

UNIVERSIDAD COLEGIO MAYOR DE NUESTRA SEÑORA DEL ROSARIO



KAREN SOFIA NAVARRO LEON

“COLOMBIA Y EL TRANSPACIFIC PARTNERSHIP AGREEMENT”

TIPO DE TRABAJO: ESTUDIOS APLICADOS

BOGOTÁ D.C. 2015

Universidad Colegio Mayor de Nuestra Señora del Rosario



Autor:

Karen Sofía Navarro León

“Colombia y el Transpacific Partnership Agreement”

Tipo de trabajo: estudios aplicados

Tutor:

Ivarth Palacio Salazar

Programa de administración de negocios internacionales

Bogotá

2015

2

Agradecimientos

Primeramente agradezco a la Universidad del Rosario, que ha sido como mi segundo hogar durante mis años universitarios; en su claustro me formé, no solo intelectual, sino ética y espiritualmente y con una gran calidad humana. Gracias a mi Universidad, por inculcarme todos los valores que hoy me definen como la persona que soy.

A todos los miembros de mi familia, quienes siempre han sido mi más grande apoyo para llevar a cabo todos mis proyectos y cumplir mis sueños.

Al Dr. Ivarth Palacio Salazar, quien como tutor del presente proyecto me ha orientado, apoyado y corregido a lo largo de esta investigación, con una entrega y un compromiso que ha sobrepasado todas las expectativas que, como alumna, deposité en él.

Finalmente, a todas aquellas personas que de una u otra forma, colaboraron o participaron en la realización de esta investigación, hago extensivo mi más sincero agradecimiento.

Glosario

Tratado de libre comercio es un acuerdo de voluntades estatales a fin de pactar determinados beneficios comerciales mutuos, en especial referentes a los aranceles, que crean obligaciones a los Estados, en especial para no impedir o crear limitaciones al libre movimiento de los bienes o productos pactados.

Tratado de comercio o acuerdo comercial es un pacto sometido al derecho internacional, suscrito o negociado entre dos o más países que definen sus políticas comerciales, estableciendo un modelo arancelario entre los mismos, estableciendo cláusulas que regulan, materias aduaneras, impuestos, aranceles o excepciones para la exportación/importación de productos y servicios, estableciendo también factores como control de fronteras, bienes sujetos a preferencias arancelarias, moneda base de referencia para intercambios, jurisdicción o Corte competente para la solución de los posibles conflictos originados y las relaciones comerciales con terceros estados.

Acceso al Mercado es la capacidad de los proveedores de un país de ingresar a un mercado de otro país determinado, atendiendo a las restricciones arancelarias propias del país de destino, o en determinados casos grupo de países, siempre sujeto a las normatividades nacionales de cada Estado, lo que incentiva o restringe la posibilidad de productores extranjeros de competir frente a los productores locales.

Aduana es un servicio público encargado del control, verificación y valoración de mercancías de comercio internacional que ingresan o salen de un país, con el objetivo de controlar las importaciones y exportaciones, y así aplicar las normatividades referentes a impuestos, a fin de materializar las políticas comerciales del Estado, lo que incluye barreras arancelarias o liberación de las mismas.

Arancel es el impuesto o la tasa que se genera al traspasar las fronteras de una zona aduanera a otra, es aplicable a bienes importados o exportados, siendo una herramienta para el manejo de las políticas comerciales de un Estado, las mismas pueden ser ajustables, según se requiera aumentar

o se quiera restringir determinado producto en el mercado interno, también pueden ser eliminadas por pactos comerciales internacionales.

Desgravación arancelaria es la disminución o eliminación de aranceles entre dos Estados posterior a un acuerdo comercial en el que consensuadamente se pactó dicha disminución o eliminación.

Licencias a la importación son las decisiones administrativas encaminadas a controlar las importaciones del país, así restringir el acceso al mercado de determinado producto.

Precio de referencia es un valor determinado por las autoridades gubernamentales al precio de un bien o producto, y así establecer la forma de aplicación de un arancel.

Ventaja absoluta es la ventaja que tiene un país sobre otro en la producción de un producto, es decir, la cantidad de factores productivos utilizados para la elaboración de dicho producto es menor en dicho país.

La ventaja comparativa es el menor coste de oportunidad en la fabricación de un bien, a pesar de que un país posea ventaja absoluta en la producción de varios bienes, cada país tendrá una ventaja relativa en algún bien, esto incentiva el desarrollo del comercio internacional debido a que cada país se especializara en la producción del producto en el que su ventaja comparativa sea mayor.

La ventaja competitiva se da cuando una empresa posee una característica distintiva que la hace diferenciarse de sus competidores y le permite tener unos rendimientos más altos, constantes a través del tiempo.

Resumen y palabras clave

Colombia, a partir de 1990, inicia un plan de gobierno enfocado en la apertura económica, con estrategias que propugnaban por un cambio en el modelo económico a través de políticas como la reducción de aranceles a las importaciones y otra serie de medidas proteccionistas, flexibilización laboral, la reducción del papel del Estado para darle protagonismo al sector privado y procesos de privatización de empresas públicas

En este entorno internacional se ha adquirido conciencia de que, en un mundo globalizado y cada vez más interdependiente, no puede haber espacio para “aventuras solitarias de Estados soberanos”, lo que justifica la proliferación de organizaciones multilaterales en América Latina y el Caribe en la última década.

Recientemente Colombia ha mostrado su interés en entrar a formar parte de un bloque económico de gran relevancia a nivel internacional: el "Transpacific Partnership Agreement" (TPP); tratado integrado por: Canadá, Estados Unidos, México, Perú, Chile, Japón, Vietnam, Malasia, Singapur, Brunei, Australia y Nueva Zelanda, representando el 35% del PIB mundial y el 11% de la población.

El presente trabajo pretende presentar una visión objetiva del TPP, generando el espacio para la libre interpretación de sus beneficios o perjuicios. Para ello, se analiza el estado actual del TPP con sus principales indicadores, su desempeño en los últimos años y las relaciones diplomáticas y los flujos comerciales entre Colombia y los países miembros del mismo.

Palabras clave: TPP, Acuerdo transpacífico de asociación económica.

Abstract

Colombia, since 1990, initiated a government plan focused on economic liberalization strategies that advocated a change in the economic model through policies such as reducing import tariffs and a number of protectionist measures, labor flexibility, the reduction of the role of the state to give prominence to the private sector and the privatization of public enterprises.

In this international environment people has become aware that in an interdependent and increasingly globalized world, there's no room for "solitary adventures of sovereign states", which justifies the proliferation of multilateral organizations in Latin America and the Caribbean in the last decade.

Colombia has recently shown interest in becoming part of an economic bloc of great international relevance: the "Transpacific Partnership Agreement" (TPP); treaty composed of: Canada, USA, Mexico, Peru, Chile, Japan, Vietnam, Malaysia, Singapore, Brunei, Australia and New Zealand, accounting for 35% of global GDP and 11% of the population.

This paper aims to present an objective view of TPP, creating a space for free interpretation of its profits or losses. To do this, the current state of TPP with key indicators, its performance in recent years and diplomatic relations and trade between Colombia and the member countries are analyzed.

Keywords: TPP, Transpacific Partnership Agreement.

Tabla de contenido

Capítulo 1: descripción del proyecto	16
1.1. Introducción	16
1.2. Problema central	18
1.3. Pregunta central de investigación	19
1.4. Sub preguntas.....	19
1.5. Justificación	19
1.6. Objetivo general.....	20
1.7. Objetivos específicos	20
1.8. Marco de referencia	20
1.8.1. Marco Contextual.....	20
1.8.2. Marco Antropológico	20
1.8.3. Marco Teórico.....	21
1.8.4. Marco conceptual.....	24
Capítulo 2: El Transpacific Partnership Agreement (TPP) en la actualidad	27
2.1. Población.....	27
2.2. PIB	28
2.3. Ingreso per cápita (USD)	29
2.4. Índice de desarrollo humano	30
2.5. Comportamiento del TPP en lo corrido del siglo XXI.....	31
Capítulo 3: Análisis de las relaciones diplomáticas y comerciales de Colombia con los países miembros del TPP	35
Colombia y los Países Miembros del TPP en América.....	35
3.1. Colombia y Canadá.....	35
3.1.1. Relaciones diplomáticas:.....	35
3.1.2. Relaciones comerciales	36
3.1.3 Exportaciones colombianas hacia Canadá	36
3.1.4. Principales productos exportados por Colombia a Canadá:	37

3.1.5. Importaciones colombianas provenientes de Canadá:	39
3.1.6. Principales productos importados por Colombia desde Canadá:	40
3.2. Colombia y Estados Unidos.....	41
3.2.1. Relaciones diplomáticas:.....	41
3.2.2. Relaciones comerciales:	42
3.2.3. Exportaciones desde Colombia a Estados Unidos:	42
3.2.4. Principales productos exportados por Colombia a Estados Unidos:	43
3.2.5. Importaciones colombianas provenientes de Estados Unidos:	45
3.2.6. Principales productos importados por Colombia desde Estados Unidos	46
3.3. Colombia y México.....	47
3.3.1 Relaciones diplomáticas:.....	47
3.3.2. Relaciones comerciales:	48
3.3.3. Exportaciones colombianas a México:.....	48
3.3.4. Principales productos exportados por Colombia a México:.....	49
3.3.5. Importaciones colombianas provenientes de México:	50
3.3.6. Principales productos importados por Colombia provenientes de México:	51
3.4.1. Relaciones diplomáticas:.....	53
3.4.2. Relaciones comerciales:	53
3.4.3. Exportaciones desde Colombia a Chile:	54
3.4.4. Principales productos exportados por Colombia hacia Chile:	55
3.4.5. Importaciones colombianas provenientes de Chile:.....	56
3.4.6 Principales productos importados por Colombia provenientes de Chile:	57
3.5. Colombia y Perú	59
3.5.1. Relaciones diplomáticas.....	59
3.5.2. Relaciones comerciales	60
3.5.3. Exportaciones colombianas hacia Perú:.....	60
3.5.4. Principales productos exportados desde Colombia a Perú:.....	61
3.5.5. Importaciones colombianas provenientes de Perú:	62
Colombia y los países del TPP en Asia:	65
3.6. Colombia y Brunei	65
3.6.1. Relaciones diplomáticas:.....	65

3.6.2. Relaciones comerciales.....	65
3.6.3. Exportaciones desde Colombia a Brunei:	65
3.6.4. Principales productos exportados desde Colombia a Brunei:	66
3.6.5. Importaciones colombianas provenientes de Brunei:.....	67
3.6.6. Principales productos importados por Colombia provenientes de Brunei:	68
3.7. Colombia y Japón	69
3.7.1. Relaciones diplomáticas:.....	69
3.7.2. Relaciones comerciales:	69
3.7.3. <i>Exportaciones desde Colombia a Japón:</i>	70
3.7.4. Principales productos exportados por Colombia a Japón:	71
3.7.5. Importaciones colombianas provenientes de Japón:	72
3.7.6. Principales productos importados por Colombia provenientes de Japón:.....	73
3.8. Colombia y Malasia	74
3.8.1. Relaciones diplomáticas:.....	74
3.8.2. Relaciones comerciales:	74
3.8.3. Exportaciones desde Colombia a Malasia:	75
3.8.4. Principales productos exportados por Colombia a Malasia:	75
3.8.5. Importaciones colombianas provenientes de Malasia:.....	76
3.8.6. Principales productos importados por Colombia provenientes de Malasia:	77
3.8.7. Principales productos importados por Colombia provenientes de Malasia 2012-2013	77
3.9. Colombia Y Singapur	79
3.9.1. Relaciones diplomáticas:.....	79
3.9.2. Relaciones comerciales:	79
3.9.3. Exportaciones desde Colombia a Singapur:.....	79
3.9.4. Principales productos exportados por Colombia a Singapur:	80
3.9.5. Importaciones colombianas provenientes de Singapur:	81
3.9.6 Principales productos importados por Colombia provenientes de Singapur:.....	82
3.10.1 Relaciones diplomáticas:.....	84
3.10.2 Relaciones comerciales:	84
3.10.3 Exportaciones desde Colombia a Vietnam:	84
3.10.4. Principales productos exportados por Colombia a Vietnam:	85

3.10.5 Importaciones de Colombia provenientes de Vietnam:	86
3.10.6. Principales productos importados por Colombia provenientes de Vietnam.	87
3.11. Colombia y Australia	88
3.11.1. Relaciones diplomáticas:.....	88
3.11.2. Relaciones comerciales:	89
3.11.4. Principales productos exportados desde Colombia a Australia:	90
3.11.5. Importaciones colombianas provenientes de Australia	91
3.11.6. Principales productos importados por Colombia desde Australia:	92
3.12. Colombia Y Nueva Zelanda.....	93
3.12.1. Relaciones diplomáticas:.....	93
3.12.2. Relaciones comerciales:	93
3.12.3. Exportaciones desde Colombia a Nueva Zelanda:	93
3.12.4. Principales productos exportados por Colombia a Nueva Zelanda:	94
3.12.5. Importaciones colombianas provenientes de Nueva Zelanda:	94
Capítulo 4: Resumen y conclusiones.....	98
4.1. Resumen y conclusiones	98
4.2. Recomendaciones.	103
Bibliografía	104

Listas Especiales

Figura 1: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a Canadá.....	36
Figura 2: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Canadá.....	39
Figura 3: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a EEUU.....	43
Figura 4: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de EEUU.....	45
Figura 5: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a México.....	47
Figura 6: Comportamiento de las importaciones de colombianas provenientes de México.....	51
Figura 7: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a Chile.....	53
Figura 8: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Chile.....	57
Figura 9: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a Perú.....	60
Figura 10: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Perú.....	62
Figura 11: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a Brunei.....	66
Figura 12: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Brunei.....	67
Figura 13: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a Japón.....	70
Figura 14: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Japón.....	72
Figura 15: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a Malasia.....	75
Figura 16: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Malasia.....	76
Figura 17: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a Singapur.....	79
Figura 18: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Singapur.....	82
Figura 19: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a Vietnam.....	85
Figura 20: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Vietnam.....	86
Figura 21: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a Australia.....	89
Figura 22: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Australia.....	91
Figura 23: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a Nueva Zelanda.....	93
Figura 24: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Nueva Zelanda.....	95
Figura 25: Principales productos exportados por Colombia a los países miembros del TPP en el año 2013.....	99

Figura 26: Principales productos exportados por Colombia a los países miembros del TPP en el año 2013.....	100
Tabla 1: Población de los países del TPP (en millones de habitantes).....	28
Tabla 2: PIB de los países del TPP (En billones de USD corrientes).....	29
Tabla 3: Ingreso Per Cápita de los países del TPP (en USD corrientes).....	30
Tabla 4: Índice de desarrollo humano (IDH) de los países miembros del TPP.....	31
Tabla 5: Países miembros del TPP en el año 2000.....	32
Tabla 6: Países miembros del TPP en el año 2013.....	32
Tabla 7: Valor de las exportaciones colombianas a Canadá de 2.009 a 2013.....	37
Tabla 8: Principales productos exportados por Colombia a Canadá en los años 2012-2013.....	38
Tabla 9: Valor de las importaciones colombianas procedentes de Canadá.....	40
Tabla 10: Principales productos importados por Colombia desde Canadá.....	40
Tabla 11: Valor de las exportaciones colombianas a EEUU 2009-2013.....	42
Tabla 12: Principales productos exportados por Colombia a EEUU año 2013 y 2013.....	42
Tabla 13: Valor de las importaciones colombianas provenientes de EEUU.....	45
Tabla 14: Principales productos importados por Colombia provenientes de EEUU.....	45
Tabla 15: Valor de las exportaciones colombianas hacia México 2009-2013.....	48
Tabla 16: Principales productos exportados por Colombia a México año 2013 y 2013.....	49
Tabla 17: Valor de las importaciones colombianas provenientes de México 2009-2013.....	50
Tabla 18: Principales productos importados por Colombia provenientes de México.....	51
Tabla 19: Valor de las exportaciones colombianas a Chile 2009-2013.....	54
Tabla 20: Principales productos exportados por Colombia hacia Chile 2012- 2013.....	54
Tabla 21: Valor de las importaciones colombianas provenientes de Chile.....	56
Tabla 22: Principales productos importados por Colombia provenientes de Chile 2012-2013.....	57
Tabla 23: Valor de las exportaciones colombianas a Perú 2009-2013.....	59
Tabla 24: Principales productos exportados desde Colombia a Perú 2012-2013.....	61
Tabla 25: Valor de las importaciones colombianas provenientes de Perú 2009-2013.....	63
Tabla 26: Principales productos importados por Colombia desde Perú 2012-2013.....	63
Tabla 27: Valor de las exportaciones de Colombia a Brunei 2009-2013.....	65
Tabla 28: Principales productos exportados desde Colombia a Brunei 2012-2013.....	66

Tabla 29: Valor de las importaciones colombianas provenientes de Brunei 2009-2013.....	67
Tabla 30: Principales productos importados por Colombia provenientes de Brunei 2012-2013.....	68
Tabla 31: Valor de las exportaciones de Colombia a Japón 2009-2013.....	69
Tabla 32: Principales productos exportados por Colombia a Japón 2012-2013.....	71
Tabla 33: Valor de las importaciones colombianas provenientes de Japón 2009-2013.....	72
Tabla 34: Principales productos importados por Colombia provenientes de Japón 2012-2013.....	73
Tabla 35: Valor de las exportaciones colombianas hacia Malasia 2009-2013.....	75
Tabla 36: Principales productos exportados por Colombia a Malasia 2012-2013.....	75
Tabla 37: Valor de las importaciones colombianas provenientes de Malasia 2009-2013.....	77
Tabla 38: Principales productos importados por Colombia provenientes de Malasia 2012-2013.....	77
Tabla 39: Valor de las exportaciones de Colombia a Singapur 2009-2013.....	79
Tabla 40: Principales productos exportados por Colombia a Singapur 2012-2013.....	79
Tabla 41: Valor de las importaciones colombianas provenientes de Singapur 2009-2013.....	81
Tabla 42: Principales productos importados por Colombia provenientes de Singapur 2012-2013.....	81
Tabla 43: Valor de las exportaciones de Colombia a Vietnam.....	83
Tabla 44: Principales productos exportados por Colombia a Vietnam 2012-2013.....	86
Tabla 45: Valor de las importaciones colombianas provenientes de Vietnam 2009-2013.....	86
Tabla 46: Principales productos importados por Colombia provenientes de Vietnam 2012-2013.....	87
Tabla 47: Valor de las exportaciones de Colombia a Australia 2009-2013.....	90
Tabla 48: Principales productos exportados desde Colombia a Australia 2012-2013.....	90
Tabla 49: Valor de las importaciones colombianas provenientes de Australia 2009-2013.....	91
Tabla 50: Principales productos importados por Colombia desde Australia 2012-2013.....	92
Tabla 51: Valor de las exportaciones colombianas a Nueva Zelanda 2009-2013.....	94
Tabla 52: Principales productos exportados por Colombia a Nueva Zelanda 2012-2013.....	94
Tabla 53: Valor de las importaciones colombianas provenientes de Nueva Zelanda 2009-2013.....	95

Tabla 54: Principales productos importados por Colombia provenientes de Nueva Zelanda 2012-2013.....	95
Tabla 55: Balanza comercial Colombia – países miembros del TPP año 2005.....	101
Tabla 56: Balanza comercial Colombia – países miembros del TPP año 2013.....	101

Capítulo 1: descripción del proyecto

El primer capítulo describe las generalidades del proyecto, iniciando con una introducción en la que se presenta el comportamiento de la apertura económica del mercado colombiano, lo que permite abordar el problema central de la investigación sobre la intención de ingreso al Transpacific Partnership Agreement (TPP), tratado integrado por: Canadá, Estados Unidos, México, Perú, Chile, Japón, Vietnam, Malasia, Singapur, Brunei, Australia y Nueva Zelanda. A continuación se plantea el interrogante de si es favorable dicho ingreso y las sub preguntas derivadas de este interrogante, en el mismo capítulo se presenta una justificación en la que se explica la pertinencia del citado análisis, así como los objetivos al adelantar la investigación, adicionalmente presentando el marco de referencia del proyecto, conformado por los marcos contextual, antropológico, teórico y conceptual, posteriormente la metodología utilizada en la investigación.

1.1. Introducción

Colombia a partir de 1990 durante el gobierno del presidente Cesar Gaviria Trujillo inicia un plan de gobierno enfocado en la apertura económica, adaptándose al llamado Consenso de Washington de 1989, con estrategias que propugnaban por un cambio en el modelo económico a través de políticas como la reducción de aranceles a las importaciones y otra serie de medidas proteccionistas, flexibilización laboral, la reducción del papel del Estado para darle protagonismo al sector privado y procesos de privatización de empresas públicas. (Rincón Avellaneda, 2011, pág. 91) Este proyecto “se basó en la creencia de que la eficiencia del mercado es clave para alcanzar el desarrollo económico, y por esto, las políticas sociales orientadas a disminuir la pobreza fueron complementarias basadas en la focalización” (Parada Corrales, 2011, pág. 231)

En este entorno internacional como lo explica el profesor Piero Pennetta se ha adquirido conciencia de que en un mundo globalizado y cada vez más interdependiente no puede haber espacio para “aventuras solitarias de Estados soberanos” (Pennetta, 2011) lo que justifica la

proliferación de organizaciones multilaterales en América Latina y el Caribe en la última década (Rojas Aravena, 2011) y a la par de estas, la firma y ratificación de acuerdos comerciales, entre los que para el caso colombiano se encuentran los firmados con Estados Unidos, México (G2), Canadá, Chile, Unión Europea, El Triángulo del Norte de Centroamérica, el TLC con Suiza, el TLC con la República de Corea, the European Free Trade Agreement (EFTA) y the Caribbean Community CARICOM, la Comunidad Andina, Mercosur, Venezuela¹, todos con el mismo fin, aumentar las exportaciones y potenciar el crecimiento económico a través de una mejora de la competitividad.

Este nuevo enfoque de la política comercial colombiana con una verdadera apertura económica, que se demuestra con la gran cantidad de organizaciones multilaterales a las que ahora pertenece y con la negociación, firma y ratificación de una gran cantidad de tratados comerciales, con los retos, desafíos y oportunidades que esto plantea, genera interrogantes sobre los efectos que ha causado esta apertura, desde posturas como la del Rector de la **Universidad Colegio Mayor de Nuestra Señora del Rosario, José Manuel Restrepo, quien en una entrevista a Caracol Radio aseguró que** *“Al país le vienen bien los tratados y sus resultados, sin lugar a dudas prefiero la indigestión que la hambruna”* (Restrepo, 2013), algunas posturas que resaltan y ponen en manifiesto las grandes falencias que hay en Colombia en materia de competitividad, en aspectos como la infraestructura, transporte y aduana anudado a las debilidades del sector privado. (Gómez, 2013) Hasta las posturas como la del senador Jorge Robledo quien refiriéndose específicamente al TLC con la Unión Europea expresó *"este TLC además de ser ilegal provocará daños enormes a la agricultura y a la industria nacional ya que esa potencia destina en subsidios agrícolas más de 70 mil millones de euros al año, mientras que en Colombia el agro se encuentra rezagado"* (Economía, Portafolio., 2013) postura que ha mantenido en la mayoría de acuerdos comerciales que propugnan por una apertura económica.

¹ Listado de acuerdos *comerciales* y de Inversión ratificados por Colombia actualmente vigentes, listado disponible en la página www.tlc.gov.co del *Ministerio* de Comercio, Industria y Turismo de la República de Colombia., disponible en línea en; <http://www.tlc.gov.co/publicaciones.php?id=5398>

Aunque existen muchas posturas sobre los resultados que ha tenido este proceso de apertura, una cosa es común en la mayoría de interpretaciones; que aún existen retos por superar, desafíos que se plantean en este nuevo escenario comercial, que aunque pueden existir posibilidades en relación a la economía mundial, el Estado colombiano requiere aún más preparación en lo referente a todos sus sectores productivos, “(...) *Esta fue una de las principales conclusiones del Foro “Un Año del TLC con Estados Unidos: Retos y Oportunidades”, organizado por SEMANA, Proexport, el Ministerio de Industria y Comercio y la Oficina para el Aprovechamiento del TLC.*” (Sección Debate, Semana., 2013)

Una interesante postura que sintetiza las preocupaciones generales de un grupo; <los empresarios>, ha sido publicada recientemente en una columna del periódico Portafolio, por parte del empresario y Master en Administración Industrial del MIT Sloan School of Management, Emilio Sardi en su artículo denominado “***TPP, peor que los TLC***” (Sardi, 2013) en el que el autor critica la forma en que Colombia se ha dedicado a firmar tratados de libre comercio, argumentando que se ha realizado sin serios estudios previos, para identificar los posibles impactos negativos para la economía al ingresar en estos acuerdos comerciales, en ese sentido sugiere que en las negociaciones internacionales Colombia ha tendido a firmar acuerdos y dejar irresponsablemente al azar sus resultados, enfocando dicha columna a la solicitud de admisión al TPP, afirmando expresamente que “*la corona de la irresponsabilidad se la lleva ahora nuestra solicitud de admisión al TPP (Trans-Pacific Partnership). Este acuerdo busca fijarle reglas a todo, desde la calidad de la comida o el manejo de los mercados financieros hasta los precios de los medicamentos o la libertad en la Internet, y solo cinco de sus 29 capítulos cubren aspectos relacionados con el comercio*”. Este artículo permite ilustrar el pensamiento de un importante sector de los empresarios referente al TPP.

