	un espacio para nuestra marca y otras mas para que puedan vender y mostrar los productos a ofrecer para nuestros clientes	x		
5	Cursos integrados para el plan de emprendimiento	cursos de emprendimiento dentro de la agenda , con el fin que el emprendedor pueda desarrollar sus ideas , planear sus estrategias y lograr impactar de mejor forma su emprendimiento			X
6					

## Herramienta Diseño de propuestas de valor sistema



Proyecto de Emprendimiento	V.R.I.O.		
Equipo Emprendedor	Juan Camilo Aristizabal	Emprendedor 2	Emprendedor 3
	Rol 1	Rol 2	Rol 3

	<b>Modelo de Negocio</b>		
Defina su modelo de negocio	venta y distribución de cuadernos y agendas innovadores visual y funcionalmente , ademas de amigables con el medio ambiente sumandole la posibilidad de transformar tus notas fisicas en digitales a manera de documentos o transcribiendolo esas notas y poder modificarlas digitalmente, tambien organizar todas las notas para que pueda guardar todo en el tiempo y en un solo lugar		
	<b>Propuesta de valor</b>		
Defina su propuesta de valor y/o diferencial del negocio	<b>tendremos unos cuadernos que estaran integrados con IOT en donde se complementaran con V.R.I.O APP una aplicación de organización y orden con el fin de escanear, guardad, enviar y traducir las notas que tienes en tu cuaderno ademas de organizarlas en un escritorio especial para que tus notas se mantengan en el tiempo y puedas hacer uso de ellas cuando quieras.</b>		
	<b>Producto</b>	<b>Servicio</b>	<b>Sistema</b>
Mencione los productos y servicios que haran diferente su negocio de lo actualmente ofertado por la competencia	CUADERNO	notas en la universidad en donde	pacto medio ambiental y el enfoque tecnologico con
	AGENDA	nes, una seccion de ideas y proyector	dividido en tres secciones para que la persona
	PAGINA WEB /APP	en los cuadernos y agendas, orga	rnos y agendas , dandole la oportunidad de organi

Explique como la suma de sus productos y servicios ofrecen una experiencia de consumo y una oferta sistema innovadora al mercado

### ANEXO 3. Estados financieros.



PROYECCION DE VENTAS PRODUCTOS : AÑO 1(2021)													
PRODUCTO	PRECIO DE VENTA	COSTO DE VENTA	UTILIDAD DE VENTA										
Cuaderno 1/2 materias	\$ 39.998	\$ 28.570	\$ 11.428										
Cuaderno 5 materias	\$ 44.996	\$ 32.140	\$ 12.856										
Agenda emprende	\$ 49.980	\$ 35.700	\$ 14.280										
Agenda art basic	\$ 39.998	\$ 28.570	\$ 11.428										
PRODUCTO /CANTIDAD MES	ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOSTO	SEPTIEMBRE	OCTUBRE	NOVIEMBRE	DICIEMBRE	TOTAL
Cuaderno 1/2 materias	200	255	80	40	20	35	290	150	56	20	15	370	1.591
Cuaderno 5 materias	400	376	95	55	30	40	495	180	65	30	20	485	2.271
Agenda emprende	150	120	65	88	20	42	220	128	35	55	20	250	1.193
Agenda art basic	128	100	45	75	15	25	148	88	50	10	5	195	884
PRODUCTO /VENTAS MES	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	TOTAL
Cuaderno 1/2 materias	\$ 7.999.600	\$ 10.199.490	\$ 3.199.840	\$ 1.599.920	\$ 799.960	#####	#####	\$ 5.999.700	\$ 2.239.888	\$ 799.960	\$ 599.970	\$ 14.799.260	\$ 61.236.938
Cuaderno 5 materias	\$ 17.998.400	\$ 16.918.496	\$ 4.274.620	\$ 2.474.780	#####	#####	#####	\$ 8.099.280	\$ 2.924.740	\$ 1.349.880	\$ 899.920	\$ 21.823.060	\$ 102.185.916
Agenda emprende	\$ 7.497.000	\$ 5.997.600	\$ 3.248.700	\$ 4.398.240	\$ 999.600	#####	#####	\$ 6.397.440	\$ 1.749.300	\$ 2.748.900	\$ 999.600	\$ 12.495.000	\$ 59.626.140
Agenda art basic	\$ 5.119.744	\$ 3.999.600	\$ 1.799.910	\$ 2.999.850	\$ 599.970	\$ 999.950	\$ 5.919.704	\$ 3.519.824	\$ 1.999.900	\$ 399.960	\$ 199.990	\$ 7.799.610	\$ 35.358.232
TOTAL VENTAS MENSUAL	\$ 38.614.744	\$ 37.115.386	\$ 12.523.070	#####	#####	#####	#####	#####	\$ 8.913.828	\$ 5.298.720	\$ 2.699.480	\$ 56.916.930	\$ 258.407.226
													\$ -