El presente trabajo pretende presentar una visión objetiva del TPP, generando el espacio para la libre interpretación de sus beneficios o perjuicios.

1.2.Problema central

Colombia ha mostrado su interés en ingresar a uno de los bloques comerciales más grandes a nivel mundial, y en la actualidad no existe un estudio sobre el TPP y la favorabilidad de ingreso para el mercado colombiano.

1.3.Pregunta central de investigación

¿Es favorable el ingreso al Transpacific Partnership Agreement (TPP) para Colombia?

1.4. Sub preguntas

¿Cuál ha sido el comportamiento económico en los últimos años de los países miembros del TPP?

¿Cuál es el estado actual de los países que conforman el TPP?

¿Cómo han sido las relaciones diplomáticas de Colombia frente a los países miembros del TPP?

¿Cómo han sido los flujos comerciales de los países miembros del TPP con Colombia?

1.5.Justificación

El ingreso a un bloque comercial tan importante y de las características del TPP, es una decisión que se debe realizar con el mas meticuloso cuidado, toda vez que, a la par de los grandes beneficios existen riesgos asociados, por este motivo, es necesario un estudio del acuerdo comercial, de sus antecedentes, estado actual, sus relaciones directas, y de las importaciones y exportaciones constantes con dichos países. En la actualidad y ante la novedad del tema no existe dicho estudio, y la presente investigación intenta resolver algunos de estos interrogantes.

El presente trabajo se justifica por cuanto se inserta dentro del programa de internacionalización de la línea de realidad del grupo de investigación en perdurabilidad empresarial de la Escuela de Administración de la Universidad del Rosario y esto se corrobora además por cuanto el tema es pertinente, toda vez que, se va a analizar la situación del país frente a 12 economías que representan el 35% del PIB mundial.

1.6.Objetivo general

Determinar la favorabilidad del ingreso de Colombia al TPP.

1.7.Objetivos específicos

Analizar el comportamiento de los países miembros del TPP en lo corrido del siglo XXI

Resumir el estado actual de los países miembros del TPP

Abordar las relaciones diplomáticas y comerciales de los países miembros del TPP y el mercado colombiano.

Establecer cuáles han sido las importaciones y exportaciones que se han realizado entre los países miembros del TPP y Colombia.

1.8.Marco de referencia

1.8.1. Marco Contextual

El marco contextual del presente proyecto está conformado por los países que hacen parte del Acuerdo Estratégico Trans-Pacífico de Asociación Económica y Colombia.

1.8.2. Marco Antropológico

El marco antropológico de este trabajo está conformado por las poblaciones de los actuales estados miembros del TPP, así como los grupos económicos colombianos que pueden ver afectados ante el ingreso TPP, entre los que se encuentran:

1. La población en general podría verse afectada positivamente, toda vez que, se diversificarían los productos del mercado nacional, a su vez ante la competencia de precios con los productores extranjeros, verían una reducción sustancial en el costo de los productos y mercancías, así como el mejoramiento en la calidad de los mismos, dentro de las posibles afectaciones negativas, se encuentran, una posible reducción en los puestos de empleo, pues los sectores menos productivos que los productores extranjeros tendrían una fuerte caída, lo que representaría pérdidas de empleos tradicionales, aun así ante la especialización, se compensarían con nuevos empleos en productos en los que se tenga una ventaja comparativa.
2. Productores Nacionales; quienes se pueden ver afectados negativamente debido a la poca preparación que tienen para competir con los productos provenientes del exterior. Estos también pueden verse afectados positivamente si aprovechan este tratado para importar tecnología, tecnificar sus procesos, importar materias primas más baratas y volverse más competitivos internacionalmente, también incremento de sus exportaciones enfocadas a un nuevo mercado potencial.
3. Importadores y Exportadores, posiblemente serían los más beneficiados ante la apertura de mercados, pues aumentaría la gama de productos con los que podría comerciar, así como los precios y las ganancias en los mismos, sin embargo, entrarían en competencia con otros importadores y exportadores entre países del acuerdo, por lo cual sus beneficios se verán directamente influidos por la capacidad competitiva dentro del mercado.

1.8.3. Marco Teórico

Tratado de libre comercio (TLC) Es un acuerdo interestatal por el cual los países reglamentan de forma consensuada sus relaciones comerciales, a fin potenciar sus flujos de comercio e inversión, optimizando sus ventajas comparativas, y de esa forma otros factores como su desarrollo económico y social, usualmente la mayor implicación es la eliminación o cuando menos la rebaja sustancial de los aranceles para el tránsito de bienes y servicios entre los países

parte, acordando normas y procedimientos relacionados con el comercio de bienes, servicios e inversiones, para que sean sin restricciones injustificadas y en condiciones transparentes y predecibles .

En la actualidad, Colombia cuenta con numerosos acuerdos comerciales y tratados de libre comercio como los son:

- Acuerdo principal sobre comercio y cooperación económica y técnica entre la República de Colombia y la Comunidad del Caribe (CARICOM).
- Acuerdo de alcance parcial suscrito entre la República de Colombia y la República de Nicaragua.
- Tratado de Libre Comercio entre los Estados Unidos Mexicanos y la República de Colombia.
- Tratado de Libre Comercio entre la República de Colombia y las Repúblicas de el Salvador, Guatemala y Honduras.
- Acuerdo Colombia - Comunidad Andina.
- Acuerdo CAN – Mercosur.
- Acuerdo Colombia-Chile.
- Acuerdo de Libre Comercio entre la República de Colombia y los Estados miembros del AELC (EFTA).
- Acuerdo de Promoción Comercial entre la República de Colombia y Canadá.
- Acuerdo de Promoción Comercial entre la República de Colombia y Estados Unidos de América.
- Acuerdo de Alcance Parcial de Naturaleza Comercial AAP.C N° 28 entre la República de Colombia y la República Bolivariana de Venezuela.
- Acuerdo de complementación económica N° 49 celebrado entre la República de Colombia y la República de Cuba.
- Acuerdo Comercial entre la Unión Europea, Colombia y Perú.

Así como los siguientes acuerdos suscritos:

- Acuerdo de Libre Comercio entre la República de Colombia y la República de Corea.
- Acuerdo Comercial entre Colombia y Costa Rica.

- Acuerdo Comercial entre Colombia e Israel.
- Acuerdo Comercial entre Panamá y Colombia.

Mientras que se encuentra en etapa de negociación con:

- Acuerdo Comercial entre Colombia y Turquía.
- Acuerdo de Asociación Económica entre Colombia y Japón.
- Alianza del Pacífico.

Beneficios de firmar tratados de libre comercio:

- Incremento en las exportaciones, ante el aumento del mercado potencial, mejorando así la competitividad de las empresas, debido a la importación adicional de maquinaria, así como materias primas más baratas, con el consecuente incremento de la competitividad.
- Incremento en la tasa de crecimiento económico, derivada de la especialización de mercado y, en concordancia, otros factores como el estándar de vida, el Producto Interno Bruto, y el producto interno per cápita.
- Diversificación en los sectores productivos así como la especialización de los mismos.
- Disminución del desempleo producto de aumento de la actividad comercial así como, unido al ingreso de capitales extranjeros por vía de inversión extranjera directa.
- Aumento en el mercado interno de productos no tradicionales con la correspondiente reducción de precios.

Sin embargo, es necesario aclarar que un tratado de libre comercio no es beneficioso por sí solo, ni tiene la capacidad de mejorar el estándar de vida de un país, pues aunque trae aspectos positivos, es necesaria una preparación previa en materia de competitividad, así como una política que enfatice la inversión, lo que requiere modernizar servicios como los portuarios o el transporte, así como tecnificar las industrias para que sea viable una competencia con productores extranjeros.

El TPP (Transpacific Partnership Agreement) o Acuerdo de Asociación Trans Pacífico es un tratado de libre comercio multilateral negociado entre países de la región Asia Pacífico, entre los

que se encuentran: Australia, Brunei, Canadá, Chile, Estados Unidos, Japón, Malasia, México, Nueva Zelanda, Perú, Singapur y Vietnam. En la actualidad existen 26 capítulos de negociación, incluyendo una gran variedad de temas, referentes a las diferentes condiciones del mercado.

Las negociaciones del TPP comenzaron en marzo del 2010, pero las conversaciones preliminares se remontan a algunos años anteriores, y encuentran su origen formal en la existencia del P4 o Pacific Four, un acuerdo negociado por Chile, Brunei, Singapur y Nueva Zelanda que tiene vigencia desde el 2006, Colombia aunque no ha dado una solicitud formal si vislumbra la posibilidad de ingresar en dicho acuerdo comercial.

1.8.4. Marco conceptual

Tratado de libre comercio es un acuerdo de voluntades estatales a fin de pactar determinados beneficios comerciales mutuos, en especial referentes a los aranceles, que crean obligaciones a los Estados, en especial para no impedir o crear limitaciones al libre movimiento de los bienes o productos pactados.

Tratado de comercio o acuerdo comercial es un pacto sometido al derecho internacional, suscrito o negociado entre dos o más países que definen sus políticas comerciales, estableciendo un modelo arancelario entre los mismos, estableciendo cláusulas que regulan, materias aduaneras, impuestos, aranceles o excepciones para la exportación/importación de productos y servicios, estableciendo también factores como control de fronteras, bienes sujetos a preferencias arancelarias, moneda base de referencia para intercambios, jurisdicción o Corte competente para la solución de los posibles conflictos originados y las relaciones comerciales con terceros estados.

Acceso al Mercado es la capacidad de los proveedores de un país de ingresar a un mercado de otro país determinado, atendiendo a las restricciones arancelarias propias del país de destino, o en determinados casos grupo de países, siempre sujeto a las normatividades nacionales de cada Estado, lo que incentiva o restringe la posibilidad de productores extranjeros de competir frente a los productores locales.

Aduana es un servicio público encargado del control, verificación y valoración de mercancías de comercio internacional que ingresan o salen de un país, con el objetivo de controlar las importaciones y exportaciones, y así aplicar las normatividades referentes a impuestos, a fin de materializar las políticas comerciales del Estado, lo que incluye barreras arancelarias o liberación de las mismas.

Arancel es el impuesto o la tasa que se genera al traspasar las fronteras de una zona aduanera a otra, es aplicable a bienes importados o exportados, siendo una herramienta para el manejo de las políticas comerciales de un Estado, las mismas pueden ser ajustables, según se requiera aumentar o se quiera restringir determinado producto en el mercado interno, también pueden ser eliminadas por pactos comerciales internacionales.

Desgravación arancelaria es la disminución o eliminación de aranceles entre dos Estados posterior a un acuerdo comercial en el que consensuadamente se pactó dicha disminución o eliminación.

Licencias a la importación son las decisiones administrativas encaminadas a controlar las importaciones del país, así restringir el acceso al mercado de determinado producto.

Precio de referencia es un valor determinado por las autoridades gubernamentales al precio de un bien o producto, y así establecer la forma de aplicación de un arancel.

Ventaja absoluta es la ventaja que tiene un país sobre otro en la producción de un producto, es decir, la cantidad de factores productivos utilizados para la elaboración de dicho producto es menor en dicho país.

La ventaja comparativa es el menor coste de oportunidad en la fabricación de un bien, a pesar de que un país posea ventaja absoluta en la producción de varios bienes, cada país tendrá una ventaja relativa en algún bien, esto incentiva el desarrollo del comercio internacional debido a que cada país se especializara en la producción del producto en el que su ventaja comparativa sea mayor.

La ventaja competitiva se da cuando una empresa posee una característica distintiva que la hace diferenciarse de sus competidores y le permite tener unos rendimientos más altos, constantes a través del tiempo.

Metodología'

El presente proyecto de investigación se sitúa en el campo de la investigación exploratoria, pues ante la novedad del tema no se encuentran análisis anteriores del objeto de estudio, por eso se realizó una descripción general de los antecedentes así como el estado actual del TPP; se efectuó un análisis de los indicadores económicos de los países miembros, la comparación de los mismos con los indicadores mundiales y de Colombia, también se examinaron las relaciones diplomáticas para dar un contexto de las relaciones entre los Estados, así como las relaciones comerciales, resaltando las principales exportaciones e importaciones entre los países miembros del TPP y Colombia, y se examinó la importancia de la inclusión en dicho acuerdo para Colombia, para presentar un diagnóstico de los posibles beneficios y perjuicios de la entrada del Estado colombiano en dicho acuerdo.

Capítulo 2: El Transpacific Partnership Agreement (TPP) en la actualidad

En el presente capítulo se pretende mostrar la situación actual de los países miembros del TPP, analizando los principales indicadores económicos, como son; población, PIB, ingreso per cápita e índice de desarrollo humano, con el objetivo de dar una visión objetiva de la actualidad del TPP, incluyendo en el segundo capítulo una comparación del comportamiento de los países que conforman el TPP en lo corrido del siglo XXI, para presentar una postura neutral de su evolución en los años precedentes.

2.1. Población

Para identificar la potencialidad de un mercado es necesario dar una idea de su magnitud, en el caso de los estados miembros del TPP, se puede determinar que si bien la misma no es especialmente significativa en términos porcentuales en relación a la población mundial, siendo su participación porcentual de aproximadamente un 11% con respecto a la misma, representa un importante mercado a tener en cuenta en el momento de considerar la entrada de Colombia al TPP, teniendo en cuenta que esta corresponde en el año 2013 a 802 millones de personas que conforman un importante mercado potencial.

La baja participación porcentual de los países miembros del TPP con respecto a la población mundial se debe esencialmente a que en dicho acuerdo no se encuentran algunos de los Estados con mayor población como son: China, India, Indonesia, Brasil, Pakistán, Nigeria, Bangladés y Rusia, en su mayoría, participación imposible por cuestiones geográficas ya que los mismos no se encuentran en el campo geográfico del Océano Pacífico, y de otra parte a que otros como la República Popular China² no ha mostrado un claro interés en participar, dicho escenario modificaría en múltiples sentidos la importancia del TPP, postura aplicable ante una eventual entrada de la Federación Rusa, que tampoco ha mostrado pretensiones de participar, sobre el tema del potencial de población del TPP adicionalmente es necesario considerar que el mismo se

² <http://www.globalresearch.ca/us-china-relations-and-the-geopolitics-of-the-trans-pacific-partnership-agreement-tpa/5357504>

vería influenciado si con un eventual ingreso de los países del ASEAN³ entre los que se encuentran Indonesia y Filipinas que representarían un importante aumento en el porcentaje de la población mundial para el TPP.

Tabla 1 Población de los países del TPP (en millones de habitantes)			
	2011	2012	2013
Mundial	7.000*	7.100*	7.200*
TPP	789	795	802
Estados Unidos	311	314	316
Japón	128	127	127
México	119	121	122
Vietnam	88	89	90
Colombia	47	47	48
Canadá	34	34	35
Malasia	29	29	30
Perú	29	30	30
Australia	22	22	23
Chile	17	17	18
Singapur	5	5	5
Nueva Zelanda	4	4	4
Brunei	0,4	0,41	0,42
Nota: *datos aproximados; http://www.census.gov/popclock/ Fuente: Elaboración propia con datos obtenidos del Banco Mundial; http://datos.bancomundial.org/indicador/SP.POP.TOTL			

2.2. PIB

Dado que, la sola población no es suficiente para determinar la magnitud del mercado, para el caso de estudio se tuvo en cuenta el PIB de cada uno de los países por cuanto es más diciente sobre el tamaño del mercado potencial sujeto a consideración. Con una sumatoria simple de los datos establecidos en el Banco Mundial se puede establecer que el PIB de los Países miembros del TPP es de aproximadamente USD 28.000 billones, en relación a un PIB mundial de aproximadamente USD 73.000 billones (USD), lo cual representa el 35% del PIB mundial, principalmente jalonado por Estados Unidos y Japón, y con importantes aportes de Estados

³ <http://www.thejakartapost.com/news/2013/06/25/us-asean-businessmen-lobby-indonesia-tpp.html>

como: México, Canadá y Australia, este indicador permite una más clara aproximación a la magnitud e importancia económica del TPP, y de los retos que se encuentran implícitos al entrar a un bloque de tal dimensión.

Tabla 2 PIB de los países del TPP (En billones de USD corrientes)			
	2011	2012	2013
Mundial	70.832.	72.197	78.897
TPP	27.076.	28.118	27.808
Estados Unidos	15.534	16.244	16.800
Japón	5.905	5.938	4.901
Canadá	1.778	1.821	1.825
Australia	1.387	1.532	1.560
México	1.170	1.186	1.261
Colombia	335	370	378
Malasia	289	305	312
Singapur	274	287	298
Chile	251	266	277
Perú	170	192	202
Nueva Zelanda	164	171	182
Vietnam	135	155	171
Brunei	16	17	16
Fuente: Elaboración propia con datos obtenidos del BancoMundial; http://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.MKTP.CD			

2.3. Ingreso per cápita (USD)

Sobre el ingreso per cápita (USD) de los Estados miembros del TPP es importante aclarar que entre los mismos existen claras diferencias, lo que implica a su vez, variaciones consistentes en la capacidad adquisitiva por parte de los miembros de los Estados, estas desigualdades van desde ingresos per cápita en el año 2013 de 67.468 (USD) en el caso de Australia hasta los 1.911 (USD) en el caso de Vietnam, sin embargo, en su mayoría estos PIBs per cápita de los países TPP superan el promedio de la región latinoamericana siendo que solo Perú y Vietnam se encuentran bajo la línea de los 10.000 (USD), este factor es importante, toda vez que, de él se desprende la calidad de vida de los habitantes de dichos países y su capacidad adquisitiva, siendo

este uno de los puntos fuertes que debe tener en consideración el Estado colombiano al tomar decisiones referentes a su interés de ingresar al TPP.

Tabla 3			
<i>Ingreso Per Cápita de los países del TPP (en USD corrientes)</i>			
	2011	2012	2013
Australia	62.081	67.436	67.468
Singapur	52.871	54.007	55.182
Estados Unidos	49.855	51.755	53.143
Canadá	51.791	52.409	51.911
Nueva Zelanda	37.226	38.680	40.842
Brunei	41.060	41.127	38.563
Japón	46.204	46.548	38.492
Chile	14.511	15.245	15.732
Malasia	10.058	10.432	10.514
México	9.803	9.818	10.307
Colombia	7.125	7.763	7.826
Perú	5.759	6.424	6.660
Vietnam	1.543	1.755	1.911
Fuente: Elaboración propia con datos obtenidos del Banco Mundial; http://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.PCAP.CD			

2.4. Índice de desarrollo humano⁴

El índice de desarrollo humano es un indicador desarrollado por el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), dicho índice se fundamenta en tres aspectos: salud, la cual se basa en la expectativa de vida al nacer; educación, medida por el grado de alfabetización de adultos y la tasa de matriculación en educación primaria, secundaria y superior del país que se está analizando, asimismo se tienen en cuenta los años de educación obligatoria y, por último, la riqueza la cual se mide de acuerdo al PIB per cápita del país. En cuanto más cerca de 1 está el valor de dicho país, mejor es la situación del país en materia de desarrollo humano. Sin embargo es importante resaltar que este índice no es suficiente para medir el nivel de desarrollo de un país, toda vez que, este no tiene en cuenta varios aspectos importantes como los son la desigualdad, la seguridad, la participación política entre otros.

⁴ <http://hdr.undp.org/es/content/el-%C3%ADndice-de-desarrollo-humano-idh>

Tabla 4 Índice de desarrollo humano (IDH) de los países miembros del TPP	
PAÍS	IDH
TPP	-
Mundial	-
Australia	0,933
Estados Unidos	0,914
Nueva Zelanda	0,91
Canadá	0,902
Singapur	0,901
Japón	0,89
Brunei	0,852
Chile	0,822
Malasia	0,773
México	0,756
Perú	0,737
Colombia	0,711
Vietnam	0,638
Fuente: Elaboración propia con datos obtenidos del United Nations development Programme http://hdr.undp.org/es/content/el-%C3%ADndice-de-desarrollo-humano-idh	

Al analizar los datos de los países miembros del TPP se puede encontrar que éstos presentan en general un buen nivel en este indicador, siendo el más bajo Vietnam con un IDH de 0.638. Este indicador permite identificar el potencial que el recurso humano de cada país tiene para aportar para el desarrollo total del país.

2.5. Comportamiento del TPP en lo corrido del siglo XXI

Para dar una perspectiva clara del comportamiento de los países que en la actualidad conforman TPP y cómo ha afectado el ingreso a dicho bloque comercial, se presentan las tablas número 5 y 6 en las que se encuentran sus principales indicadores como son población, PIB, PIB Per Cápita, IDH e índice de inequidad, en lo transcurrido del siglo XXI.

Tabla 5
Países miembros del TPP en el año 2000

País	Población (miles de personas)	% de la población mundial	PIB (en millones de USD ctes)	% del PIB mundial	PIB per cápita	IDH	Inequidad
Australia	19.153	0,32	415.208	1,30	21.678	0,898	0,341
Brunei	332	0,01	6.001	0,02	18.087	0,822	-
Canadá	30.770	0,51	739.456	2,31	24.032	0,867	0,337
Chile	15.454	0,25	79.328	0,25	5.133	0,753	0,552
Estados Unidos	282.162	4,65	10.289.700	32,12	36.467	0,883	0,402
Japón	126.870	2,09	4.731.199	14,77	37.292	0,858	-
Malasia	23.421	0,39	93.789	0,29	4.005	0,717	0,379
México	103.874	1,71	683.648	2,13	6.582	0,699	0,519
Nueva Zelanda	3.858	0,06	52.012	0,16	13.483	0,873	-
Perú	26.000	0,43	50.681	0,16	1.949	0,682	0,509
Singapur	4.028	0,07	95.836	0,30	23.793	0,8	-
Vietnam	77.631	1,28	33.640	0,11	433	0,563	0,376
TPP	713.553	11,75	17.270.498	53,91	-	-	.
Mundial	6.070.581	100	32.036.590	100,00	-	-	.
Colombia	39.898	0,66	99.886	0,31	2.504	0,655	0,587

Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Mundial

Tabla 6
Países miembros del TPP en el año 2013

País	Población (miles de personas)	% de la población mundial	PIB (en millones de USD ctes)	% del PIB mundial	PIB per cápita	IDH	Inequidad
Australia	23.131	0,32	1.560.597	1,98	67.468	0,933	0,305
Brunei	418	0,01	16.111	0,02	38.563	0,852	
Canadá	35.158	0,49	1.825.096	2,31	51.958	0,902	0,321
Chile	17.620	0,24	277.199	0,35	15.732	0,822	0,521
EEUU	316.129	4,39	16.800.000	21,29	53.143	0,914	0,469
Japón	127.339	1,77	4.901.529	6,21	38.492	0,89	0,376
Malasia	29.717	0,41	312.435	0,40	10.514	0,773	0,462
México	122.332	1,70	1.260.914	1,60	10.307	0,756	0,472
Nueva Zelanda	4.471	0,06	182.594	0,23	41.556	0,91	0,362
Perú	30.375	0,42	202.295	0,26	6.660	0,737	0,481
Singapur	5.399	0,07	297.941	0,38	55.182	0,901	0,473
Vietnam	89.709	1,25	171.391	0,22	1.911	0,638	0,378
TPP	801.798	11,14	27.808.102	35,25	-	-	-
Mundial	7.200.000	100,00	78.897.426	100,00	-	-	0,630
Colombia	48.321	0,67	378.148	0,48	7.826	0,711	0,535

Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Mundial

El análisis de las tablas No. 5 y 6 indica el comportamiento en los 13 primeros años del siglo XXI de la economía de los actuales miembros del TPP, así como su relación a las economías mundial y colombiana. Lo primero a resaltar es la clara disminución del porcentaje de la sumatoria del PIB de los países que en la actualidad conforman el TPP en comparación porcentual al PIB mundial, desde el año 2000, cuando la sumatoria de los países que se han ido agregando al TPP era del 53,91% frente al año 2013 cuando se redujo al 35,25% del PIB Mundial, esto quiere decir que la economía mundial ha crecido, mientras los países que en la actualidad conforman el TPP no han mantenido el mismo ritmo de crecimiento, principalmente debido a la reducción del porcentaje de la participación en el PIB mundial de Estados Unidos que paso de participar con un 32,12% del PIB mundial en 2000 a un 21,29% en 2013, una pérdida porcentual de 10,83%.

El caso de Japón explica la reducción adicional de la economía del TPP frente al resto del mundo, pasando del 14,77% del porcentaje del PIB mundial al 6,21%, con una reducción del 8,56%; el último de los países TPP que representa esta reducción del porcentaje del PIB que manejaba en 2000 frente a 2013, es México que presenta una pérdida frente al PIB mundial del 0,53% pasando del 2,13% a participar en el mismo con el 1,60%, el resto de países TPP ha mantenido un porcentaje del PIB mundial constante con pequeños aumentos pero ningún aumento significativo.

Cabe resaltar el mayor aumento del PIB de algunos países en comparación con el avance del PIB mundial; como se aprecia en el caso de Singapur que paso de tener un PIB de U\$D 96.000 millones en el año 2000, a un PIB de U\$D 298.000 millones en 2013 lo que representó un aumento del 211%; asimismo vemos a Colombia que paso de tener un PIB de aproximadamente U\$D 100.000 millones en 2000 a un PIB de U\$D 378.000 millones en 2013 con un aumento de 279%; mientras que se puede apreciar el caso de Japón, que en 13 años solo aumento en un 4% su producto interno bruto, pasando de contar con un PIB de U\$D 4.700 billones en 2000 a un PIB de aproximadamente U\$D 4.900 billones en 2013, en ese sentido aumentaron más los PIB de Singapur y Colombia que el de Japón con un mesurado aumento de 4%. En el caso de Japón la tabla precedente permite apreciar adicionalmente un discreto aumento de la población así como del PIB per cápita frente a los otros países del TPP y del mundo.

Otro dato significativo es el aumento de la población de los países que en la actualidad conforman el TPP en 88 millones de personas, un porcentaje importante de aumento, si se tiene en cuenta que a nivel mundial la población aumento en 1.129 millones de personas, un claro ejemplo de este importante aumento es Singapur que aumento su población en una tercera parte; sin embargo, el aumento porcentual de la población mundial fue de un 18,6% mientras que los países que en la actualidad conforman el TPP aumentaron en menor porcentaje su población en relación al resto del mundo, dato especialmente notorio en Canadá, Chile, Estados Unidos, Japón, México, Nueva Zelanda, Perú y Vietnam, existiendo, de otra parte, un aumento mayor que el promedio mundial en la población de Australia, Brunei, Malasia, Singapur, y Colombia.

Referente al Índice de desarrollo humano es evidente el aumento en todos los países, esto responde a una tendencia hacia el aumento del IDH mundial, sin embargo, uno de los datos claves de la tabla precedente es el aumento de la inequidad en Estados Unidos y en Malasia mientras que Colombia y México fueron los que más redujeron la inequidad.

Un dato interesante es el aumento del PIB per cápita que se presentó para todos los países, cada uno en una mayor o menor medida, siendo dicho aumento superior al 200% para Australia, Chile, Nueva Zelanda, Perú, Vietnam y Colombia, mientras que para Brunei, Canadá, Malasia y Singapur estuvo comprendido entre el 100% y 200%; teniendo solo tres países un aumento del PIB per cápita inferior al 100%: Estados Unidos, Japón y México, es de aclarar que Colombia aun es uno de los tres PIB per cápita más bajos con \$7.826 USD solo siendo más bajos los de Perú \$6.660 y Malasia \$1.911 USD. Entre el análisis de las anteriores tablas es importante resaltar el aumento del PIB mundial en 146% mientras que el aumento del PIB para el TPP fue de solo el 61%, jalonado especialmente por los aumentos del PIB de Estados Unidos, Japón y México, por otro lado se pueden apreciar importantes aumentos porcentuales en el PIB de países como Australia, Chile, Nueva Zelanda, Perú, Singapur, Malasia, Vietnam y Colombia, mientras que países como Canadá y Brunei han aumentado a la par de la economía mundial, otro dato significativo es el buen desempeño porcentual del PIB de los países sudamericanos, el cual presentó un aumento mayor al 250% en cada uno de éstos.

Capítulo 3: Análisis de las relaciones diplomáticas y comerciales de Colombia con los países miembros del TPP

En éste capítulo se presentan las relaciones diplomáticas y comerciales entre Colombia y cada uno de los países que en la actualidad conforman el TPP, del mismo modo los datos oficiales del comportamiento de las exportaciones e importaciones y los principales productos negociados con cada Estado, organizándolos primero por los Estados del continente americano, posteriormente los Estados que actualmente conforman el TPP en Asia y subsiguientemente los Estados miembros del TPP en Oceanía.

Colombia y los Países Miembros del TPP en América

3.1. Colombia y Canadá⁵

3.1.1. Relaciones diplomáticas:

Las relaciones diplomáticas entre Canadá y la república de Colombia fueron establecidas en 1953. El país Canadiense se encuentra representado en Colombia por medio de la embajada que se encuentra ubicada en la ciudad de Bogotá, adicionalmente también cuenta con un cónsul honorario en la ciudad de Cartagena. Asimismo Colombia cuenta con una embajada ubicada en Ottawa, teniendo también presencia de consulados en Calgary, Montreal, Toronto y Vancouver.

Canadá representa un importante socio para Colombia, no solo en materia comercial sino en múltiples aspectos; ambos países han celebrado numerosos acuerdos de cooperación en temas de desarrollo humano, apoyo en áreas de justicia y paz, derechos humanos entre otros, Canadá ha sido una importante ayuda para la lucha contra la desigualdad, el terrorismo, el narcotráfico, entre otros; Esto ha hecho que dicho país sea uno de los socios más importantes y cercanos a Colombia en la región de América.

⁵ Cancillería de Colombia, CANADÁ, Web oficial de la cancillería de Colombia. Fecha de consulta: 12 de octubre de 2014. URL: <http://www.cancilleria.gov.co/international/regions/america/north/canada>

3.1.2. Relaciones comerciales

En la actualidad Colombia y Canadá tienen en vigencia un tratado de libre comercio (TLC), el cual entro en vigor en agosto de 2011. De acuerdo al Centro de Aprovechamiento de los Acuerdos comerciales (CAAC), este TLC es uno de los prioritarios debido al gran poder adquisitivo de dicho país y el tamaño de su mercado. Varias entidades han trabajado para lograr la identificación de oportunidades para los productores comerciales, encontrando importantes oportunidades en los sectores de la agroindustria los servicios y las manufacturas, sin embargo es importante recalcar la necesidad de que los productores colombianos generen una oferta atractiva que les permita no solo entrar al mercado canadiense sino mantenerse en el mismo y poder hacer frente a la competencia.

3.1.3 Exportaciones colombianas hacia Canadá

En la siguiente Ilustración se puede ver el comportamiento de las exportaciones colombianas con destino a Canadá durante los últimos cinco años:

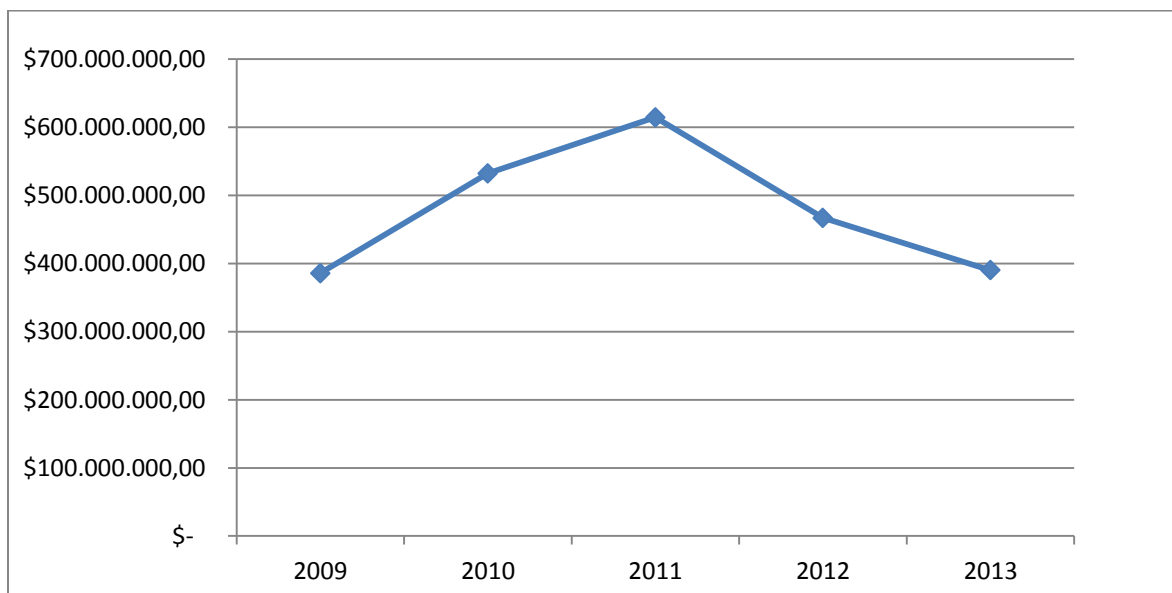


Figura 1: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a Canadá
Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Tabla 7 Valor de las exportaciones colombianas a Canadá de 2.009 a 2013	
Canadá	Valor Fob (en millones de USD)
2.009	385
2.010	532
2.011	614
2.012	467
2.013	390

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Como es posible apreciar en la Figura 1, las exportaciones colombianas a Canadá se han caracterizado por tener un comportamiento creciente a través de los años gracias a la sólida relación establecida entre ambos países, sin embargo, tras dos años de firmado el TLC se ha visto un decrecimiento importante en las mismas de 2011 al 2012 del 23% aproximadamente, y de un 15% de 2012 al 2013, no se han alcanzado los objetivos esperados en base a los simuladores del TLC llevados a cabo por Fedesarrollo, ya que de acuerdo con estos lo que se esperaba en lugar de una disminución era un aumento de al menos un 30% en las exportaciones colombianas a dicho país.

Sin embargo es importante señalar que las consecuencias de un TLC no pueden ser medidas en tan poco tiempo, llevando este en vigencia apenas un año, se debe dar un tiempo de gracia para que los empresarios colombianos identifiquen oportunidades en este país. Un punto muy importante de acuerdo con PROEXPORT (hoy Procolombia) es que durante el año 2012 fueron exportados a Canadá 124 nuevos productos que nunca antes habían sido exportados a dicho país, punto fuerte que cabe señalar: estos nuevos productos corresponden a productos con valor agregado; de acuerdo con María Claudia Lacouture, presidente de PROEXPORT (hoy Procolombia): “Entre mayo y octubre de 2012, 493 nuevas empresas no mineras empezaron a exportar sus productos a EE.UU. por montos superiores a US\$1.000”.

3.1.4. Principales productos exportados por Colombia a Canadá:

En las siguientes tablas se puede encontrar los principales productos exportados por Colombia a Canadá en los años 2012 y 2013, en cada tabla se puede encontrar tres columnas, la primera corresponde al capítulo del arancel; la segunda al valor FOB en USD exportados cada año a

dicho país por capítulo; la tercera columna al porcentaje del valor de las exportaciones sobre el total de las exportaciones colombianas al país. La última línea que dice TOTAL corresponde al total de las exportaciones colombianas al país en cuestión:

Tabla 8 Principales productos exportados por Colombia a Canadá en los años 2012-2013					
2012			2013		
CAP	Valor FOB (en millones de USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor FOB (en millones de USD)	% DEL TOTAL
27	224	48,04	27	160	41,11
9	146	31,29	9	123	31,43
6	36	7,64	6	36	9,28
17	13	2,81	17	19	4,87
30	4	0,90	62	4	1,13
38	3,8	0,83	35	3,9	1,00
TOTAL	467	100,0	TOTAL	390	100,0

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Capítulo 27: “Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas; ceras minerales”, este representa el rubro más importante de las exportaciones colombianas a Canadá, siendo en el 2012 el 48% del total de las importaciones a dicho país y el 41% en el año 2013. En el año 2013 las exportaciones de estos productos tuvieron una caída del 28% con respecto al año anterior.

Capítulo 9: Café, té, yerba mate y especias; representa el 31% del total de las exportaciones colombianas a Canadá tanto en el año 2012 como en el 2013. Entre el año 2012 y el 2013 las exportaciones de este tipo de productos a Canadá tuvieron una disminución del 16%.

Capítulo 6: Plantas vivas y productos de floricultura, representan el 7,64% y el 9,28% en el año 2012 y 2013 respectivamente.

Capítulo 17: Azúcares y artículos de confitería. Los cuales correspondieron al 2,81 y al 4,87% en 2012 y 2013 respectivamente. Durante el año 2013 las exportaciones de este tipo de productos tuvieron un importante crecimiento, siendo el 44% más que en el año 2012.

Capítulo 30: productos farmacéuticos.

Capítulo 62: Prendas y complementos de vestir, excepto los de punto.

Capítulo 35: Materias albuminoideas; productos a base de almidón o fécula modificados; colas; enzimas.

Capítulo 38: productos diversos de las industrias químicas.

Los últimos cuatro capítulos mencionados ocuparon entre el 0,8 y el 1,13% del total de las exportaciones colombianas a Canadá en el 2012 y 2013 respectivamente.

Como se puede apreciar las exportaciones colombianas más significativas a este país se caracterizan por ser principalmente productos extractivos sin valor agregado, esto es un comportamiento que puede repetirse constantemente en el análisis de las exportaciones de Colombia a los diferentes países, lo que demuestra que a Colombia aún le falta mucho por fortalecer en la producción nacional para poder ofrecer productos más atractivos y con mayor valor agregado a los mercados internacionales.

Petróleo, café y flores equivalen en el 2012 a casi el 90% del total de las exportaciones colombianas a Canadá, en el 2013 se aprecia una reducción en la exportación de estos productos, que puede verse traducida en una disminución del total de las exportaciones colombianas a este país.

3.1.5. Importaciones colombianas provenientes de Canadá:

En la siguiente figura se puede apreciar el comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Canadá en los últimos cinco años:

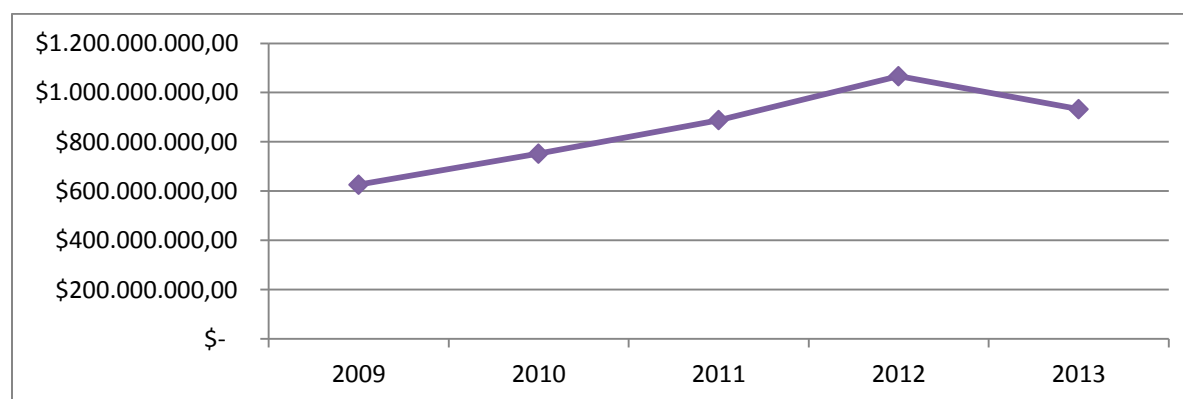


Figura 2: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Canadá
Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Tabla 9 Valor de las importaciones colombianas procedentes de Canadá	
Canadá	Valor CIF (en millones de U\$D)
2.009	626
2.010	752
2.011	888
2.012	1.141
2.013	1001

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Las importaciones colombianas procedentes de Canadá han presentado un comportamiento creciente constante en los últimos años, sin embargo se puede apreciar que del año 2012 al 2013 se vio una disminución de las importaciones provenientes de este país en un 12%, esto debido a la disminución en la exportación de productos extractivos.

3.1.6. Principales productos importados por Colombia desde Canadá:

La tabla no. 10 muestra los principales productos importados por Colombia desde Canadá, así como su participación porcentual en el total de las importaciones colombianas provenientes de este país.

Tabla 10 Principales productos importados por Colombia desde Canadá					
2012			2013		
CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL
10	270	23,66	10	230	22,97
84	188	16,47	84	127	12,68
87	99	8,67	88	77	8,25
31	69	6,51	87	72	7,56
48	62	5,83	48	71	6,90
TOTAL	1.141	100,00	TOTAL	1.001	100,0

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Capítulo 10: “Cereales”; este capítulo representa la mayor parte de las importaciones colombianas provenientes de Canadá, alcanzando un 23% en el 2012 y un 22,97% en el 2013. En el año 2013 la importación de estos productos desde Canadá tuvo una caída del 14% respecto al año anterior

Capítulo 84: “Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos; partes de estas máquinas o aparatos”, correspondieron al 17% de las importaciones colombianas desde este país en el 2012 y al 12,68% en el 2013.

Capítulo 87: “Vehículos automóviles, tractores, velocípedos y demás vehículos terrestres, sus partes y accesorios, representando el 9,31% y el 7,25% en los años 2012 y 2013 respectivamente.

Capítulo 88: “Navegación aérea o espacial”; represento el 8% de las importaciones colombianas provenientes de Canadá en el 2013

Capítulo 31: “Abonos”, que fueron el 6,51% de las importaciones colombianas provenientes de este país en el 2012.

Capítulo 48: “Papel y cartón; manufacturas de pasta de celulosa, de papel o cartón”, represento el 5,83% y el 6,9% de las importaciones provenientes de este país en los años 2012 y 2013 respectivamente.

En los últimos años la balanza comercial Colombia-Canadá se ha caracterizado por presentar un déficit importante para Colombia el cual se ha venido incrementando al pasar los años; en el año 2011 se presentó un déficit de 273 millones de USD, 24% más que el año anterior; en el año 2012 se presentó un déficit de 599 millones de USD un aumento equivalente al 119% con respecto al año 2011; finalmente en el año 2013 se puede observar una mejora en la balanza comercial para Colombia; si bien las exportaciones tuvieron una importante disminución, las importaciones también disminuyeron, y en mayor cuantía, disminuyendo a la vez el déficit en un 10% con respecto al año anterior; con un valor de 542 millones de USD.

3.2. Colombia y Estados Unidos⁶

3.2.1. Relaciones diplomáticas:

Está claro que las relaciones de Colombia con un socio como Estados Unidos de América es una de sus prioridades desde 1822; en cuestión de política exterior Colombia busca incrementar la

⁶ Cancillería de Colombia, Estados Unidos de América, Web oficial de la cancillería de Colombia. Fecha de consulta: 12 de octubre de 2014. URL: <http://www.cancilleria.gov.co/international/regions/america/north/america>

participación política, económica y de inversión, sin dejar de lado la seguridad y la constante lucha contra el problema de las drogas que se da a nivel mundial, esto, ayudando a ampliar la agenda bilateral con este como su principal socio. Colombia y EEUU cuentan con tratados de cooperación bilateral como lo son alianza contra las drogas ilícitas, El memorando suplementario para establecer mecanismos con el fin de ejecutar el memorando de entendimiento del 24 de julio de 1990 entre el gobierno de Colombia y el gobierno de Estados Unidos relacionados con la transferencia de bienes decomisados, memorando de entendimiento entre el gobierno de Colombia y el gobierno de estados unidos relativo al apoyo para el desarrollo alternativo en Colombia y el acuerdo para suprimir el tráfico ilícito vía marítima entre el gobierno de estados unidos y el gobierno de Colombia.

3.2.2. Relaciones comerciales:

Es ya conocido históricamente que el principal y más diversificado socio comercial de Colombia es estados unidos de América (de acuerdo con datos publicados por el departamento de comercio, de las exportaciones totales de Colombia en el 2013 18.458 millones fueron a este país lo que equivale al 31,4% del total de las exportaciones colombianas). Al tener una población de 316,1 millones de personas como mercado potencial es muy importante tener vínculos comerciales hacia este país puesto que es el país consumista número uno del mundo. Colombia y EEUU tienen en vigencia un TLC que fue suscrito 22 de noviembre de 2006 más adelante el 12 de octubre de 2011 es aprobado por el congreso de EEUU para finalmente el 15 de mayo de 2012 entrar en vigencia, se debe tener en cuenta que a pesar de tener un TLC aún queda mucho por trabajar puesto que las exportaciones de Colombia son mayormente de productos minero energéticos y se ha podido observar que en los últimos años las exportaciones aun con el TLC han disminuido, debido a que EEUU se ha convertido en un productor más en este sector.

3.2.3. Exportaciones desde Colombia a Estados Unidos:

En la siguiente figura se puede apreciar el comportamiento de las exportaciones de Colombia hacia los Estados Unidos en los últimos cinco años:

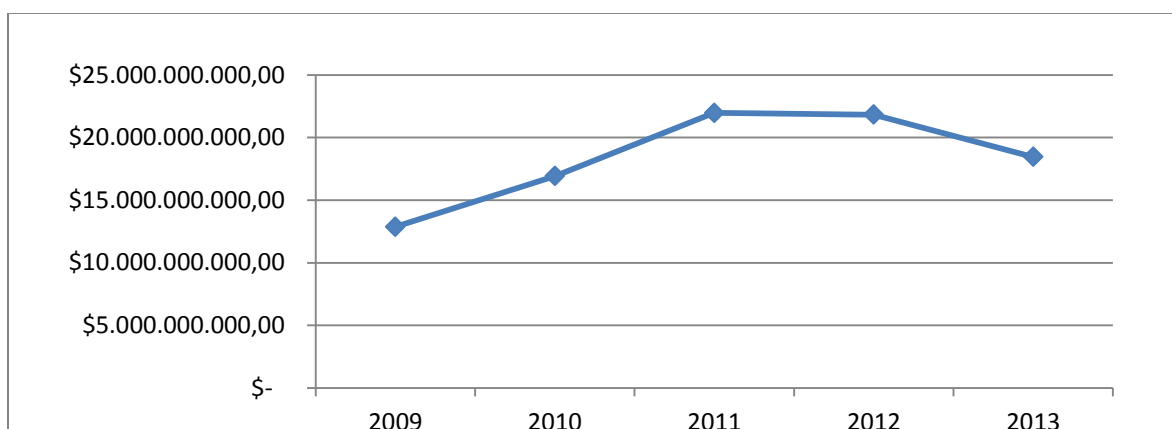


Figura 3: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a EEUU

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Tabla 11 Valor de las exportaciones colombianas a EEUU 2009-2013	
EEUU	Valor Fob (en millones de US\$)
2009	12.878
2010	16.918
2011	21.969
2012	21.833
2013	18.459

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

En general las exportaciones colombianas hacia los EEUU han presentado un comportamiento creciente, sin embargo a partir del año 2011 las exportaciones a este país han venido disminuyendo y es un comportamiento que se está presentando hasta hoy. Entre el 2009 y el 2011 se puede observar un importante crecimiento en las exportaciones hacia este país, presentándose entre ambos años un crecimiento del 70%, sin embargo a partir del año 2011 se puede apreciar una disminución de las exportaciones; si bien entre el año 2011 y 2012 la disminución no es muy notoria, en el año 2013 se puede observar una disminución respecto al año anterior del 15% en el valor FOB de las exportaciones a dicho país.

3.2.4. Principales productos exportados por Colombia a Estados Unidos:

Las siguientes tablas muestran los principales productos exportados desde Colombia hasta Estados Unidos en los años 2012 y 2013, así como su participación porcentual en el total de las exportaciones colombianas hacia dicho país:

Tabla 12
Principales productos exportados por Colombia a EEUU año 2012 y 2013

2012			2013		
CAP	Valor FOB (en millones de USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor FOB (en millones de USD)	% DEL TOTAL
27	15.504	71,01	27	13.115	71,05
71	2.834	12,98	71	1.867	10,11
6	966	4,42	6	1.014	5,49
9	825	3,78	9	852	4,61
8	239	1,10	8	207	1,12
39	145	0,67	39	124	0,67
TOTAL	21.833	100,0	TOTAL	18.459	100,0

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Capítulo 27: “Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas; ceras minerales”, en el 2012 la exportación de estos productos a EEUU fue la más significativa, siendo un 71% del total de las exportaciones colombianas a este país. En el año 2013 la exportación de estos productos si bien aún tuvo una importante participación (71%) dentro del total de las exportaciones colombianas a este país, tuvo una disminución del 15% en el valor FOB de los productos exportados.

Capítulo 71: “Perlas finas (naturales)* o cultivadas, piedras preciosas o semipreciosas, metales preciosos, chapados de metal precioso (plaqué) y manufacturas de estas materias; bisutería; monedas. Represento el 13% y el 10% en los años 2012 y 2013 respectivamente; La exportación de este tipo de productos tuvo una caída importante, del 34%.

Capítulo 6: “Plantas vivas y productos de floricultura”, representaron el 4,42% y 5,49% del total de las exportaciones colombianas a EEUU en los años 2012 y 2013 respectivamente.

Capítulo 9: “Café, té, yerba mate y especias”, representaron el 3,78% y el 4,61% del total de las exportaciones colombianas a EEUU en los años 2012 y 2013 respectivamente.

Capítulo 8: Frutas y frutos comestibles; cortezas de agrios (cítricos), melones o sandías.

Capítulo 39: “Materias plásticas y manufacturas de estas materias”

Los últimos dos capítulos representaron cada uno alrededor del 1% del total de las exportaciones colombianas a EEUU en ambos años. Las exportaciones desde EEUU a Colombia entre los años

2012 y 2013 tuvieron una disminución en valor FOB del 15%, explicada principalmente por la caída de las exportaciones correspondientes al capítulo 27 y al capítulo 71.