DESCRIPCIÓN	VALOR
Ventas	\$ 258.407.226
Costos de producto	\$ 184.576.590
UTILIDAD BRUTA	\$ 73.830.636
Gastos Operativos	\$ 77.856.000
UTILIDAD OPERATIVA	-\$ 4.025.364
Otros Ingresos	\$ 40.000.000
Otros egeresos	\$ -
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS	\$ 35.974.636
Impuestos de Renta	\$ -
UTILIDAD NETA	\$ 35.974.636

<b>TOTAL ACTIVOS</b>	\$ 74.330.636			
<b>ACTIVOS CORRIENTES</b>	\$ 35.974.636			
<b>Bancos</b>	\$ 35.974.636			
<b>Cuentas x Cobrar</b>	\$ -			
<b>Inventario</b>	\$ -			
<b>ACTIVOS NO CORRIENTES</b>	\$ 38.356.000			
<b>Propiedad planta y equipo</b>	\$ -	<b>ACTIVOS TOTAL</b>	<b>\$ 74.330.636</b>	
<b>registro de marca</b>	\$ 1.356.000	<b>PASIVO + PATRIMONIO</b>	<b>\$ 74.330.636</b>	
<b>Aplicación V.R.I.O</b>	\$ 37.000.000		<b>\$ -</b>	
		<b>DESCRIPCION</b>	<b>VALOR</b>	
<b>TOTAL PASIVOS</b>	\$ 17.056.000	<b>TOTAL PATRIMONIO</b>	<b>\$ 57.274.636</b>	
<b>PASIVOS CORRIENTES</b>	\$ 17.056.000	<b>Capital Social</b>	<b>\$ 40.000.000</b>	

## Bibliografía

4 beneficios de escribir a mano, R. L. (s.f.). <https://lamenteesmaravillosa.com/4-beneficios-de-escribir-mano/>. Obtenido de <https://lamenteesmaravillosa.com/4-beneficios-de-escribir-mano/>

aristizabal, v. a. (s.f.). <https://marvelapp.com/e5ag2f7>.

aristizabal, v. b. (s.f.). <https://www.youtube.com/watch?v=ICmUlsn1ovg>. Obtenido de <https://www.youtube.com/watch?v=ICmUlsn1ovg>

ECONOMÍA Y NEGOCIOS. (s.f.). <https://www.eltiempo.com/economia/finanzas-personales/cuanto-gastara-una-familia-en-utiles-escolares-este-ano-452782>.

Obtenido de <https://www.eltiempo.com/economia/finanzas-personales/cuanto-gastara-una-familia-en-utiles-escolares-este-ano-452782>

En 2019 aumentó 10, 4. l. (s.f.). <https://www.larepublica.co/empresas/durante-el-2019-se-crearon-309463-empresas-en-colombia-21-mas-que-en-2018-2954539>. Obtenido

de <https://www.larepublica.co/empresas/durante-el-2019-se-crearon-309463-empresas-en-colombia-21-mas-que-en-2018-2954539>  
<https://marvelapp.com/e5ag2f7>. (04 de 2020). <https://marvelapp.com/e5ag2f7>. Obtenido de marvelapp: <https://marvelapp.com/e5ag2f7>  
<https://www-emis-com.ez.urosario.edu.co/php/companies/index/competitors?pc=CO&cmpy=1184173>. (s.f.). <https://www-emis-com.ez.urosario.edu.co/php/companies/index/competitors?pc=CO&cmpy=1184173>. Obtenido de <https://www-emis-com.ez.urosario.edu.co/php/companies/index/competitors?pc=CO&cmpy=1184173>  
OKDIARIO Coge lápiz y papel: ¡Escribir a mano es bueno para tu cerebro! (s.f.). <https://okdiario.com/curiosidades/escribir-mano-beneficios-1711546>. Obtenido de <https://okdiario.com/curiosidades/escribir-mano-beneficios-1711546>