3.2.5. Importaciones colombianas provenientes de Estados Unidos:

La siguiente figura muestra el comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de EEUU en los últimos cinco años:

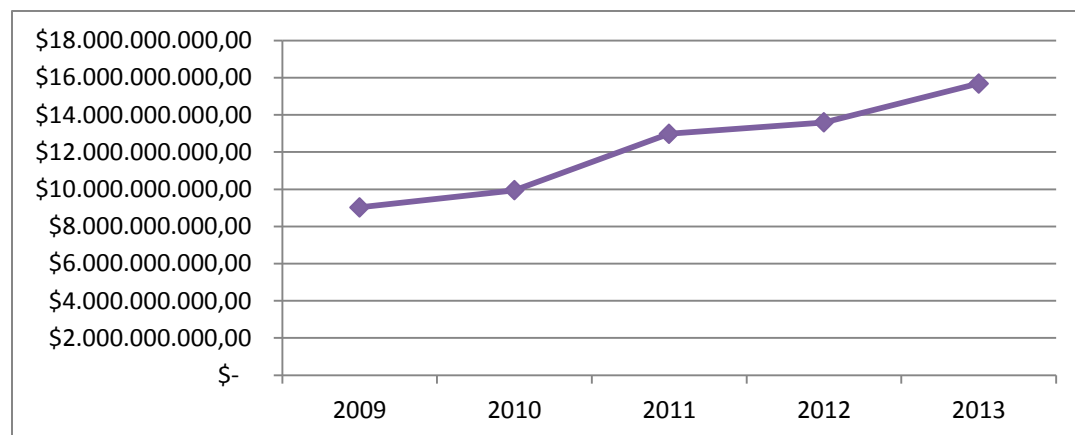


Figura 4: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de EEUU

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Tabla 13:

Valor de las importaciones colombianas provenientes de EEUU

EEUU	Valor CIF (en millones de US\$)
2009	9.023
2010	9.943
2011	12.978
2012	13.589
2013	15.681

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Las importaciones colombianas provenientes de EEUU han venido presentando un comportamiento creciente constante, se puede apreciar que para el 2013 ha llegado casi a duplicar el valor de las importaciones en el 2009. Entre el año 2010 y 2011 es evidente un importante crecimiento de alrededor del 30%, seguido en los siguientes años de un crecimiento año con año de alrededor del 15%.

3.2.6. Principales productos importados por Colombia desde Estados Unidos

En la siguiente tabla se encuentran los seis productos más representativos de las importaciones colombianas provenientes de EEUU en los años 2012 y 2013 y su participación en porcentaje en el total de las importaciones de Colombia provenientes de dicho país.

Tabla 14

Principales productos importados por Colombia provenientes de EEUU

2012			2013		
CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL
27	3.739	27,51	27	4.854	30,95
84	2.210	16,26	84	1.904	12,14
29	936	6,89	88	1.160	7,40
39	680	5,01	29	1.012	6,45
85	680	5,01	39	727	4,64
87	578	4,25	87	684	4,36
TOTAL	13.589	100,0	TOTAL	15.681	100,0

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Capítulo 27: “Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas; ceras minerales”. Correspondieron al 27,51% y 31% del total las importaciones colombianas provenientes de EEUU en los años 2012 y 2013 respectivamente. Entre ambos años es apreciable un aumento de alrededor del 30% en la importación de este tipo de productos provenientes de este país.

Capítulo 84: “Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos; partes de estas máquinas o aparatos”, que correspondieron al 16% de las importaciones colombianas provenientes de este país en el 2012 y al 12% en el 2013. La importación de este tipo de productos tuvo una disminución del 13% en el 2013 con respecto al año anterior.

Capítulo 85: “Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, y las partes y accesorios de estos aparatos; los cuales correspondieron en 2012 al 5% de las importaciones colombianas provenientes de EEUU.

Capítulo 87: “Vehículos automóviles, tractores, velocípedos y demás vehículos terrestres, sus partes y accesorios” correspondieron al 4,25 y 4,36% del total de las importaciones colombianas provenientes de EEUU en los años 2012 y 2013 respectivamente.

Capítulo 29: “productos químicos orgánicos” Correspondieron al 6,89% y 6,45% del total de las importaciones colombianas provenientes de EEUU en los años 2012 y 2013 respectivamente.

Capítulo 39: “Plástico y sus manufacturas” correspondieron al 5% y al 4,64% del total de las importaciones colombianas provenientes de EEUU en los años 2012 y 2013 respectivamente.

A pesar de la disminución en las exportaciones colombianas hacia EEUU en los últimos años, la balanza comercial Colombia-EEUU se mantiene positiva, con un superávit para Colombia; en el año 2011 la balanza presento un superávit para Colombia de alrededor de 9000 millones de USD, en el año 2012 el superávit fue de alrededor de 8245 millones de USD, presentando una disminución del 10% con respecto al año anterior; finalmente en el año 2013 se presentó un superávit para Colombia de alrededor de 2780 millones de USD, en este año se puede calcular una importante disminución en el superávit de alrededor de 66% con respecto al año anterior.

3.3. Colombia y México⁷

3.3.1 Relaciones diplomáticas:

Las relaciones políticas con los Estados Unidos Mexicanos (en adelante México) están en su mejor punto. El 28 de abril de 2011 los presidentes de estos países junto con los de Perú y Chile firmaron el acuerdo del Pacífico para profundizar la integración entre los países.

Algunos de los acuerdos que se tienen con este país incluyen: tratado de extradición, convenio de transportes aéreos, convenio de intercambio cultural y educativo, acuerdo de cooperación científica y técnica, lucha contra el tráfico ilícito de estupefacientes entre otros.

⁷ Cancillería de Colombia, Estados Unidos Mexicanos, Web oficial de la cancillería de Colombia. Fecha de consulta: 12 de octubre de 2014. URL: <http://www.cancilleria.gov.co/international/regions/americ/north/mexico>

3.3.2. Relaciones comerciales:

Con este país también se encuentra muy adelantado en el ámbito comercial, en la actualidad existe suscrito un TLC, protocolo modificadorio al libre comercio, el tratado de libre comercio se firmó el 13 de junio de 1994 y entró en vigencia el 1 de enero de 1995 aportando un importante avance para los países en materia comercial, adicionalmente los dos países representan un foco recíproco en materia de inversión: en la última década la inversión de Colombia hacia el país mexicano alcanzó los 193.3 millones de dólares que equivale casi al 9% de la inversión total de países sudamericanos, por otra parte la inversión de México en Colombia durante la última década alcanzó los 5.500 millones de dólares.

3.3.3. Exportaciones colombianas a México:

La siguiente figura muestra el comportamiento de las exportaciones colombianas hacia México en el periodo comprendido entre el año 2009 y el año 2013:

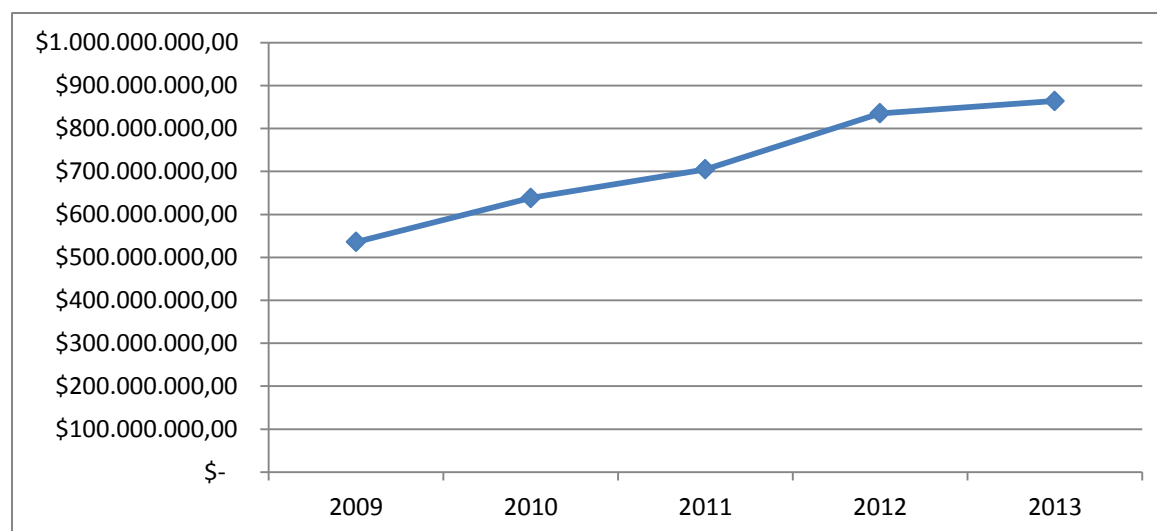


Figura 5: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a México.

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Tabla 15	
Valor de las exportaciones colombianas hacia México 2009-2013.	
MEXICO	Valor Fob (en millones de US\$)
2.009	536
2.010	638

2.011	705
2.012	835
2.013	864

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

En general las exportaciones colombianas a México se han caracterizado por presentar un comportamiento creciente constante en los últimos años, mostrando en el 2010 un crecimiento del 19% respecto al año anterior; En el año siguiente se puede calcular un crecimiento del 10%, en el 2012 un crecimiento del 18% respecto al año anterior; por otro lado en el año 2013 se establece que la tasa de crecimiento respecto al año anterior es bastante pequeña en comparación a los años anteriores; llegando apenas a 0,2%, con un aumento en el valor FOB de U\$ 28 millones.

3.3.4. Principales productos exportados por Colombia a México:

En la siguiente tabla se pueden encontrar los valores FOB de los seis productos más exportados por Colombia a México, especificados por su código arancelario; asimismo se encuentra su participación porcentual dentro del total de las exportaciones colombianas a este país.

Tabla 16
Principales productos exportados por Colombia a México año 2012 y 2013

2012			2013		
CAP	Valor FOB (en millones de USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor FOB (en millones de USD)	% DEL TOTAL
87	165	19,80	87	256	29,60
27	96	11,53	27	79	9,17
39	72	8,68	39	77	8,99
33	55	6,60	33	56	6,48
15	44	5,33	62	41	4,70
62	40	4,77	30	30	3,52
TOTAL	835	100,0	TOTAL	864	100,0

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Capítulo 87: “Vehículos automóviles, tractores, velocípedos y demás vehículos terrestres, sus partes y accesorios”; representa el rubro más grande de las exportaciones colombianas a México, con una participación del 19,8% y el 29,6% del total de las exportaciones colombianas a este país en el año 2012 y 2013 respectivamente. Del año 2012 al año 2013 se evidencia un importante aumento del 54% en las exportaciones de este tipo de productos de Colombia a México.

Capítulo 27: “Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas; ceras minerales”, representaron el 11,53 y el 9,17% del total de las exportaciones colombianas a México en los años 2012 y 2013 respectivamente. En el año 2013 las exportaciones de este tipo de productos tienen una disminución en valor FOB del 17% con respecto al año anterior.

Capítulo 39: “Plástico y sus manufacturas”; representaron el 8,68% y el 8,99% del total de las exportaciones colombianas a México en los años 2012 y 2013 respectivamente.

Capítulo 15: “Grasas y aceites animales o vegetales; productos de su desdoblamiento, grasas alimenticias elaboradas; ceras de origen animal o vegetal” representaron el 5,33del total de las exportaciones colombianas a México en el año 2012.

Capítulo 62: “Prendas y complementos de vestir, excepto los de punto”. Representaron el 4,77% y el 4,7% del total de las exportaciones colombianas a México en los años 2012 y 2013 respectivamente.

Capítulo 33: “Aceites esenciales y resinoides; preparaciones de perfumería, tocador o cosmética” representaron el 6,6% y el 6,48% del total de las exportaciones colombianas a México en los años 2012 y 2013 respectivamente.

Capítulo 30: “productos farmacéuticos” representaron el 3,52% del total de las exportaciones colombianas a México en el año 2013

3.3.5. Importaciones colombianas provenientes de México:

En la siguiente figura se encuentra representado el comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de México en los últimos cinco años:

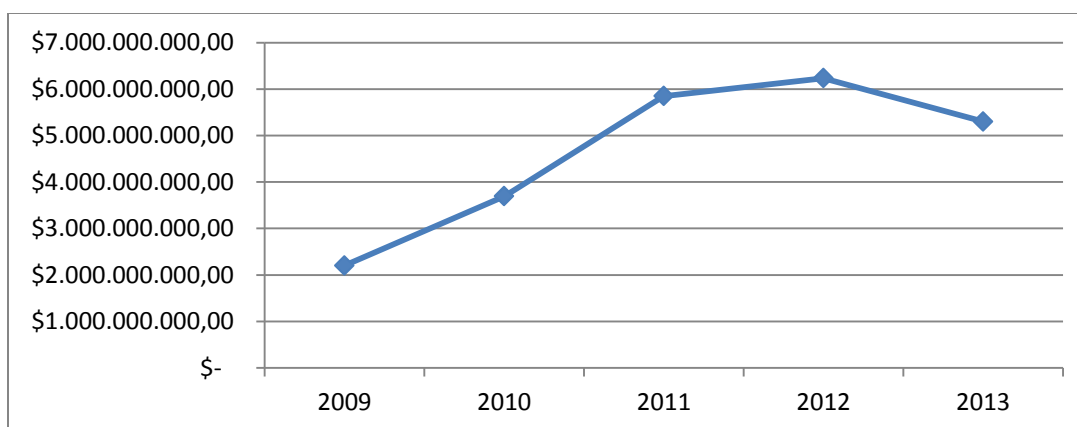


Figura 6: Comportamiento de las importaciones de colombianas provenientes de México.
Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Tabla 17 Valor de las importaciones colombianas provenientes de México 2009-2013	
AÑO	VALOR CIF (en millones de USD)
2.009	2.202
2.010	3.694
2.011	5.849
2.012	6.234
2.013	5.300

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

En general las importaciones colombianas provenientes de México, han venido teniendo en los últimos años un comportamiento creciente, lo que se puede apreciar entre el año 2010 donde el crecimiento presentado fue del 67% con respecto al año anterior; igualmente en el año 2011 en donde el crecimiento del valor de las exportaciones con respecto al año anterior fue del 58% , sin embargo en los años 2012 y 2013 se observa una disminución importante en la tasa de crecimiento; en el año 2012 el crecimiento de las importaciones con respecto al año anterior fue del 6%; del año 2012 al 2013 ha habido una importante baja del 15% en el total de las importaciones colombianas provenientes de este país.

3.3.6. Principales productos importados por Colombia provenientes de México:

En las siguientes tablas se puede encontrar los seis productos más representativos importados por Colombia desde los Estados Unidos Mexicanos en los años 2012 y 2013, agrupados en capítulos

arancelarios, asimismo se encuentra su participación porcentual en el total de las importaciones colombianas provenientes de este país en ambos años.

Tabla 18					
Principales productos importados por Colombia provenientes de México					
2012			2013		
CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL
87	1.774	28,46	87	1.120	21,13
85	1.131	18,14	85	1.003	18,92
27	1.005	16,13	27	597	11,26
84	451	7,23	72	485	9,15
72	299	4,80	84	464	8,76
39	266	4,27	39	282	5,33
TOTAL	6.234	100,0	TOTAL	5.300	100,0

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Capítulo 87: “Vehículos automóviles, tractores, velocípedos y demás vehículos terrestres, sus partes y accesorios” Correspondieron a los productos más representativos en ambos años de las importaciones colombianas provenientes de México, es importante recalcar el hecho de que entre el año 2012 y 2013 se presentó una disminución importante, del 36% en el valor FOB de las importaciones de este tipo de productos provenientes de este país.

Capítulo 85: “Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, y las partes y accesorios de estos aparatos; los cuales correspondieron en 2012 y 2013 al 18% y 19% respectivamente de las importaciones colombianas provenientes de este país.

Capítulo 27: “Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas; ceras minerales”

Capítulo 84: “Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos; partes de estas máquinas o aparatos”, que correspondieron al 7% de las importaciones colombianas provenientes de este país en el 2012 y al 8% en el 2013.

Capítulo 72: “Fundición, hierro y acero”; representaron el 4,8% y el 9,15% del total de las importaciones colombianas provenientes de México en los años 2012 y 2013 respectivamente; es

importante recalcar el crecimiento que las exportaciones de este tipo de productos tuvo para el 2013; un 60% más que el valor de las mismas en el año anterior.

Capítulo 39: “Plástico y sus manufacturas” Representaron el 4,27% y 5,33% del total de las importaciones colombianas provenientes de México en los años 2012 y 2013 respectivamente.

La balanza comercial Colombia-México se ha caracterizado por presentar un comportamiento deficitario para Colombia; en el año 2009 presento un déficit de 1.666 millones de USD; en el 2010 el déficit tuvo un importante aumento del 83% alcanzando los 3.066 millones, en el año 2011 tuvo un incremento respecto al año anterior del 68% llegando el déficit para Colombia a los U\$ 5.144 millones; para el año 2012 el déficit para Colombia tuvo un incremento del 5% respecto al del año 2011 para finalmente tener una disminución del 17% en el año 2013 con un déficit para Colombia de U\$ 4435 millones.

3.4. Colombia y Chile⁸

3.4.1. Relaciones diplomáticas:

Las relaciones diplomáticas Colombia-Chile tienen una larga historia que se remonta a la época de la Gran Colombia, estas son establecidas propiamente dicho en octubre del año 1922.

Las relaciones entre ambos países se han caracterizado por ser muy dinámicas; encontrándose actualmente el dinamismo y dialogo político entre ambos países en su punto más alto; Adicionalmente, Colombia y Chile han suscrito numerosos acuerdos de cooperación e integración para el desarrollo de la región, un claro ejemplo de esto es la Alianza del Pacífico.

3.4.2. Relaciones comerciales:

Colombia y Chile tienen varios acuerdos de cooperación comercial como lo son: acuerdo de complementación económica No 24 el cual fue suscrito el 6 de diciembre de 1.993, acuerdo de libre comercio el cual fue suscrito el 27 de noviembre de 2.006 para entrar en vigor el 8 de mayo de 2.009 y el acuerdo para la protección de las inversiones suscrito el 20 de enero de 2.000.

⁸ Cancillería de Colombia, Chile, Web oficial de la cancillería de Colombia. Fecha de consulta: 12 de octubre de 2014. URL: <http://www.cancilleria.gov.co/international/regions/america/south/chile>

Una vez suscrito y entrado en vigor el TLC entre Chile y Colombia; este país se ha convertido en un importante socio comercial en Latinoamérica para el país, lo que se demuestra en el incremento de las exportaciones colombianas hacia dicho país. Adicionalmente es importante recalcar la importancia que Chile ha tenido como inversionista en Colombia; en el año 2.012 el 62% de la inversión extranjera de Chile fue en Colombia⁹.

3.4.3. Exportaciones desde Colombia a Chile:

En la figura no. 7 se representa el comportamiento de las exportaciones colombianas a Chile en los últimos cinco años, la tabla no 19 el valor de las mismas.

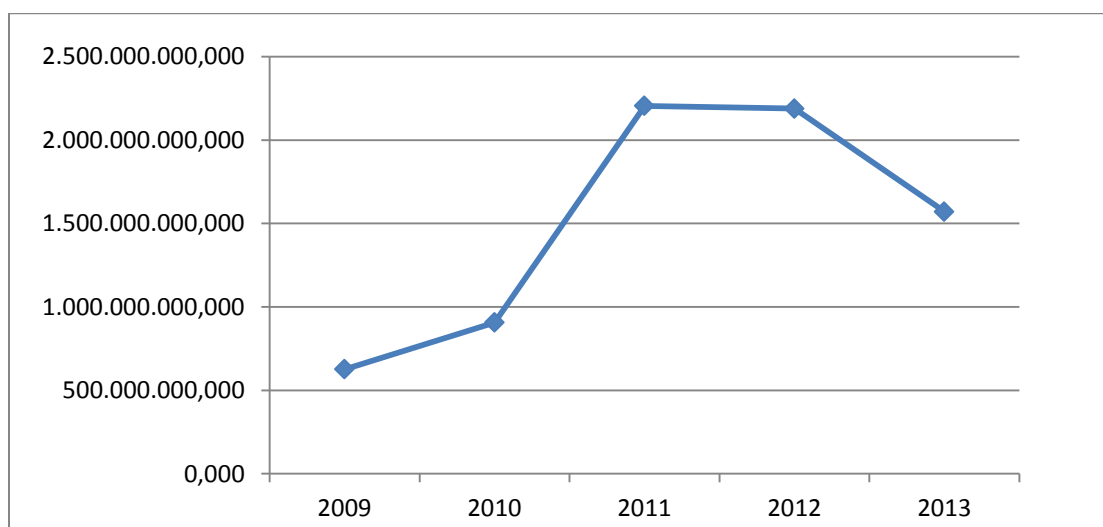


Figura 7: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a Chile.

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Tabla 19 Valor de las exportaciones colombianas a Chile 2009-2013	
CHILE	Valor Fob (en millones de US\$)
2.009	627
2.010	907
2.011	2.205
2.012	2.189
2.013	1.572

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

⁹ <http://www.cancilleria.gov.co/international/regions/america/south/chile>

Como se evidencia que una vez entrado en vigor el TLC Colombia-Chile en el 2009, las exportaciones colombianas a este país tuvieron un importante crecimiento, con un importantísimo crecimiento del 143% de las exportaciones del año 2012 al 2011, un valor de U\$1.298 millones, valor que disminuye en un pequeño porcentaje para el año 2012; sin embargo en el año 2013 se puede apreciar un importante descenso del 28% respecto al año anterior en las exportaciones hacia este país.

3.4.4. Principales productos exportados por Colombia hacia Chile:

En la siguiente tabla se encuentran los principales productos exportados desde Colombia hacia Chile, discriminados por capítulo arancelario; así mismo se encuentra su participación dentro del total de las exportaciones colombianas dirigidas a este país:

Tabla 20					
Principales productos exportados por Colombia hacia Chile 2012- 2013					
2012			2013		
CAP	Valor FOB (en millones de USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor FOB (en millones de USD)	% DEL TOTAL
27	1.684	76,90	27	1.101	70,06
17	144	6,56	39	84	5,37
39	73	3,33	17	70	4,46
85	26	1,16	85	37	2,35
30	23	1,05	87	33	2,09
62	18	0,81	30	27	1,73
TOTAL	2.189	100,0	TOTAL	1.572	100,0

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Capítulo 27: “Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas; ceras minerales”; este tipo de productos representa el rubro más significativo de exportaciones colombianas hacia Chile; con un 76,9% y un 70,06% en los años 2012 y 2013 respectivamente; las exportaciones de este tipo de productos en 2013 tuvieron una caída del 34,5% con respecto al año anterior lo que explica también la caída del total de las exportaciones colombianas a Chile en este año.

Capítulo 17: “Azúcares y artículos de confitería”; la exportación de este tipo de productos represento el 6,56 y el 4,46% del total de las exportaciones colombianas a Chile en los años 2012

y 2013 respectivamente; durante el año 2013 las exportaciones de este tipo de productos tuvieron una importante caída del 41% con respecto al año 2012.

Capítulo 39: “Plástico y sus manufacturas”; las exportaciones de este tipo de productos tuvieron una participación del 3.33% y el 5.37% en los años 2012 y 2013 respectivamente; durante el año 2013 las exportaciones de este rubro tuvieron un crecimiento del 15% con respecto al año anterior.

Capítulo 85: “Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, y las partes y accesorios de estos aparatos”

Capítulo 30: “productos farmacéuticos”

Capítulo 87: Vehículos automóviles, tractores, velocípedos y demás vehículos terrestres; sus partes y accesorios

Capítulo 62: “Prendas y complementos (accesorios), de vestir, excepto los de punto”

Los últimos cuatro capítulos mencionados correspondieron en ambos a entre el 1% y 2 % del total de las exportaciones colombianas a Chile; cabe destacar el comportamiento favorable de las exportaciones correspondientes al capítulo 85, que en 2013 alcanzaron los U\$ 36 millones; 45% más que en el año anterior, pasando del 1,16% al 2,35% de la participación del total de las exportaciones de Colombia a Chile.

3.4.5. Importaciones colombianas provenientes de Chile:

El siguiente grafico muestra el comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Chile en los últimos cinco años:

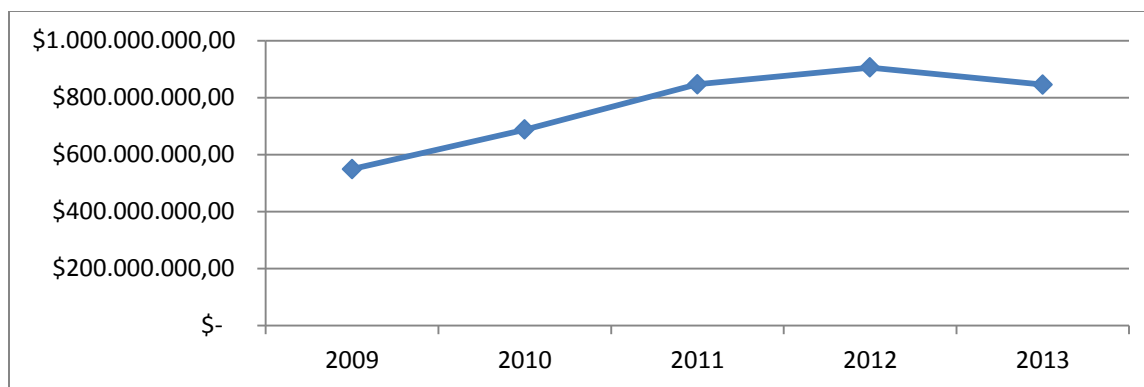


Figura 8: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Chile.

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Tabla 21	
Valor de las importaciones colombianas provenientes de Chile	
CHILE	VALOR CIF (en millones de USD)
2.009	549
2.010	688
2.011	847
2.012	906
2.013	845

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Como se puede apreciar en el gráfico, las importaciones colombianas provenientes de Chile en los últimos años se han caracterizado por tener un comportamiento creciente constante, entre los años 2009 y 2011 un crecimiento año con año entre el 23% y el 25% , sin embargo en el año 2012 se puede ver que la tasa de crecimiento de las importaciones disminuye considerablemente, llegando ese año al 6% para finalmente en el año 2013 presentar un decrecimiento en el valor de las importaciones del 6% con respecto al año anterior.

3.4.6 Principales productos importados por Colombia provenientes de Chile:

En las siguientes tablas se pueden ver los productos más representativos importados por Colombia desde Chile discriminados por capítulo arancelario, asimismo se ve su participación porcentual dentro del total del valor FOB de las importaciones colombianas provenientes de Chile:

Tabla 22					
Principales productos importados por Colombia provenientes de Chile 2012-2013					
2012			2013		
CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL
8	146	16,07	8	153	18,10
74	101	11,14	74	115	13,59
48	65	7,23	44	67	7,90
44	58	6,45	48	55	6,52
47	51	5,60	39	43	5,11
39	50	5,56	19	43	5,09
TOTAL	906	100,0	TOTAL	845	100,0

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Capítulo 8 – “frutas y frutos comestibles; cortezas de agrios (cítricos), melones o sandías”; este capítulo represento el rubro más significativo de las importaciones colombianas provenientes de Chile; con una participación del 16% y el 18% del total de las importaciones provenientes de este país en los años 2012 y 2013 respectivamente; en el año 2013 las importaciones de este tipo de productos tuvieron un incremento del 5% con respecto al año anterior.

Capítulo 44 – “madera, carbón vegetal y manufacturas de madera”; las importaciones de este tipo de productos representaron el 6,45% y el 7,9% del total de las importaciones colombianas provenientes de Chile en los años 2012 y 2013 respectivamente; cabe resaltar el aumento que tuvieron las importaciones de este tipo de productos en el año 2013, un 14% mayor que en el año anterior.

Capítulo 48 - papel y cartón; manufacturas de pasta de celulosa, de papel o cartón"; este rubro represento el 7,23% y el 6,52% del total de las importaciones colombianas provenientes de Chile en los años 2012 y 2013 respectivamente; en el año 2013 las importaciones de este tipo de producto tuvieron una disminución del 15% con respecto al año anterior.

Capítulo 47 - pasta de madera o de las demás materias fibrosas celulósicas; papel o cartón para reciclar (desperdicios y desechos)"; este rubro represento el 5,6% del total de las importaciones colombianas provenientes de Chile en el año 2012.

Capítulo 39: “Plástico y sus manufacturas”; represento el 5,5% del total de las importaciones colombianas provenientes de Chile en el año 2012.

Capítulo 19: “Preparaciones a base de cereales, harina, almidón, fécula o leche; productos de pastelería”; representaron el 5% del total de las importaciones colombianas provenientes de Chile en el año 2013.

La balanza comercial Colombia-Chile se ha caracterizado por mantener un comportamiento superavitario para Colombia; en el año 2009 la balanza dio un superávit para Colombia de U\$ 77 millones, valor que en el año 2010 tuvo un importante aumento del 184% cuando la balanza llegó a un superávit para Colombia de U\$ 219 millones, en el año 2011 se puede ver un aumento aún más notable respecto al año anterior; cuando la balanza arrojó un superávit para Colombia de U\$ 1.358 millones, 519% más que en el año 2010, en el año 2012 la balanza disminuyó en un 5% con respecto al año anterior, mientras que en el año 2012 se puede ver una disminución considerable pasando el superávit para Colombia de U\$ 1.283 millones en el 2012 a U\$ 726 millones en el 2013, una disminución del 43%.

3.5. Colombia y Perú¹⁰

3.5.1. Relaciones diplomáticas

Las relaciones diplomáticas entre Colombia y Perú fueron propiamente establecidas en el año 1822, cuando ambos países enviaron sus misiones diplomáticas al vecino país; la frontera entre ambos países tiene una extensión de 1.626 kms, y fue establecida por medio del tratado limítrofe Lozano – Salomón del 24 de marzo de 1922. La relación entre ambos países se caracterizó por un constante diálogo político.

Ambos países han suscritos numerosos tratados bilaterales de cooperación contra el terrorismo, narcotráfico y el crimen organizado tales como la “Comisión Mixta en Materia de Drogas; como en el marco de foros regionales como la Comunidad Andina y la UNASUR. En 2007 se instituyó el Mecanismo de Diálogo y Concertación Política 2+2, del cual hacen parte los Ministros de defensa y los Cancilleres de los dos países”¹¹.

¹⁰ Cancillería de Colombia, Perú, Web oficial de la cancillería de Colombia. Fecha de consulta: 12 de octubre de 2014. URL: <http://www.cancilleria.gov.co/international/regions/americasouth/peru>

¹¹ <http://www.cancilleria.gov.co/international/regions/americasouth/peru>

Colombia y Perú han establecido comisiones binacionales con el objetivo de cumplir con las agendas internacionales de ambos países las cuales contemplan el desarrollo y la integración de la zona fronteriza de ambos países.

3.5.2. Relaciones comerciales

Colombia y Perú tienen una importante relación comercial impulsada gracias a la cercanía entre ambos países; Colombia y Perú tienen suscrito un TLC desde agosto del 2011, adicionalmente ambos países hacen parte de la Alianza del Pacífico

3.5.3. Exportaciones colombianas hacia Perú:

En la siguiente figura se encuentra representado el comportamiento de las exportaciones colombianas hacia Perú en los últimos cinco años:

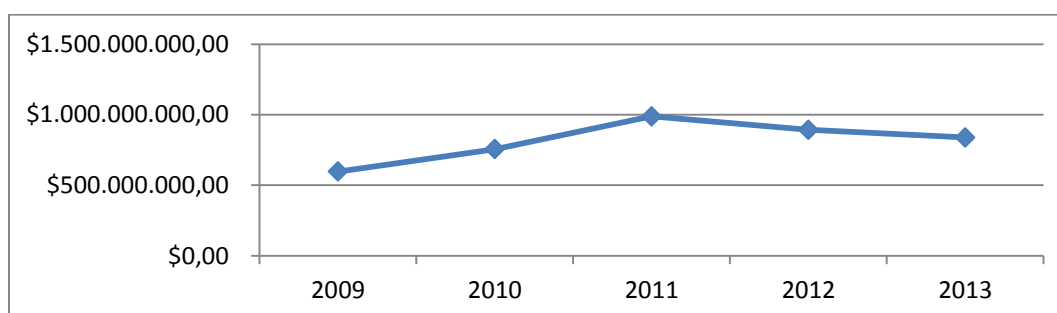


Figura 9: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a Perú.
Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Tabla 23 Valor de las exportaciones colombianas a Perú 2009-2013	
PERU	Valor FOB (en millones de US\$)
2.009	788
2.010	1.132
2.011	1.323
2.012	1.582
2.013	1.274

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Las exportaciones colombianas hacia Perú se han caracterizado por tener un comportamiento creciente en los últimos años; en el año 2009 las exportaciones de Colombia hacia este país alcanzaron los U\$788 millones; cifra que aumentó considerablemente en el año 2010 cuando el

valor FOB de las mismas llegó a los U\$1.131 millones, 43% más que en el año anterior, entre los años 2012 y 2013 el crecimiento de las exportaciones estuvo entre 16% y 19%. Finalmente en el año 2013 existe una caída en las mismas del 20% con respecto al año 2012.

3.5.4. Principales productos exportados desde Colombia a Perú:

Las siguientes tablas muestran los productos más exportados desde Colombia a Perú en los años 2012 y 2013, discriminados por capítulo arancelario, asimismo se puede ver su participación porcentual en el total de las exportaciones colombianas hacia dicho país.

Tabla 24					
Principales productos exportados desde Colombia a Perú 2012-2013					
2012			2013		
CAP	Valor FOB (en millones de USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor FOB (en millones de USD)	% DEL TOTAL
27	443	27,98	27	196	15,13
39	160	10,14	39	162	12,73
17	146	9,24	33	132	10,36
33	122	7,73	17	96	7,57
48	72	4,57	85	64	5,05
84	59	3,75	48	58	4,57
TOTAL	1.582	100,0	TOTAL	1.274	100,00

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Capítulo 27: “Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas; ceras minerales”; Estos constituyen el rubro más significativo de las exportaciones colombianas hacia Perú; representando el 27,98% del total de las exportaciones colombianas a este país, sin embargo en el año 2013 se puede ver una importante disminución en el valor de las exportaciones del mismo equivalente a un 56% menos que en el año 2012.

Capítulo 39: “Plástico y sus manufacturas”; tanto en el año 2012 como en el 2013 este capítulo representó el segundo rubro más importante de las exportaciones colombianas hacia Perú, con una participación del 10,14% y el 12,73% del total de las exportaciones hacia este país en los años 2012 y 2013 respectivamente.

Capítulo 17: “Azúcares y artículos de confitería”; Representaron el 9,24% y el 7,57% del total de las exportaciones colombianas hacia Perú en los años 2012 y 2013 respectivamente; en el año 2013 las exportaciones de este tipo de productos tuvieron una disminución del 34% con respecto al año anterior.

Capítulo 33: “Aceites esenciales y resinoideos; preparaciones de perfumería, tocador o cosmética”; Representaron el 97,73%% y el 10,36% del total de las exportaciones colombianas hacia Perú en los años 2012 y 2013 respectivamente; en el año 2013 las exportaciones de este tipo de productos tuvieron un aumento del 8% con respecto al año anterior.

Capítulo 84: “Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos; partes de estas máquinas o aparatos”, Representaron el 3,75% del total de las exportaciones colombianas a Perú en el 2012.

Capítulo 85: “Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, y las partes y accesorios de estos aparatos”; representaron el 5,05% de las exportaciones

Capítulo 48: “Papel y cartón; manufacturas de pasta de celulosa, de papel o cartón”; representaron en el 212 el 4,57% del total de las exportaciones colombianas hacia Perú, teniendo una disminución en el año 2013 del 20% en el valor FOB, en dicho año su participación dentro del total de las exportaciones colombianas fue del 4,57%.

3.5.5. Importaciones colombianas provenientes de Perú:

La siguiente figura muestra el comportamiento de las importaciones colombianas provenientes desde Perú en los últimos cinco años:

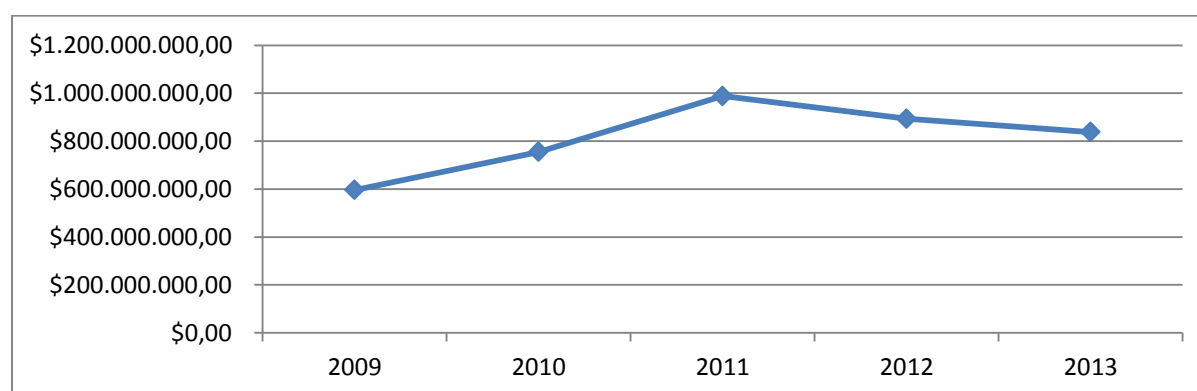


Figura 10: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Perú.

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Tabla 25**Valor de las importaciones colombianas provenientes de Perú 2009-2013**

PERU	Valor CIF (en millones de US\$)
2.009	596
2.010	755
2.011	988
2.012	893
2.013	838

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Durante los años comprendidos entre el 2009 y el 2011 las importaciones colombianas provenientes de Perú presentaron un comportamiento creciente, manteniendo una tasa de crecimiento de entre el 25% y el 30%, alcanzando su máximo punto en el año 2011 cuando las importaciones llegaron a su valor máximo en los últimos cinco años: U\$ 988 millones; durante los años comprendidos entre el 2011 y el 2013 las importaciones desde este país han venido disminuyendo a una tasa entre el 6 y 9% año con año.

3.5.6. Principales productos importados por Colombia desde Perú

En las siguientes tablas se encuentran los principales productos importados por Colombia desde Perú, discriminados por capítulo arancelario así como su participación porcentual en el total de las importaciones colombianas provenientes de este país:

Tabla 26**Principales productos importados por Colombia desde Perú 2012-2013**

2012			2013		
CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL
74	162	18,17	74	130	15,48
39	112	12,52	39	114	13,61
9	99	11,11	79	44	5,22
79	51	5,70	9	33	3,97
33	36	3,88	40	32	3,81
61	33	3,68	33	30	3,60
TOTAL	893	100,0	TOTAL	838	100,0

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Capítulo 74: “Cobre y manufacturas de cobre”; este rubro represento el 18,17% y el 15,48% del total de las importaciones colombianas provenientes de Perú en los años 2012 y 2013 respectivamente; en el año 2013 las importaciones de este tipo de productos tuvieron una caída del 20% con respecto al año anterior.

Capítulo 39: “Materias plásticas y manufacturas de estas materias”; representaron el 12,52% y el 13,62% del total de las importaciones colombianas provenientes de este país en los años 2012 y 2013 respectivamente.

Capítulo 9: “Café, té, yerba mate y especias”; representaron el 11,11% del total de las exportaciones de Colombia a Perú en el 2012, con una caída del 66% en el año 2013 en el que su participación en el total de las exportaciones a este país fue del 3,97%

Capítulo 79: “Zinc y manufacturas de zinc”; en el año 2012 tuvieron una participación del 5,7% del total de las exportaciones colombianas a Perú, si bien en el año 2013 su participación dentro del total de las importaciones aumento porcentualmente; el valor de las mismas tuvo una disminución del 15% con respecto al año anterior.

Capítulo 40: “Caucho y manufacturas de caucho”; tuvieron una participación del 3,81% del total de las importaciones colombianas provenientes de Perú en el año 2013.

Capítulo 33: “Aceites esenciales y resinoides; preparaciones de perfumería, de tocador o de cosmética” tuvieron una participación del 3,88% del total de las importaciones colombianas provenientes de este país en el año 2012, teniendo una disminución del 12% en el año 2013 cuando su participación porcentual del total de las importaciones de Colombia provenientes de Perú fue del 3,6%

Capítulo 61: “Prendas y complementos de vestir, de punto” represento el 3,68% del total de las importaciones colombianas provenientes de Perú en el año 2012

La balanza comercial Colombia-Perú en los últimos años ha venido teniendo un comportamiento superavitario para Colombia; en el año 2009 el superávit para este país fue de U\$ 191 millones, cifra que aumento en un 96% en el 2010 cuando el superávit llego a los U\$ 376 millones, en el 2011 es evidente una disminución en el superávit de un 11% con respecto al año anterior; aumentando una vez más en el 2012 cuando el superávit llego a los U\$ 688 millones, 105% más que en el año 2011; finalmente en el año 2013 hay una nueva disminución en el superávit para Colombia que se sitúa en los U\$ 436 millones, representando una disminución del 36% con respecto al año 2012.

Colombia y los países del TPP en Asia:

3.6. Colombia y Brunei¹²

3.6.1. Relaciones diplomáticas:

Ambos países establecieron relaciones diplomáticas en el mes de marzo de 1992, acordando la asignación de Embajadores no residentes como representantes de cada país. Los asuntos de nacionales colombianos de dicho país son atendidos en la embajada de Colombia en Malasia.

3.6.2. Relaciones comerciales

Actualmente Colombia no cuenta con una importante presencia comercial en Brunei, lo se puede evidenciar en los valores de exportación que son bastante bajos, a continuación se presenta un gráfico del comportamiento de las exportaciones desde Colombia a Brunei, se puede ver que en algunos años el valor es realmente bajo como en el 2009 que alcanzo apenas el valor de 2589 USD, o en 2012 alcanzando un valor de 5000 USD, las exportaciones desde Colombia a Brunei se dan de manera esporádica.

3.6.3. Exportaciones desde Colombia a Brunei:

La siguiente figura muestra el comportamiento de las exportaciones colombianas a Brunei en los últimos cinco años:

Tabla 27 <i>Valor de las exportaciones de Colombia a Brunei 2009-2013</i>	
BRUNEI DARUSSALAM	Valor Fob (US\$)
2.009	2.589,00
2.010	110.692,00
2.011	92.044,00
2.012	5.000,00
2.013	49.079,00

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

¹² Cancillería de Colombia, Brunei Darussalam, Web oficial de la cancillería de Colombia. Fecha de consulta: 12 de octubre de 2014. URL: <http://www.cancilleria.gov.co/brunei-darussalam>

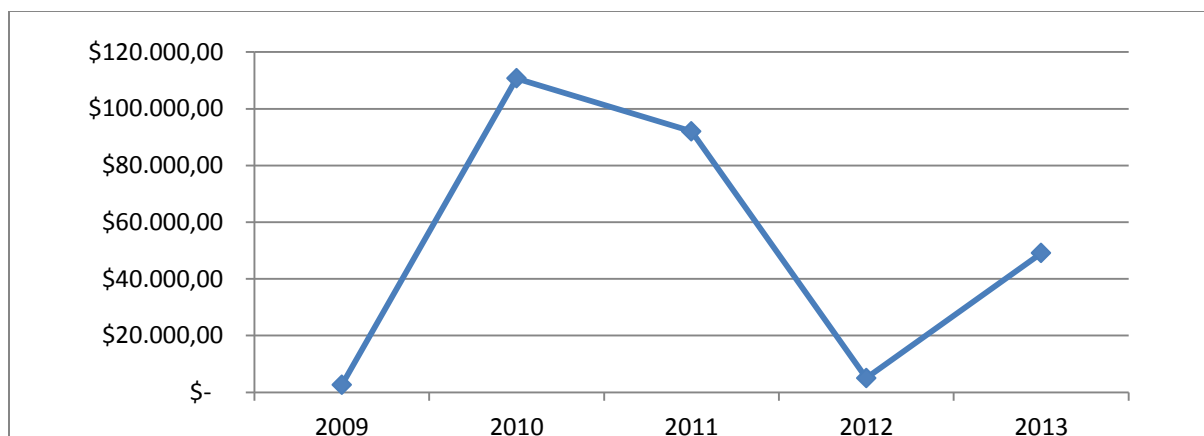


Figura 11: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a Brunei.
Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Las exportaciones colombianas a Brunei no tienen un comportamiento constante, son exportaciones que se dan esporádicamente. En el 2009 las exportaciones de Colombia a este país llegaron apenas a los U\$ 2500, cifra que aumento en un 4000% en el año 2010 cuando las exportaciones a este país llegaron a los U\$ 110.000; en el 2011 las exportaciones tuvieron una disminución del 16% con respecto al año anterior, para en el 2012 pasar a un valor de U\$5000, una baja del 95% con respecto al 2011. Finalmente en el año 2013 las exportaciones aumentan una vez más, llegando a los U\$ 49.000, un 880% más que en el año anterior.

3.6.4. Principales productos exportados desde Colombia a Brunei:

En la siguiente tabla se encuentran los principales productos exportados por Colombia a Brunei, discriminados por capitulo arancelario, así como su participación porcentual en el total de las exportaciones colombianas a este país.

Tabla 28					
Principales productos exportados desde Colombia a Brunei 2012-2013					
2012			2013		
CAP	Valor FOB (USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor FOB (USD)	% DEL TOTAL
98	5000	100,00	38	25119	51,18
			84	13884,87	28,29
			85	10074,66	20,53
TOTAL	5000	100,00	TOTAL	49079,13	100,00

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Capítulo 38: productos diversos de las industrias químicas; tuvieron una participación del 51,18% del total de las exportaciones colombianas a Brunei en el año 2013.

Capítulo 84: Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos; partes de estas máquinas o aparatos; tuvieron una participación del 28,29% del total de las exportaciones colombianas a Brunei en el año 2013.

Capítulo 85: Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, y las partes y accesorios de estos aparatos; tuvieron una participación del 20,53% del total de las exportaciones colombianas a Brunei en el año 2013.

Capítulo 98: Disposiciones de Tratamiento Especial; representaron el 100% de las exportaciones desde Colombia a Brunei en el año 2012, con un valor de U\$5000.

3.6.5. Importaciones colombianas provenientes de Brunei:

La siguiente figura muestra el comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Brunei en los últimos cinco años

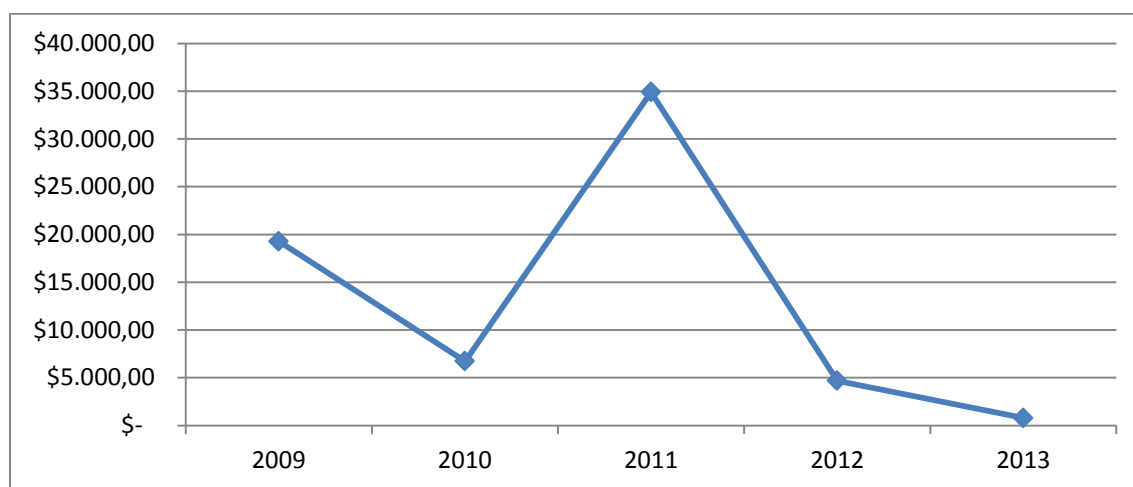


Figura 12: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Brunei.
Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Tabla 29 Valor de las importaciones colombianas provenientes de Brunei 2009-2013	
BRUNEI	Valor CIF (US\$)
2.009	19.277,47
2.010	6.734,80
2.011	34.906,27
2.012	4.680,91
2.013	782,44

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Como se puede apreciar las importaciones colombianas provenientes de este país al igual que las exportaciones no tienen un comportamiento constante, presentando altibajos en sus valores año con año. Se tiene el pico más alto en el valor de las importaciones provenientes de este país en el año 2011 cuando las mismas alcanzaron un valor de U\$ 34 mil, el punto más bajo de este valor en los últimos cinco años se encuentra en el año 2013 cuando las importaciones alcanzan apenas un valor de U\$ 782.

3.6.6. Principales productos importados por Colombia provenientes de Brunei:

En la siguiente tabla se encuentran los principales productos importados por Colombia provenientes de Brunei, discriminados por capítulo arancelario, así como su participación porcentual en el total de las importaciones colombianas provenientes de dicho país.

Tabla 30 Principales productos importados por Colombia provenientes de Brunei 2012-2013					
2012			2013		
CAP	Valor CIF (USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor CIF (USD)	% DEL TOTAL
61	4.402,77	94,05	87	782,44	100,00
73	11,64	0,24			
85	266,50	5,69			
TOTAL	4.680,91	100,00	TOTAL	782,44	100,0

Capítulo 85: “Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión,

y las partes y accesorios de estos aparatos; los cuales correspondieron en 2012 al 6% de las importaciones colombianas provenientes de este país .

Capítulo 87: Vehículos automóviles, tractores, velocípedos y demás vehículos terrestres; sus partes y accesorios, Correspondientes al 100% del total de las importaciones colombianas provenientes de Brunei en el año 2013.

Capítulo 61: Prendas y complementos de vestir, de punto Correspondieron al 94% del total de las importaciones provenientes de este país en el año 2012.

Capítulo 73: Manufacturas de fundación, de hierro o de acero; representaron el 0,24% del total de las importaciones colombianas provenientes de este país en el 2012.

3.7. Colombia y Japón¹³

3.7.1. Relaciones diplomáticas:

Las relaciones con Japón se remontan a más de 100 años de cooperación bilateral. Este país, siendo uno de los grandes de Asia representa un importante punto para Colombia, además de Colombia ser uno de los puntos más importantes del Asia pacifico en cuestión de relaciones, se encuentra representado en Colombia por la embajada de Japón en Bogotá.

Colombia y Japón tienen acuerdos de cooperación bilateral referentes a crecimiento económico con equidad, medio ambiente y prevención de desastres, fortalecimiento de la competitividad, reintegración social de los desplazados, diversificación de la industria.

3.7.2. Relaciones comerciales:

Las relaciones comerciales entre Japón y Colombia son muy importantes puesto que Japón es uno de los principales socios comerciales del país suramericano, adicionalmente, Colombia es un foco importante para la inversión público-privada de Japón que se encuentra bastante interesado en el recurso humano colombiano, dando cifras en estos momentos aproximadamente de 80 compañías japonesas incursionando en este ámbito.

¹³ Cancillería de Colombia, Japón, Web oficial de la cancillería de Colombia. Fecha de consulta: 12 de octubre de 2014. URL: <http://www.cancilleria.gov.co/international/regions/asia/japan>

Existe un acuerdo de asociación económica cuyas negociaciones iniciaron en diciembre del 2012 esto representa una inmensa oportunidad para Colombia puesto que en la última década se han estrechado más las relaciones con este país y así más con el este asiático.

3.7.3. Exportaciones desde Colombia a Japón:

La siguiente figura muestra el comportamiento de las exportaciones colombianas hacia Japón en los últimos cinco años:

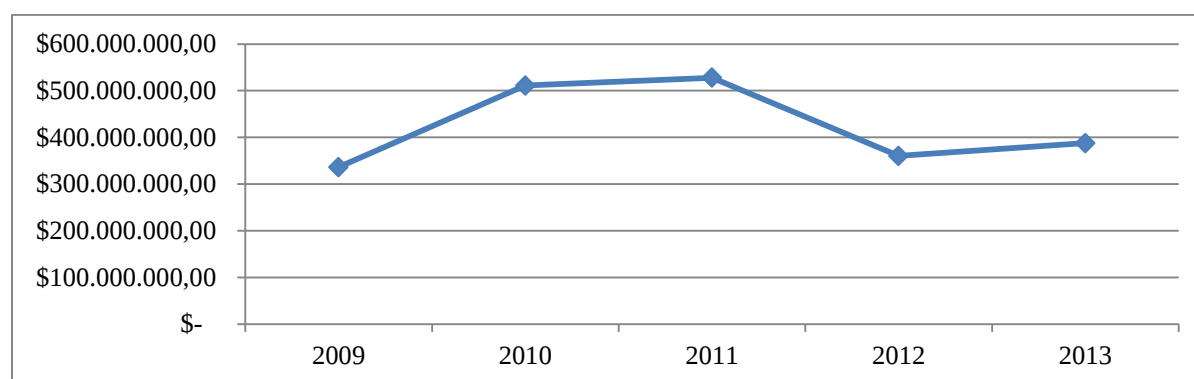


Figura 13: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a Japón.

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Tabla 31 Valor de las exportaciones de Colombia a Japón 2009-2013	
JAPON	Valor Fob (en millones de U\$D)
2.009	336
2.010	511
2.011	528
2.012	360
2.013	388

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Durante el periodo comprendido entre el año 2009 y el año 2011 las exportaciones colombianas a Japón presentaron un comportamiento creciente, con un crecimiento entre el 2009 y el 2010 del 52%, entre el 2012 y el 2011 el crecimiento fue de 3%, en el año 2012 las exportaciones experimentaron una importante caída, yendo de U\$ 527 millones a U\$ 360 millones, lo que representa una caída del 32% con respecto al año 2011; en el año 2013 existe una ligera

recuperación con respecto al año anterior, con un aumento del 7,67% en el valor de las exportaciones a dicho país.

3.7.4. Principales productos exportados por Colombia a Japón:

En las siguientes tablas se encuentran los productos más significativos exportados desde Colombia a Japón en los años 2012 y 2013, así como su participación porcentual en el total de las exportaciones colombianas a dicho país.

Tabla 32					
Principales productos exportados por Colombia a Japón 2012-2013					
2012			2013		
CAP	Valor FOB (USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor FOB (en millones de USD)	% DEL TOTAL
9	215	59,55	9	227	58,41
6	56	15,61	6	52	13,45
27	23	6,50	72	35	9,08
38	16	4,43	38	22	5,76
21	14	3,96	21	17	4,33
72	12	3,25	27	14	3,49
TOTAL	360	100,00	TOTAL	388	100,00

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Capítulo 27: “Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas; ceras minerales” tuvo una participación del 6,5% en el total de las exportaciones colombianas a Japón en el año 2012, disminuyendo en 42% en el 2013, siendo en este año 3,49% su participación porcentual en el total de las exportaciones colombianas hacia este país.

Capítulo 9: “Café, té, yerba mate y especias”; representaron el 59,55% del total de las exportaciones de Colombia a Perú en el 2012, con un aumento del 6% en el año 2013 en el que su participación en el total de las exportaciones a este país fue del 58,41%

Capítulo 6: Plantas vivas y productos de floricultura, representaron el 15,61% y el 13,45% del total de las exportaciones colombianas hacia Japón en los años 2012 y 2013, con una disminución del 7% en el año 2013 con respecto al año anterior.

Capítulo 72: “Fundición, hierro y acero”, represento el 3,25% del total de las exportaciones colombianas a Japón en el año 2012, presentando un importante crecimiento del 200% en el

valor de las exportaciones en el 2013, año en el cual su participación porcentual en el total de las exportaciones colombianas dirigidas a este país fue de 9,08%.

Capítulo 21: “Preparaciones alimenticias diversas” representaron el 3,96% y el 4,33% del total de las exportaciones colombianas hacia Japón en los años 2012 y 2013 respectivamente.

Capítulo 38: “productos diversos de las industrias químicas” represento el 4,4% del total de las exportaciones colombianas hacia Japón en el 2012, con un aumento en el 2013 de 40% cuando su participación en el total fue del 5,7%.

3.7.5. Importaciones colombianas provenientes de Japón:

La siguiente figura muestra el comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Japón en los últimos cinco años:

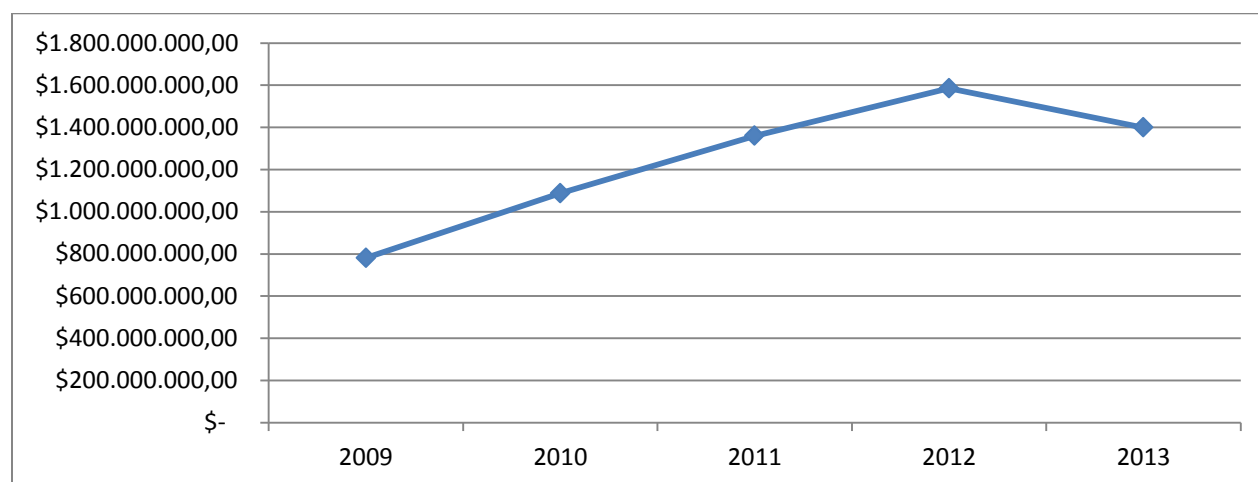


Figura 14: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Japón.

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Tabla 33

Valor de las importaciones colombianas provenientes de Japón 2009-2013

JAPON	Valor CIF (en millones de US\$)
2.009	781
2.010	1.087
2.011	1.360
2.012	1.585
2.013	1.399

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

En general las importaciones colombianas provenientes de Japón se han venido caracterizando por mantener un comportamiento creciente, en el año 2010 se presentó un crecimiento del 39% con respecto al valor de las importaciones en el año 2009; en el año 2011 se dio un crecimiento del 25% con respecto al año anterior; en el año 2012 el valor de las importaciones tuvo un crecimiento del 16% con respecto al año 2011, sin embargo en el año 2013 se aprecia una caída del 11% en el valor de las mismas.

3.7.6. Principales productos importados por Colombia provenientes de Japón:

En las siguientes tablas se ven los principales productos importados por Colombia provenientes de Japón discriminados por capítulo arancelario, asimismo se ve la participación porcentual de cada uno de ellos dentro del total de las importaciones colombianas provenientes de este país:

Tabla 34					
Principales productos importados por Colombia provenientes de Japón 2012-2013					
2012			2013		
CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL
87	414	26,14	87	373	26,68
84	404	25,47	84	335	23,96
72	269	16,98	72	232	16,59
40	167	10,54	40	176	12,57
85	78	4,95	90	65	4,66
90	76	4,77	85	61	4,35
TOTAL	1.585	100,0	TOTAL	1.399	100,0

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Capítulo 87: “Vehículos automóviles, tractores, velocípedos y demás vehículos terrestres, sus partes y accesorios”; este tipo de productos tuvieron una participación del 26,34% del total de las importaciones colombianas provenientes de Japón, si bien en el 2013 la participación de los mismos en el total fue mayor (26,68%), el valor de las mismas tuvo una disminución del 10% con respecto al año anterior.

Capítulo 40: “Caucho y sus manufacturas”, represento el 10,54% y el 12,57% del total de las importaciones colombianas provenientes de Japón en los años 2012 y 2013 respectivamente.

Capítulo 72: “Fundición, hierro y acero” ”, represento el 16,98% y el 16,59% del total de las importaciones colombianas provenientes de Japón en los años 2012 y 2013 respectivamente.

Capítulo 84: “Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos; partes de estas máquinas o aparatos”, que correspondieron al 25% de las importaciones colombianas provenientes de este país en el 2012 y al 39% en el 2013. En este último año las importaciones colombianas provenientes de Japón de este tipo de productos tuvieron una disminución de alrededor del 16% con respecto al año anterior.

Capítulo 85: “Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, y las partes y accesorios de estos aparatos; los cuales correspondieron en 2012 y 2013 al 5% y 7% respectivamente de las importaciones colombianas provenientes de este país. Capítulo 90: “Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía o cinematografía, de medida, control o precisión; instrumentos y aparatos medicoquirúrgicos; partes y accesorios de estos instrumentos o aparatos”; estos correspondieron al 4% de las importaciones colombianas provenientes de Japón en el 2012 y al 7% en el 2013.

La balanza comercial Colombia-Japón, se ha caracterizado por presentar un comportamiento deficitario para Colombia.

3.8. Colombia y Malasia¹⁴

3.8.1. Relaciones diplomáticas:

Colombia y malasia empiezan sus relaciones el 19 de agosto de 1987 Colombia tiene ubicada la embajada en kuala lumpur este país aún no se encuentra representado en Colombia.

3.8.2. Relaciones comerciales:

Este es un país que representa un muy buen socio para Colombia puesto que es el segundo productor de palma de aceite en el mudo y representa un importante socio potencial en ese

¹⁴ Cancillería de Colombia, Malasia, Web oficial de la cancillería de Colombia. Fecha de consulta: 12 de octubre de 2014. URL: www.cancilleria.gov.co/malasia

aspecto, adicionalmente cabe destacar que Malasia posee el tercer PIB per cápita más alto en la región.

3.8.3. Exportaciones desde Colombia a Malasia:

En la siguiente figura se puede observar el comportamiento de las exportaciones colombianas hacia malasia en el periodo comprendido entre el 2009 y el 2013:

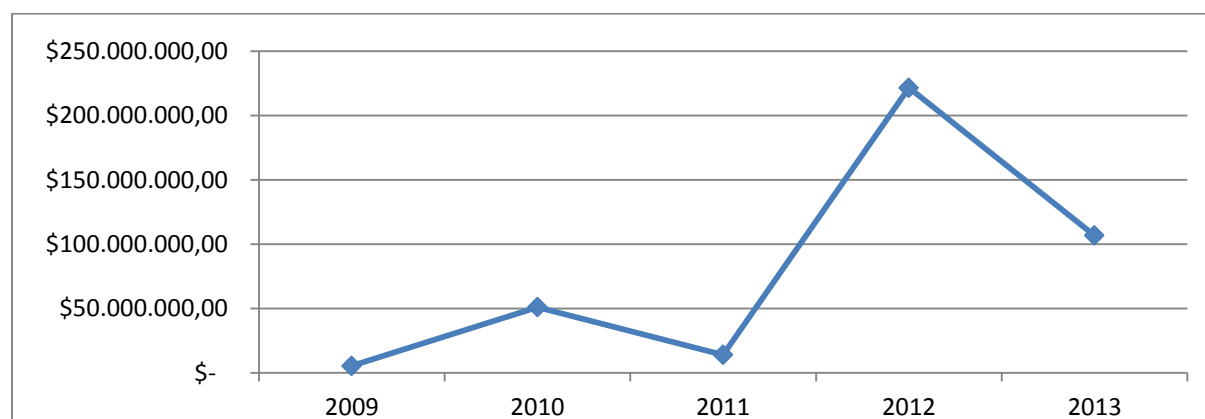


Figura 15: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a Malasia.

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Tabla 35 <i>Valor de las exportaciones colombianas hacia Malasia 2009-2013</i>	
MALASIA	Valor Fob (en millones de US\$)
2.009	5,5
2.010	51
2.011	14
2.012	222
2.013	107

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

3.8.4. Principales productos exportados por Colombia a Malasia:

La tabla 36 muestra los principales productos exportados desde Colombia a Malasia, así como su participación porcentual en el total de las exportaciones colombianas a dicho país:

Tabla 36
Principales productos exportados por Colombia a Malasia 2012-2013

2012			2013		
CAP	Valor FOB (en millones de USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor FOB (en millones de USD)	% DEL TOTAL
27	210	94,62	27	93	86,75
18	2,4	1,12	9	4	3,52
9	2	0,94	21	2,4	2,31
21	2	0,91	90	2	1,66
38	1,8	0,85	38	1	1,19
84	0,93	0,42	18	1	0,97
TOTAL	222	100,0	TOTAL	107	100,0

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Capítulo 27: “Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas; ceras minerales” representando el 95% de las exportaciones colombianas hacia este país, con un valor de 210 millones de USD.

3.8.5. Importaciones colombianas provenientes de Malasia:

En la siguiente figura se puede ver el comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de malasia en los últimos cinco años:

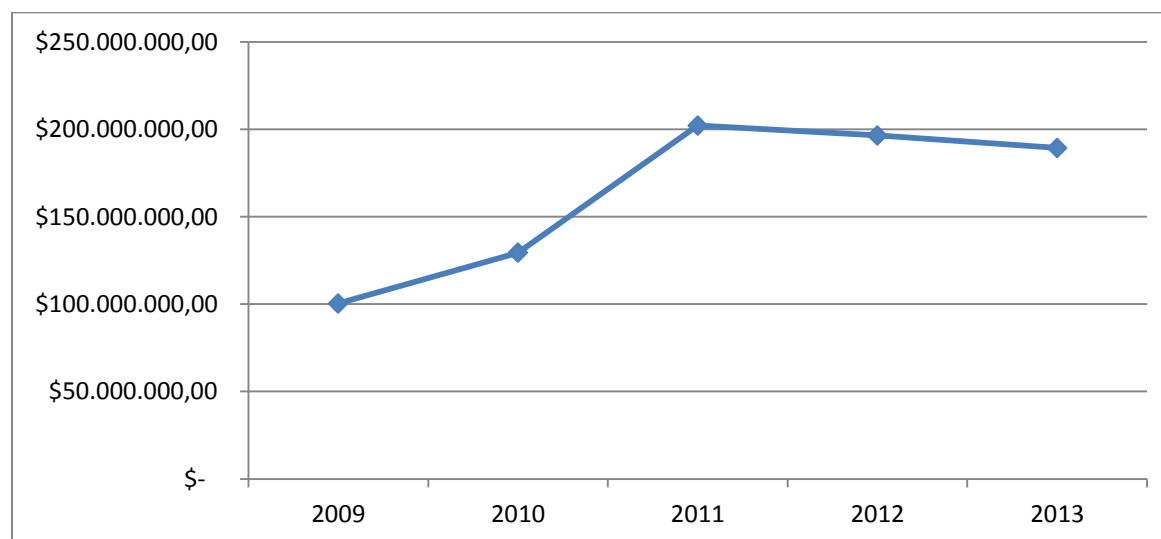


Figura 16: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Malasia.

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Tabla 37**Valor de las importaciones colombianas provenientes de Malasia 2009-2013**

MALASIA	Valor CIF (en millones de US\$)
2.009	100
2.010	129
2.011	202
2.012	196
2.013	189

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Las importaciones colombianas provenientes de malasia tuvieron un comportamiento creciente en el periodo comprendido entre los años 2009 y 2011; presentándose un crecimiento del 28,91% en el año 2010 con respecto al año anterior y un crecimiento del 56% en el valor de las mismas en el año 2011 con respecto al año 2010; sin embargo en los años 2012 y 2013 se puede apreciar una disminución en el valor de las importaciones colombianas provenírtenos de este país; en el año 2012 se puede apreciar una disminución del 2,8% con respecto al año anterior y en el año 2013 el valor de las importaciones fue un 4% menor que en el año 2012.

3.8.6. Principales productos importados por Colombia provenientes de Malasia:

La siguiente tabla muestra los principales productos importados por Colombia provenientes de Malasia así como su participación porcentual en el total de las importaciones colombianas provenientes de dicho país.

Tabla 38**Principales productos importados por Colombia provenientes de Malasia 2012-2013**

2012			2013		
CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL
85	90	45,87	85	90	47,37
40	25	12,84	84	31	16,39
84	23	11,64	40	23	12,32
15	12	6,15	90	10	5,19
27	7	3,75	15	5	2,72
90	7	3,39	55	4	1,86
TOTAL	196	100,0	TOTAL	189	100,0

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Capítulo 27: “Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas; ceras minerales”; representando el 3,75% del total de las importaciones colombianas provenientes de Malasia en el año 2012.

Capítulo 15: “Grasas y aceites animales o vegetales; productos de su desdoblamiento, grasas alimenticias elaboradas; ceras de origen animal o vegetal”; representaron el 6,15% y el 2,62% del total de las importaciones colombianas provenientes de malasia en los años 2012 y 2013 respectivamente.

Capítulo 40: “Caucho y sus manufacturas”, representaron el segundo producto de mayor importación proveniente de Malasia en el 2012; con un 12,84% del total de las importaciones colombianas provenientes de este país; en el 2013 represento el 3er producto más significativo; con un 12,32%.

Capítulo 84: “Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos; partes de estas máquinas o aparatos”, que correspondieron al 11% de las importaciones colombianas provenientes de este país en el 2012 y al 16% en el 2013.

Capítulo 85: “Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, y las partes y accesorios de estos aparatos; los cuales correspondieron en 2012 y 2013 al 45% y 47% respectivamente de las importaciones colombianas provenientes de Malasia.

Capítulo 90: “Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía o cinematografía, de medida, control o precisión; instrumentos y aparatos medico quirúrgicos; partes y accesorios de estos instrumentos o aparatos”; estos correspondieron al 3% de las importaciones colombianas provenientes de Malasia en el 2012 y al 5% en el 2013.

3.9. Colombia Y Singapur¹⁵

3.9.1. Relaciones diplomáticas:

Las relaciones diplomáticas entre Colombia y Singapur se remontan al 15 de diciembre de 1982 estos países no se encuentran representados directamente la embajada de Colombia en Japón tiene concurrencia en Singapur

3.9.2. Relaciones comerciales:

Las relaciones comerciales con este país han sido muy estudiadas en cuanto a IED Singapur ha aumentado su inversión en Colombia en la industria comercial.

3.9.3. Exportaciones desde Colombia a Singapur:

En la siguiente figura se puede apreciar el comportamiento de las exportaciones colombianas hacia Singapur en los últimos cinco años:

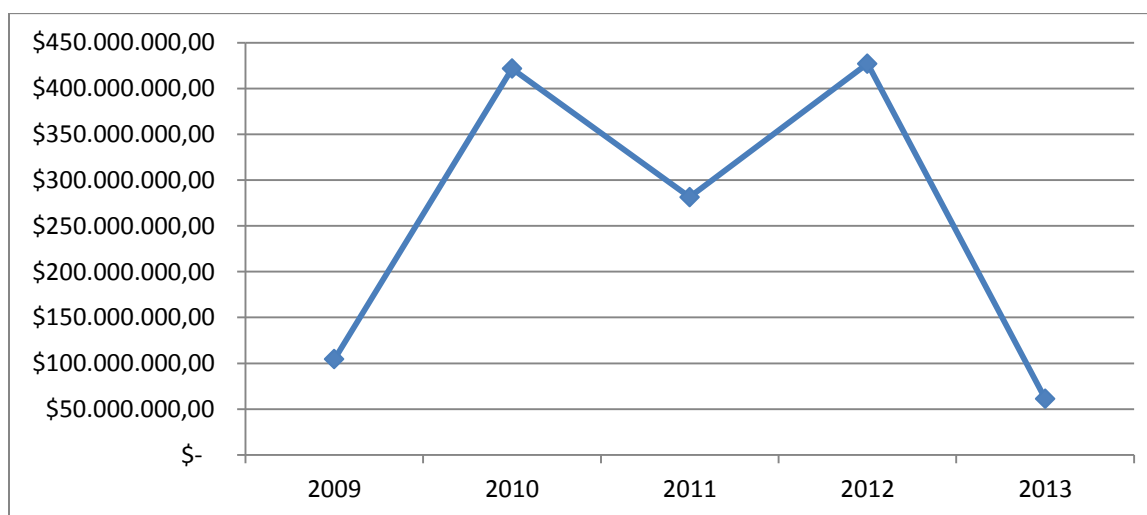


Figura 17: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a Singapur
Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

¹⁵ Cancillería de Colombia, Singapur, Web oficial de la cancillería de Colombia. Fecha de consulta: 12 de octubre de 2014. URL: www.cancilleria.gov.co/singapur

Tabla 39 Valor de las exportaciones de Colombia a Singapur 2009-2013	
SINGAPUR	Valor FOB (en millones de US\$)
2.009	105
2.010	422
2.011	281
2.012	427
2.013	61

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Las exportaciones colombianas hacia Singapur no tienen un comportamiento estable; lo cual claramente se puede apreciar en el grafico donde se presentan significativos altibajos en el valor de las exportaciones; en el año 2010 se presentó un importante aumento del 303% en el valor de las exportaciones hacia este país, seguido en el año 2011 por una baja en el mismo del 33% con respecto al año anterior, en el año 2012 existe un nuevo aumento del 51% con respecto al 2011 para luego tener su punto más bajo en los últimos años en el 2013 en donde el valor de las exportaciones cae a U\$ 61 millones; 85% menos que en el año anterior.

3.9.4. Principales productos exportados por Colombia a Singapur:

La tabla no. 40 muestra los principales productos exportados desde Colombia a Singapur, así como su participación porcentual en el total de las exportaciones colombianas a ese país.

Tabla 40 Principales productos exportados por Colombia a Singapur 2012-2013					
2012			2013		
CAP	Valor FOB (en millones de USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor FOB (en millones de USD)	% DEL TOTAL
27	416	97,42	27	48	78,65
41	4	0,89	41	6	9,71
9	2	0,47	84	1.45	2,36
71	1	0,27	9	1	1,77
39	1	0,24	21	0,89	1,45
21	0,96	0,23	30	0,80	1,31
TOTAL	427	100,0	TOTAL	61	100,0

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Capítulo 27: “Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas; ceras minerales”; Este rubro es el más significativo en las exportaciones colombianas a Singapur tanto en el 2012 como en el 2013, con una participación del 97,42% y 78,65% del total de las exportaciones a dicho país; del año 2012 al 2013 existe una importante disminución en el valor de las exportaciones de este tipo de productos a Singapur; pasando de U\$ 416 millones a U\$ 48 millones, lo que representa una disminución del 88%.

Capítulo 41: “Pieles (excepto la peletería) y cueros” con una participación del 0,89% del total de las exportaciones colombianas a Singapur y un 9,71% en el año 2013, cabe resaltar el crecimiento presentado en el valor de las mismas en el año 2013, superior en un 56% al valor del año anterior.

Capítulo 9: “Café, té, yerba mate y especias”

Capítulo 71: "Perlas finas o cultivadas, piedras preciosas y semipreciosas o similar”

Capítulo 39: “Materias plásticas y manufacturas de estas materias”

Capítulo 21: “Preparaciones alimenticias diversas”

Los capítulos anteriormente mencionados, representaron en ambos años entre el 0,2% y el 2% del total de las exportaciones colombianas hacia Singapur.

3.9.5. Importaciones colombianas provenientes de Singapur:

En la siguiente figura se puede apreciar el comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Singapur en los últimos cinco años:

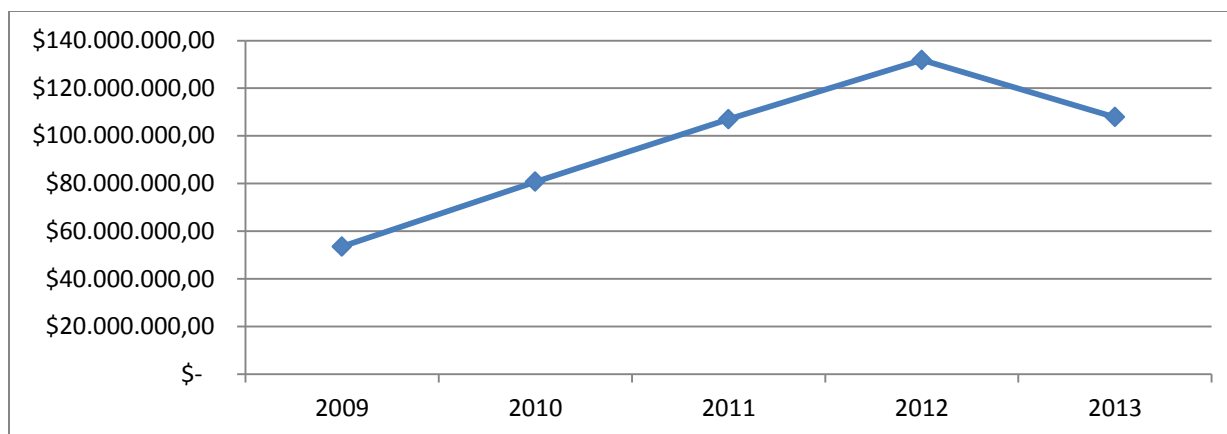


Figura 18: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Singapur.

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Tabla 41

Valor de las importaciones colombianas provenientes de Singapur 2009-2013

SINGAPUR	Valor CIF (en millones de US\$)
2.009	54
2.010	81
2.011	107
2.012	132
2.013	108

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Como se puede apreciar en el grafico las importaciones colombianas provenientes de Singapur han venido teniendo un comportamiento creciente constante hasta el año 2012, en el año 2010 existe un crecimiento en el valor de las importaciones de 50% con respecto al año anterior, mientras se puede apreciar en el 2011 un aumento del 32% con respecto al 2010, y en el 2012 un aumento del 23%; sin embargo en el año 2013 se puede ver una disminución del 18% en el valor de las importaciones.

3.9.6 Principales productos importados por Colombia provenientes de Singapur:

En las siguientes tablas se aprecian los productos más significativos importados por Colombia provenientes de Singapur, así como su participación porcentual sobre el total de las importaciones colombianas provenientes de dicho país.

Tabla 42					
Principales productos importados por Colombia provenientes de Singapur 2012-2013					
2012			2013		
CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL
84	45	34,10	84	8	44,53
90	38	28,69	90	14	13,12
85	13	10,17	85	12	11,44
30	9	7,05	29	5	4,43
29	4	3,38	54	4	3,82
34	3	2,65	30	4	3,65
TOTAL	132	100,0	TOTAL	108	100,0

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Capítulo 84: “Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos; partes de estas máquinas o aparatos”, que correspondieron al 34% de las importaciones colombianas provenientes de este país en el 2012 y al 44% en el 2013.

Capítulo 85: “Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, y las partes y accesorios de estos aparatos; los cuales correspondieron en 2012 y 2013 al 10% y 11% respectivamente del total de las importaciones colombianas provenientes de este país.

Capítulo 90: “Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía o cinematografía, de medida, control o precisión; instrumentos y aparatos medicoquirúrgicos; partes y accesorios de estos instrumentos o aparatos”; estos correspondieron al 28% de las importaciones colombianas provenientes de Singapur en el 2012 y al 13% en el 2013.

Capítulo 30: “productos farmacéuticos” representaron el 7,05% y el 3,65% del total de las importaciones colombianas provenientes de Singapur en los años 2012 y 2013 respectivamente; en el año 2013 las importaciones de este tipo de productos tuvieron una importante disminución del 57% con respecto al año anterior.

Capítulo 34: “Jabones, agentes de superficie orgánicos, preparaciones para lavar, preparaciones lubricantes, ceras artificiales, ceras preparadas, productos de limpieza, velas y artículos similares, pastas para moldear”

Capítulo 29: “productos químicos orgánicos”

La balanza comercial Colombia-Singapur se ha caracterizado en los últimos años por presentar un comportamiento superavitario para Colombia; en el año 2009 el superávit para Colombia fue de U\$ 51 millones, valor que tuvo un aumento del 568% en el año 2010 cuando el superávit alcanzo los U\$ 340 millones; en el año 2011 se presentó una disminución en el superávit para Colombia del 48% con respecto al año anterior, aumentando una vez más en el año 2012, en donde el aumento fue de 69% con respecto al año 2011; finalmente en el 2013 existe por primera vez en los últimos cinco años un déficit en la balanza comercial entre estos dos países; en este año el déficit para Colombia fue de U\$ 46 millones.

3.10 Colombia y Vietnam¹⁶

3.10.1 Relaciones diplomáticas:

Las relaciones diplomáticas entre Colombia y Vietnam comienzan el 1 de enero de 1979; ninguno de los países se encuentra representado en el otro, los asuntos de Vietnam son tratados en la embajada de Colombia en malasia, los intentos de cooperación han sido para la cooperación técnica y el relacionamiento político.

3.10.2 Relaciones comerciales:

En cuanto a relaciones comerciales Colombia quiere sacar provecho de este país en cuanto a agricultura siendo el segundo productor más grande de arroz y el segundo productor de café para así fortalecer la industria agropecuaria

3.10.3 Exportaciones desde Colombia a Vietnam:

En la siguiente figura se puede apreciar el comportamiento de las exportaciones colombianas hacia Vietnam en los últimos cinco años:

¹⁶ Cancillería de Colombia, Vietnam, Web oficial de la cancillería de Colombia. Fecha de consulta: 12 de octubre de 2014. URL: <http://www.cancilleria.gov.co/vietnam>

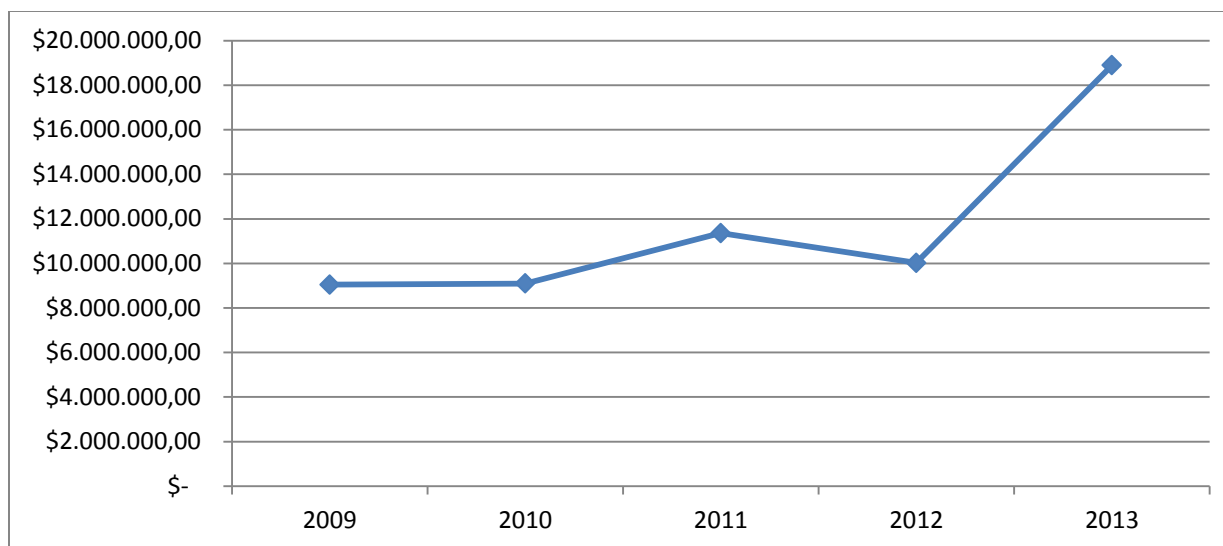


Figura 19: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a Vietnam.

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Tabla 43 <i>Valor de las exportaciones de Colombia a Vietnam</i>	
VIETNAM	Valor Fob (en millones de US\$)
2.009	9
2.010	9
2.011	11
2.012	10
2.013	19

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Las exportaciones colombianas han venido presentando un ligero aumento en los últimos años, sin embargo el crecimiento de las mismas no ha sido muy significativo a través del tiempo; sin embargo en el año 2013 se puede apreciar un importante crecimiento en el valor de las exportaciones a dicho país, con un aumento en las mismas del 88% con respecto al año anterior.

3.10.4. Principales productos exportados por Colombia a Vietnam:

En la tabla 44 se encuentran los principales productos exportados por Colombia a Vietnam según su valor FOB, asimismo encontramos su participación porcentual dentro del total de las exportaciones colombianas a este país:

Tabla 44**Principales productos exportados por Colombia a Vietnam 2012-2013**

2012			2013		
CAP	Valor FOB (en millones de USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor FOB (en millones de USD)	% DEL TOTAL
41	3	27,67	41	6	32,88
30	2	22,81	38	6	32,70
38	2	21,72	29	1	5,99
72	1	12,52	72	1	5,86
84	0,57	5,74	30	0,98	5,18
2	0,46	4,57	24	0,89	4,71
TOTAL	10	100,0	TOTAL	19	100,0

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

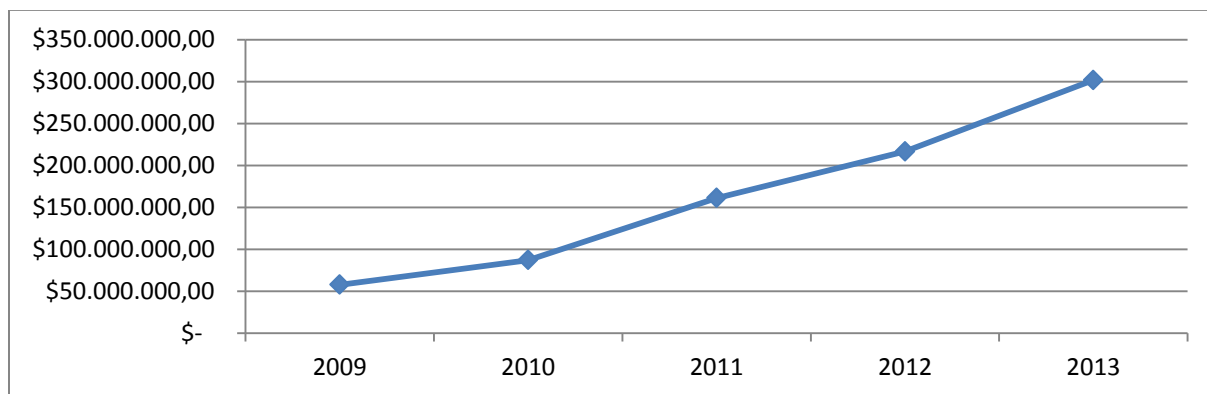
3.10.5 Importaciones de Colombia provenientes de Vietnam:

Figura 20: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Vietnam.

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Tabla 45**Valor de las importaciones colombianas provenientes de Vietnam 2009-2013**

VIETNAM	Valor CIF (en millones de US\$)
2.009	58
2.010	87
2.011	161
2.012	216
2.013	302

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Por otro lado al analizar el comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Vietnam se puede apreciar que estas han presentado en los últimos años un comportamiento creciente, con un aumento anual del valor de las mismas que va desde el 35% (año 2012 con respecto al 2011) hasta el 85% (año 2011 con respecto al 2010); en el año 2013 las importaciones tuvieron un aumento del 40% con respecto al año 2012.

3.10.6. Principales productos importados por Colombia provenientes de Vietnam.

Las principales importaciones colombianas provenientes de Vietnam corresponden a los capítulos especificados en la siguiente tabla:

Tabla 46					
Principales productos importados por Colombia provenientes de Vietnam 2012-2013					
2012			2013		
CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL
64	85	39,26	64	78	25,92
3	45	20,63	3	47	15,69
84	16	7,45	85	43	14,34
85	15	6,77	84	42	13,79
62	13	5,85	61	22	7,26
61	9	4,35	62	20	6,60
TOTAL	216	100,0	TOTAL	302	100,0

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Capítulo 84: “Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos; partes de estas máquinas o aparatos”, que correspondieron al 7% de las importaciones colombianas provenientes de este país en el 2012 y al 13% en el 2013.

Capítulo 85: “Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, y las partes y accesorios de estos aparatos; los cuales correspondieron en 2012 y 2013 al 6% y 14% respectivamente del total de las importaciones colombianas provenientes de este país.

Capítulo 64: “Calzado, polainas y artículos análogos; partes de estos artículos”; Este tipo de productos corresponden al mayor valor de las importaciones colombianas provenientes de Vietnam, con un total del 39% en el año 2012 y el 26% en el 2013.

Capítulo 3: “Pescados y crustáceos, moluscos y demás invertebrados acuáticos”; Este tipo de productos correspondieron al 20% y 15% del total de las importaciones colombianas provenientes de Vietnam en los años 2012 y 2013 respectivamente.

Capítulo 61: “Prendas y complementos (accesorios), de vestir, de punto”; Correspondieron al 4% y 7% del total de las importaciones colombianas provenientes de este país.

Capítulo 62: “Prendas y complementos (accesorios), de vestir, excepto los de punto”; correspondieron al 5% y al 6% del total de las importaciones colombianas provenientes de Vietnam en los años 2012 y 2013 respectivamente.

3.11. Colombia y Australia¹⁷

3.11.1. Relaciones diplomáticas:

Las relaciones diplomáticas entre Colombia y Australia fueron establecidas por primera vez en el año 1975; abriéndose la primera embajada Colombiana en el año de 1985, esta fue cerrada en el año 2002, sin embargo, en el año 2008 viendo la gran cantidad de nacionales colombianos presentes en el país y la gran necesidad de fortalecer la presencia de Colombia en dicho país y en toda la zona del pacifico y con el objetivo de diversificar las relaciones bilaterales , la embajada fue abierta de nuevo. En 2012 dada la gran cantidad de nacionales Australianos en Colombia, se abrió en el país un consulado en Bogotá, el cual es manejado por Austrade. Las relaciones entre Colombia y Australia se han dado siempre por medio de organismos multilaterales tales como la el Consejo de Cooperación Económica del Pacífico –PECC, la ONU, el Foro de Cooperación América Latina–Asia del Este -FOCALAE y el Grupo Cairns.

“Australia es un actor estratégico para la inserción de Colombia en el Asia Pacífico y uno de los países prioritarios para la agenda internacional de Colombia por el potencial comercial y de inversión que aún no ha sido desarrollado en su totalidad. Los principales temas de la agenda bilateral son educación, medio ambiente y minería.”¹⁸

¹⁷ Cancillería de Colombia, Australia, Web oficial de la cancillería de Colombia. Fecha de consulta: 12 de octubre de 2014. URL: <http://www.cancilleria.gov.co/international/regions/asia/australia>

¹⁸ <http://www.cancilleria.gov.co/international/regions/asia/australia>

3.11.2. Relaciones comerciales:

El comercio entre ambos países ha mantenido una tendencia creciente, habiendo entre ambos países una política comercial abierta e intereses comunes en el marco de la OMC y el Grupo Cairns. Entre 2002 y 2012 la inversión extranjera directa (IED) del país australiano en Colombia alcanzo los 98,3 millones de dólares¹⁹, representando el 0,26% del total de la IED en Colombia. Si bien no es un porcentaje tan alto es importante recalcar que dicho porcentaje corresponde al 31% de la inversión de los países del Asia Pacífico en Colombia²⁰, lo que convierte a Australia en un importante socio comercial para el país en el área del Asia Pacífico.

3.11.3. Exportaciones desde Colombia a Australia:

Con el paso de los años las exportaciones desde Colombia a Australia han venido teniendo un comportamiento creciente, impulsado por la apertura económica y las nuevas facilidades para el comercio internacional, En la siguiente figura se pueden ver el comportamiento de dichas importaciones en los últimos cinco años:

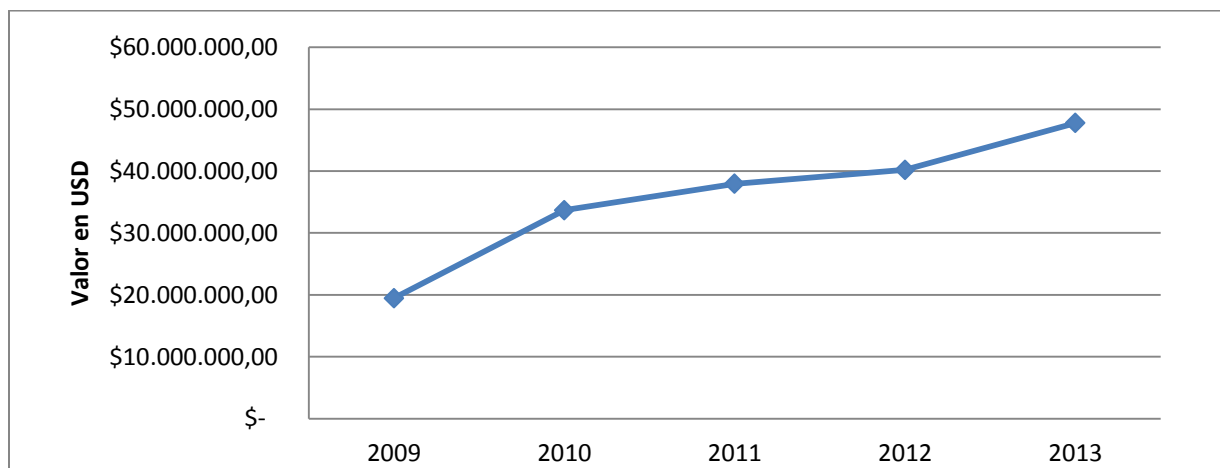


Figura 21: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a Australia.
Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

¹⁹ Según estadísticas del Banco de la Republica

²⁰ https://australia.embajada.gov.co/colombia/asuntos_economicos

Tabla 47 Valor de las exportaciones de Colombia a Australia 2009-2013	
AUSTRALIA	Valor Fob (en millones de US\$)
2.009	19
2.010	34
2.011	38
2.012	40
2.013	48

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

3.11.4. Principales productos exportados desde Colombia a Australia:

Tabla 48 Principales productos exportados desde Colombia a Australia 2012-2013					
2012			2013		
CAP	Valor FOB (en millones de USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor FOB (en millones de USD)	% DEL TOTAL
9	18	44,02	9	21	42,93
6	4	11,09	6	6	12,59
15	3	7,23	87	3,4	7,28
21	2	6,22	31	3,3	6,98
31	1,8	4,68	15	2	4,11
3	1	3,34	21	1,6	3,47
TOTAL	40	100,00	TOTAL	48	100,0

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Capítulo 6: Plantas vivas y productos de floricultura; segundo capítulo más representativo dentro de las exportaciones colombianas a Australia, con un 11 y 12% del total de las exportaciones colombianas a este país en los años 2012 y 2013 respectivamente.

Capítulo 9: Café, té, yerba mate y especias; este fue el capítulo con mayor relevancia dentro de las exportaciones colombianas al país australiano, representando el 44% y 42% del total de las exportaciones a dicho país en los años 2012 y 2013 respectivamente.

Capítulo 3: Pescados y crustáceos, moluscos y otros invertebrados acuáticos;

Capítulo 15: Grasas y aceites animales o vegetales; productos de su desdoblamiento; grasas alimenticias elaboradas; ceras de origen animal o vegetal; con una participación del 7% del total de las exportaciones colombianas a Australia en el año 2012 y del 4% en el 2013.

Capítulo 21: Preparaciones alimenticias diversas

Capítulo 31: Abonos: con una participación del 5% del total de las exportaciones colombianas a Australia en el año 2012 y del 7% en el 2013.

3.11.5. Importaciones colombianas provenientes de Australia

En la siguiente figura se puede apreciar el comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Australia en los últimos cinco años:

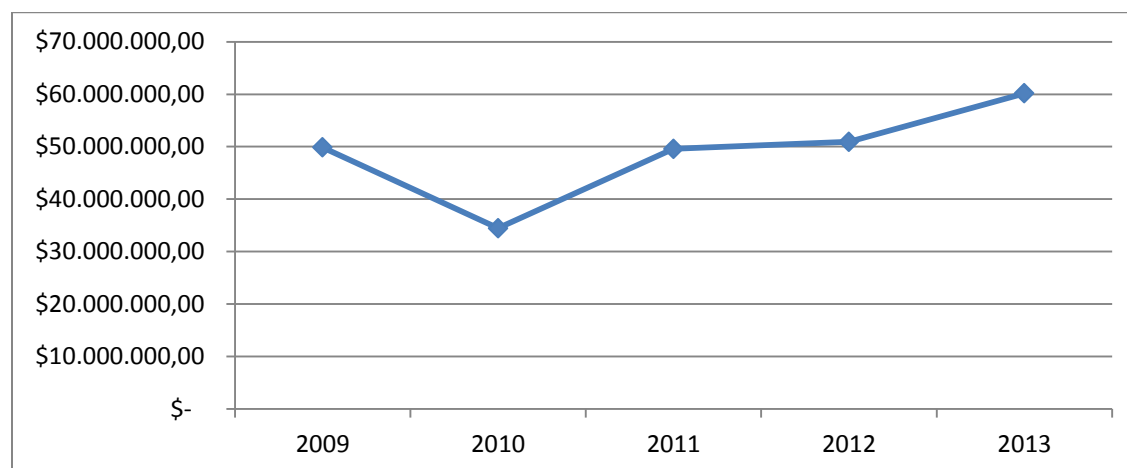


Figura 22: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Australia.

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Tabla 49

Valor de las importaciones colombianas provenientes de Australia 2009-2013

AUSTRALIA	Valor CIF (en millones de US\$)
2.009	50
2.010	34
2.011	50
2.012	51
2.013	60

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

3.11.6. Principales productos importados por Colombia desde Australia:

Las importaciones realizadas en Colombia provenientes de Australia corresponden principalmente a los especificados en los siguientes capítulos arancelarios:

Tabla 50 Principales productos importados por Colombia desde Australia 2012-2013					
2012			2013		
CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL
84	17	33,06	84	19	32,29
85	11	21,51	90	9	15,76
90	8	16,10	85	8	14,17
TOTAL	51	100,0	TOTAL	60	100,0

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Capítulo 84: “Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos; partes de estas máquinas o aparatos”, que correspondieron al 33% de las importaciones colombianas provenientes de este país en el 2012 y al 32% en el 2013.

Capítulo 90: “Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía o cinematografía, de medida, control o precisión; instrumentos y aparatos medico quirúrgicos; partes y accesorios de estos instrumentos o aparatos”; estos correspondieron al 21% de las importaciones colombianas provenientes de Australia en el 2012 y al 15% en el 2013.

Capítulo 85: “Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, y las partes y accesorios de estos aparatos; los cuales correspondieron en 2012 y 2013 al 16% y 14% respectivamente.

3.12. Colombia Y Nueva Zelanda²¹

3.12.1. Relaciones diplomáticas:

Las relaciones diplomática entre Colombia y nueva Zelanda se remontan al 1 de mayo de 1978 este país no se encuentra directamente representado en Colombia así que la embajada de nueva Zelanda en chile es concurrente en Colombia y la embajada de Colombia en Australia atiende todos los asuntos de nueva Zelanda , aun así este país representa un punto clave en la interacción de Colombia con el Asia pacifico y en los años 2011, 2012, 2013 han ocurrido algunos encuentros importantes en el intento por perfeccionar estas relaciones.

3.12.2. Relaciones comerciales:

Las relaciones comerciales con nueva Zelanda se limitan a las exportaciones e importaciones sin tener ningún acuerdo comercial habiendo tenido un incremento importante estos intercambios.

3.12.3. Exportaciones desde Colombia a Nueva Zelanda:

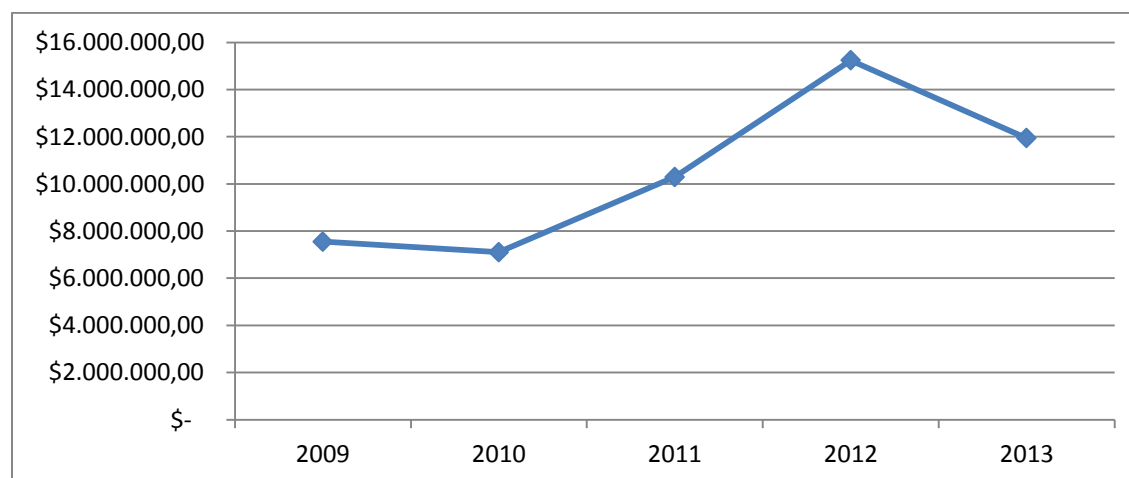


Figura 23: Comportamiento de las exportaciones de Colombia a Nueva Zelanda
Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

²¹ Cancillería de Colombia, Nueva Zelandia, Web oficial de la cancillería de Colombia. Fecha de consulta: 12 de octubre de 2014. URL: <http://www.cancilleria.gov.co/international/regions/asia/new-zealand>

Tabla 51 Valor de las exportaciones colombianas a Nueva Zelanda 2009-2013	
NUEVA ZELANDA	Valor Fob (en millones de US\$)
2.009	7,5
2.010	7
2.011	10
2.012	15
2.013	12

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

3.12.4. Principales productos exportados por Colombia a Nueva Zelanda:

Tabla 52 Principales productos exportados por Colombia a Nueva Zelanda 2012-2013					
2.012			2.013		
CAP	Valor FOB (en millones de USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor FOB (en millones de USD)	% DEL TOTAL
9	5	34,26	9	4	34,29
15	2,6	17,10	5	2,7	23,32
5	2	14,63	15	1	9,03
30	1	7,07	30	0,98	8,27
96	0,97	6,38	29	0,81	6,80
29	0,81	5,32	96	0,74	6,24
TOTAL	15	100,0	TOTAL	12	100,0

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

3.12.5. Importaciones colombianas provenientes de Nueva Zelanda:

La siguiente figura muestra el comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Nueva Zelanda en el periodo comprendido entre el año 2009 y el 2013:

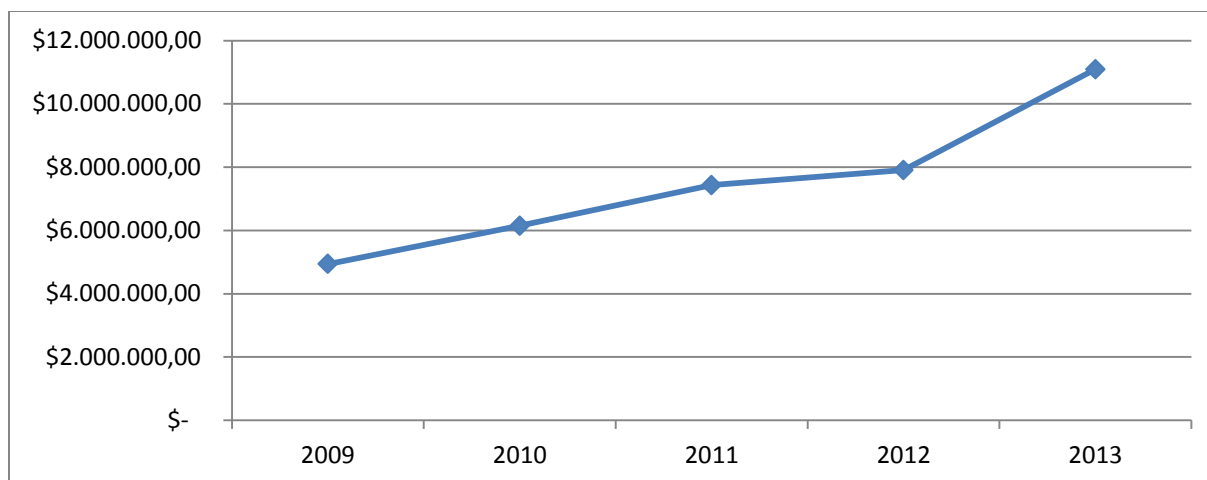


Figura 24: Comportamiento de las importaciones colombianas provenientes de Nueva Zelanda.
Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Tabla 53	
Valor de las importaciones colombianas provenientes de Nueva Zelanda 2009-2013	
NUEVA ZELANDA	Valor CIF (en millones de US\$)
2.009	5
2.010	6
2.011	7
2.012	8
2.013	11

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Las importaciones colombianas provenientes de Nueva Zelanda han tenido en los últimos años un comportamiento creciente constante; caracterizándose por un crecimiento anual de alrededor del 20 y el 25%, cabe resaltar que si bien del año 2011 al 2012 no hubo un crecimiento muy notable en comparación a los otros años (de apenas el 6%); En el año 2013 se presentó un importante aumento; alcanzando los US\$ 11 millones, un aumento del 40% con respecto al año anterior.

3.12.6. Principales productos importados por Colombia provenientes de Nueva Zelanda:

La siguiente tabla muestra los principales productos importados por Colombia provenientes de Nueva Zelanda así como su participación porcentual en el total de las importaciones colombianas provenientes de este país:

Tabla 54
Principales productos importados por Colombia provenientes de Nueva Zelanda 2012-2013

2012			2013		
CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL	CAP	Valor CIF (en millones de USD)	% DEL TOTAL
85	1,70	21,57	84	4	36,68
84	1,43	18,07	85	1,8	16,85
30	1,10	13,95	90	1	11,57
90	0,91	11,48	39	0,81	7,30
35	0,76	9,60	35	0,56	5,06
17	0,38	4,91	3	0,47	4,26
TOTAL	8	100,0	TOTAL	11	100,0

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Capítulo 30: “productos farmacéuticos”; tuvo una participación del 13,95% del total de las importaciones colombianas provenientes de Nueva Zelanda en el año 2012. En el año 2013 las importaciones colombianas provenientes de este país en este rubro tuvieron una importante caída, un 60% menor que en el año anterior.

Capítulo 35: “Materias albuminoideas; productos a base de almidón o de fécula modificados; colas; enzimas”; representaron el 9,6% y el 5% del total de las importaciones colombianas provenientes de este país; en el año 2013 su importación tuvo una disminución del 26% con respecto al año anterior.

Capítulo 17: “Azúcares y artículos de confitería”; tuvo una participación del 4,91% del total de las importaciones colombianas provenientes de Nueva Zelanda en el año 2012.

Capítulo 84: “Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos; partes de estas máquinas o aparatos”, que correspondieron al 18% de las importaciones colombianas provenientes de este país en el 2012 y al 36% en el 2013. Cabe resaltar el gran aumento que la importación colombiana desde Nueva Zelanda de este tipo de productos que aumento de 2012 a 2013 en un 184%.

Capítulo 85: “Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, y las partes y accesorios de estos aparatos; los cuales correspondieron en 2012 y 2013 al 21% y 16% respectivamente del total de las importaciones colombianas provenientes de este país.

Capítulo 90: “Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía o cinematografía, de medida, control o precisión; instrumentos y aparatos medico quirúrgicos; partes y accesorios de estos instrumentos o aparatos”; estos correspondieron al 11% de las importaciones colombianas provenientes de Australia en el 2012 y en el 2013.

Capítulo 3: “Pescados y crustáceos, moluscos y otros invertebrados acuáticos” Tuvieron una participación del 4,26% del total de las importaciones colombianas provenientes de Nueva Zelanda en el año 2013.

Capítulo 39: “Materias plásticas y manufacturas de estas materias” Tuvieron una participación del 7,3% del total de las importaciones colombianas provenientes de Nueva Zelanda en el año 2013.

La balanza comercial Colombia-Nueva Zelanda se ha caracterizado por mantener un comportamiento superavitario para Colombia; en el año 2009 el superávit fue de U\$ 2.614 millones, presentándose una considerable disminución de este valor en el año 2010 cuando el superávit llegó a tan solo U\$ 953 millones, 63% menos que el año anterior; en el año 2011 se tiene de nuevo una importante recuperación en este valor, llegando el superávit para Colombia a US 2859 millones, un aumento del 200% con respecto al año 2010, en el año 2012 se presentó también un aumento del 156% con respecto al 2011. Sin embargo en el año 2013 el superávit tuvo una importante caída, llegando al punto más bajo en los últimos cinco años con un valor de U\$ 843 millones, lo que representó una disminución del 88% con respecto al año 2012.

Capítulo 4: Resumen y conclusiones

En éste capítulo se presenta el resumen sobre la investigación y conclusiones obtenidas, finalizando con algunas recomendaciones para los futuros investigadores que quieran incursionar en el potencial ingreso del Estado colombiano al TPP.

4.1. Resumen y conclusiones

Si bien el presente trabajo buscaba exponer objetivamente el TPP, dando lugar a la libre interpretación de sus beneficios o perjuicios, se presentan como conclusiones sus características más importantes. Un ejemplo de esto es su relativa poca población en comparación al resto del mundo; los actuales miembros del TPP con sus 802 millones de habitantes representan un 11% de la población mundial, lo cual no resta atractivo al mercado potencial, pues, representan una significativa proporción del PIB, alcanzando un porcentaje equivalente al 35% del mismo en el año 2013, con lo cual es notorio que se trata de un bloque que implica grandes desafíos, conformado por países muy competitivos y con mano de obra altamente calificada, una lucha dura para un país que, como Colombia, se dedica a la exportación de productos extractivos, commodities y materias primas.

Una de las conclusiones a la que llega el presente trabajo es que en la actualidad Colombia no es especialmente efectiva o competitiva, siendo esta tendencia evidente en el tipo de exportaciones que realiza; lo que lleva a que la producción colombiana no avance a un ritmo que le permita ser una economía con capacidad para competir en los mercados internacionales en relación al resto del mundo. Como ya se ha mencionado antes, Colombia es un país que se ha dedicado a la exportación de productos extractivos dejando a un lado la especialización y tecnificación en productos más competitivos y con mayor valor agregado, esto es algo que se ha podido apreciar claramente en el análisis de las exportaciones realizadas a los diferentes países miembros del TPP y que se ve ratificado en la figura no. 25, donde se resumen los principales productos exportados por Colombia a dichos países así como su participación en el total de las exportaciones colombianas hacia este grupo económico:

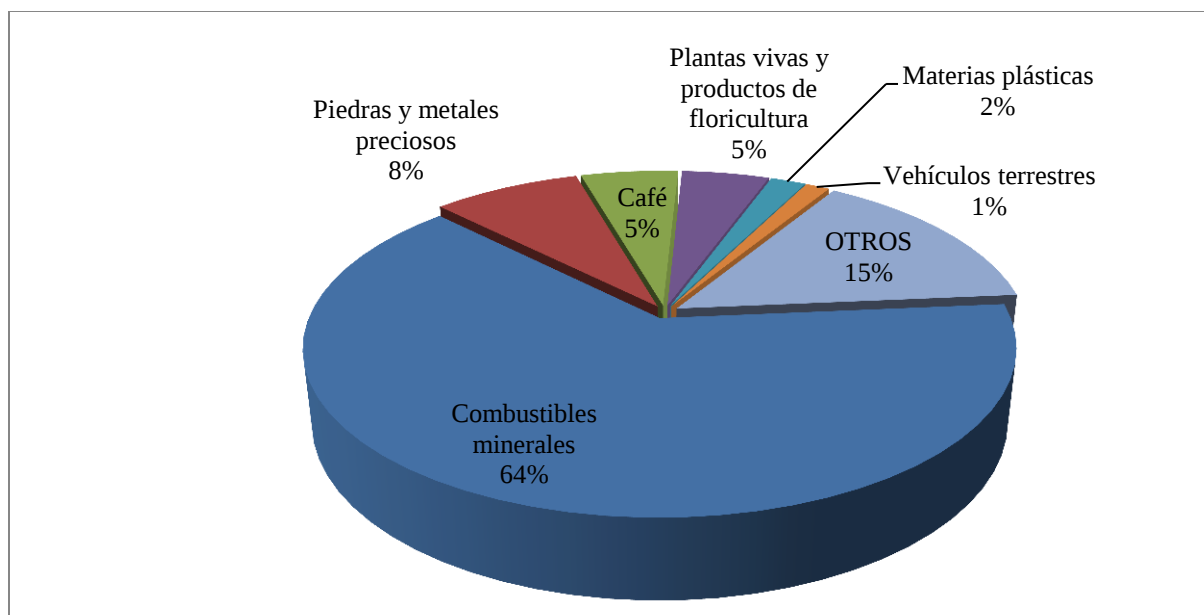


Figura 25: Principales productos exportados por Colombia a los países miembros del TPP en el año 2013

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Como se puede apreciar en la anterior figura, aproximadamente el 82% de las exportaciones colombianas a los países miembros del TPP corresponden a petróleo, flores, café y piedras preciosas, productos sin valor agregado, lo cual presenta una situación preocupante para el país pues a pesar de los numerosos TLCs que se han firmado con diversos países y bloques, los productores nacionales no han sabido aprovechar estas oportunidades de entrada a nuevos mercados para ofrecer productos novedosos, con alto valor agregado y competitivos en los mercados internacionales o al menos para importar tecnología que permita encaminar la producción nacional a este tipo de productos.

Por su parte las exportaciones desde países TPP son tendencialmente variadas, siendo en su mayoría productos con altos valores agregados como: vehículos, equipos de navegación, maquinarias, calderas, aparatos de grabación o reproducción y manufacturas plásticas, es de aclarar que en la actualidad el capítulo referente a combustibles minerales presenta un alto nivel de importación jalonado por un producto específico como es el diesel. El Ministerio de Comercio, Industria y Turismo, *“estima que este comportamiento se mantendrá por varios meses, hasta el primer trimestre del 2015, mientras Colombia cumple su ajuste para producir el diésel con la nueva calidad que determina la norma. Adicionalmente, la tendencia de mayores importaciones*

se mantendrá, como efecto del cierre en febrero de la parte antigua de la Refinería de Cartagena.”²² Esta variación en la importación de diesel explica el aumento del 2489% de importaciones combustibles minerales en los últimos 10 años.

En la figura no. 26 se pueden observar los principales productos importados por Colombia provenientes de los países del TPP en el año 2013, así como su participación porcentual en el total de las importaciones colombianas provenientes de este grupo de países:

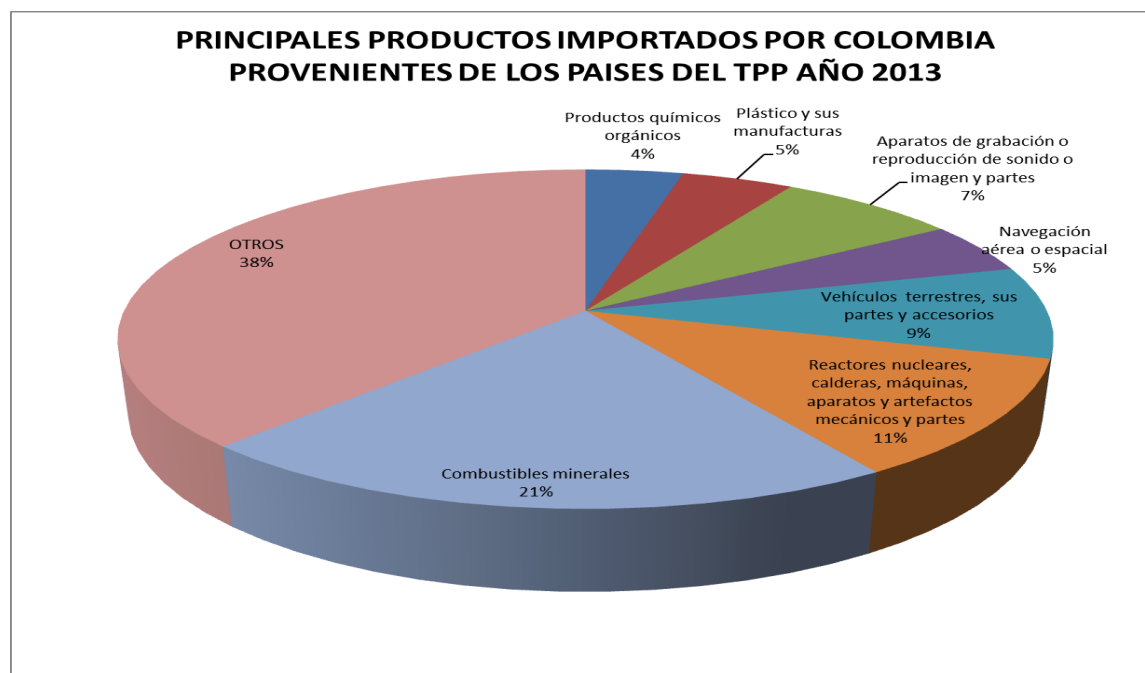


Figura 26: Principales productos exportados por Colombia a los países miembros del TPP en el año 2013
Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Al analizar las anteriores figuras de exportaciones e importaciones colombianas desde y hacia los países del TPP se llega a la conclusión que Colombia actualmente presenta numerosas problemáticas en términos de competitividad, estas se encuentran aunadas al poco o nulo direccionamiento estratégico por parte del gobierno, que permita optimizar el comportamiento del mercado mediante la conducción enfocada a mejorar productividad, esta falta de direccionamiento es apreciable en la balanza comercial con los países del TPP que pasó de ser positiva en el 2005 a negativa en el 2013, como se explicó previamente debido a la necesidad de importación de Diesel por parte de Estados Unidos, adicionalmente el alto aumento de las

²² Disponible en línea en <http://www.mincit.gov.co/publicaciones.php?id=9610&dPrint=1>

importaciones de vehículos y maquinaria provenientes del mercado Mexicano, lo que ha influido principalmente en la modificación de la tendencia en el periodo evaluado.

Tabla 55 Balanza comercial Colombia – países miembros del TPP AÑO 2005			
PAÍS	EXPORTACIONES COLOMBIANAS HACIA ESE PAÍS (en miles de USD)	IMPORTACIONES COLOMBIANAS PROVENIENTES DE ESE PAÍS (CIF en miles de USD)	BALANZA COMERCIAL PARA COLOMBIA (en millones de USD)
Canadá	297.973	344.632	-46.659
Estados Unidos	8.478.302	5.663.817	2.814.485
México	610.934	1.683.325	-1.072.391
Perú	709.874	331.870	378.004
Chile	296.174	337.784	-41.610
Brunei	0,0000	28	-28
Singapur	23.294	48.653	-25.359
Japón	330.180	654.780	-324.600
Malasia	1.899	70.937	-69.038
Vietnam	305	11.119	-10.814
Australia	17.206	19.817	-2.611
Nueva Zelanda	3.914	2.730	1.184
COLOMBIA VS TPP	10.770.060	9.169.498	1.600.562
COLOMBIA VS MUNDO	21.185.799	19.798.905	1.386.894

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Tabla 56 Balanza comercial Colombia – países miembros del TPP AÑO 2013			
PAÍS	EXPORTACIONES COLOMBIANAS HACIA ESE PAÍS (en miles de USD)	IMPORTACIONES COLOMBIANAS PROVENIENTES DE ESE PAÍS (CIF en miles de USD)	BALANZA COMERCIAL PARA COLOMBIA (en miles de USD)
Canadá	390.152	1.001	389.151
Estados Unidos	18.458.879	16.336.671	2.122.208
México	863.806	5.495.957	-4.632.151
Perú	1.273.932	870.181	403.751
Chile	1.571.632	903.839	667.793
Brunei	49	0,803	48
Singapur	61.386	112.503	-51.117
Japón	387.854	1.478.804	-1.090.950
Malasia	106.747	198.370	-91.623
Vietnam	18.889	316.050	-297.161
Australia	47.764	63.858	-16.094
Nueva Zelanda	11.938	11.667	271
COLOMBIA VS TPP	23.193.028	25.788.902	-2.595.874
COLOMBIA VS MUNDO	58.821.870	59.381.211	-559.341

Fuente: Elaboración propia con datos del DANE

Partiendo de un direccionamiento estratégico del mercado rumbo a nuevos productos con un mayor valor agregado, que implican entre otros retos: Inversión en talento humano, fortalecimiento institucional, mejoramiento tecnológico, infraestructura vial y portuaria, así como mejorar sustancialmente la inversión del Estado y el sector privado en I&D tal como lo hacen: Estados Unidos, Canadá, Chile y los países asiáticos.

Por tanto, de estos retos el que mayores efectos acarrearía en el mercado es invertir en educación, pues esta es una herramienta que permite avanzar en los demás campos necesarios para mejorar la competitividad, un claro ejemplo de esto es lo ocurrido en Taiwán en donde gracias al aumento en la cobertura y calidad de la educación se dio un importante aumento en la competitividad del país especialmente en lo que refiere al sector agropecuario que tuvo un importante proceso de tecnificación gracias a la innovación impulsada por los altos niveles de educación en el país.

De otra parte, el comportamiento de los países que conforman el TPP en lo transcurrido del siglo XXI, es de resaltar que el TPP ha perdido fuerza frente al PIB mundial, pues no ha mantenido el ritmo de crecimiento en la economía, siendo ahora PIBs porcentualmente más pequeños en comparación al año 2000 para Estados Unidos, Japón y México, con lo cual mientras el PIB mundial aumentó en 146% en 13 años, el crecimiento del TPP solo fue del 61% en el mismo periodo de tiempo, en este punto es de resaltar los buenos rendimientos para los países sudamericanos quienes en lo transcurrido del siglo han aumentado sus PIBs en más de un 250%.

En referencia a los ingresos Per Cápita por país, se puede concluir que los mismos son sumamente variados, existiendo una gama desde 1.911 USD en el caso de Vietnam hasta 67.468 USD en el caso de Australia en el año 2013, con la consecuencia directa de diferentes capacidades adquisitivas así como en los productos de interés como mercado disimiles., en esta misma comparación sobre el PIB Per Cápita, como se afirmó ha sido extremadamente heterogéneo y en lo transcurrido del siglo XXI ha aumentado porcentualmente de una forma muy variada, en esta comparación es interesante observar como Colombia ha sido uno de los PIBs que más aumentó porcentualmente y aun así continua siendo uno de los más bajos.

De este balance de los países TPP entre el año 2000 y 2013, es de resaltar el aumento de la población en 88 millones de personas, una población dos veces mayor a la colombiana en tan solo 10 años y sin embargo, los países TPP no aumentan su población al mismo ritmo del resto del mundo, adicionalmente se evidencia aumento de la inequidad en Estados Unidos y Malasia mientras que México y Colombia presentaron interesante reducción de la inequidad.

Finalmente es necesario dejar el interrogante sobre la pertinencia del ingreso de Colombia al TPP, toda vez que, Estados Unidos, Chile, México y Canadá constituyen un 90% de las exportaciones de productos colombianos a los actuales miembros del TPP y con estos países existen acuerdos comerciales ya ratificados, lo que representaría tener que renegociarlos para sustituirlos por unos textos negociados por los primeros miembros del TPP sin la participación del Estado colombiano.

4.2. Recomendaciones.

A futuros investigadores en el tema se les recomienda limitar el campo de estudio a los principales países que conforman el TPP, pues existe una variedad de países que no modifican sustancialmente los indicadores económicos propios del TPP y a su vez no son países especialmente relevantes para el mercado colombiano, desviando el enfoque de indicadores más importantes, en segundo lugar, la limitación del tema debe realizarse con un enfoque más medurado sobre los resultados, pues el desconocer los textos finales de las negociaciones del TPP imposibilita la determinación de efectos probables, dejando la interpretación de estos eventos únicamente al comportamiento del mercado, abandonando los posibles resultados del acatamiento de las negociaciones y los compromisos propios del tratado, finalmente recomendando enfocar el estudio del tema, proponiendo y estudiando un caso de un mercado de similares características con un ingreso tardío al TPP (se propone Perú), para interpretar los resultados económicos que el ingreso al bloque comercial acarrearía para el mismo.

Bibliografía

Banco Mundial, (s.f.). *The World Bank - El Banco Mundial*. Obtenido de Data:

<http://www.worldbank.org/>

Cancillería. (s.f.). *Cancillería*. Obtenido de Regiones: <http://www.cancilleria.gov.co/>

DANE, D. A. (s.f.). *Departamento Administrativo Nacional de Estadística - DANE*. Obtenido de SIEX:

<http://www.dane.gov.co/>

Economía, Portafolio. (01 de Agosto de 2013). Jorge Robledo asegura que TLC con UE viola la constitución. *www.portafolio.co*.

Gómez, L. (9 de Mayo de 2013). Un arranque suave que plantea nuevos desafíos. *www.portafolio.co*.

Parada Corrales, J. (2011). *Instituciones, Desarrollo y Regiones: El Caso de Colombia*. Barranquilla, Colombia.: Universidad del Norte.

Pennetta, P. (2011). *Integración e Integraciones: Europa, America Latina y El Caribe*. (G. Taylor, Trad.) Bogotá: Planeta.

Restrepo, J. M. (03 de Julio de 2013). Los TLC firmados por Colombia no le hacen daño a la economía: CESA. *6 AM, de Caracol Radio*.

Rincón Avellaneda, P. (2011). *Bogotá Región Central: transformaciones recientes en las dinámicas de la ocupación del territorio*. Bogotá: Edición UN.

Rojas Aravena, F. (2011). *América Latina y el Caribe: multilateralismo vs. soberanía : la construcción los estados latinoamericanos y caribeños*. Buenos Aires: FLACSO.

Sardi, E. (8 de Octubre de 2013). TPP peor que los TLC. (Portafolio.co, Ed.) *Portafolio*.

Sección Debate, Semana. (08 de Mayo de 2013). ¿Ha funcionado el TLC con Estados Unidos? *portafolio*.

Stoller, M. (23 de Octubre de 2012). "Trans-Pacific Partnership: The biggest trade deal you've never heard of". *Salon*.

Zeese, K. (23 de Septiembre de 2013). Protest against the Trans-Pacific Partnership (TPP). Secret Negotiations behind Closed Doors. *Global Research, Centre for Research on Globalization*.

tlc.gov.co, Listado de acuerdos comerciales y de Inversión ratificados por Colombia actualmente vigentes, del Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de la República de Colombia., disponible en línea en; <http://www.tlc.gov.co/publicaciones.php?id=5398>